

هاردی، دارن / Hardy, Darren

قطار سرعت به سوی ثروت: چرا اکنون زمان سوار شدن به این قطار هوایی است؟ نویسنده دارن هاردی، مترجمان گیتی شهیدی، سعید گل محمدی؛ ویراستار طاهره میرصفی.

تهران: نسل نواندیش، ۱۳۹۴.

ص. ۳۰۴

۹۷۸-۹۶۴-۲۳۶-۷۳۱-۳

قیپا

عنوان اصلی: The entrepreneur roller coaster : why now is the time to #jointheride, 2015.

چرا اکنون زمان سوار شدن به این قطار هوایی است؟

شرکت‌های اقتصادی جدید/ کارآفرینی/ موفقیت در کسب و کار

شهیدی، عزت‌الملوک، ۱۳۴۹ - مترجم/ گل محمدی، سعید، ۱۳۶۳ - مترجم

HD ۶۲/۵۱ ۹۵۲۵۱۳۹۴ پ

۵۸/۱۱

۴۱۲۰۰۹

## قطار سرعت به سوی ثروت

نویسنده: دارن هاردی

مترجمان: گیتی شهیدی - سعید گل محمدی

ویراستار: طاهره میرصفی

صفحه‌آرا: ساناز صالحی

طراح جلد: ندا ایمنی

ناشر: نسل نواندیش

شمارگان: ۲۰۰۰ جلد

نوبت چاپ: اول

سال چاپ: ۱۳۹۵

شابک: ۹۷۸-۹۶۴-۲۳۶-۷۳۱-۳

ISBN:978-964-236-731-3

کتاب‌های مورد نیاز خود را از فروشگاه انتشارات نسل نواندیش تهیه فرمایید.

نشانی فروشگاه نسل نواندیش: میدان ولیعصر - ابتدای کریمخان - پلاک ۳۰۸

تلفن: ۹ - ۸۸۹۴۲۲۴۷

www.naslenowandish.com

info@naslenowandish.com

 naslenowandish

انتشارات نسل نواندیش

<https://telegram.me/naslenowandish>

## فهرست مطالب

|     |                                                                           |
|-----|---------------------------------------------------------------------------|
| ۱۷  | ..... نظرات افراد مشهور و موفق درباره این کتاب                            |
| ۲۹  | ..... چگونه این کتاب را بخوانیم؟                                          |
| ۳۳  | ..... مقدمه                                                               |
| ۴۹  | ..... فصل اول: قد لازم                                                    |
| ۵۰  | ..... موارد مهم را پیدا کنید                                              |
| ۵۴  | ..... موضوع مورد علاقه خود را پیدا کنید                                   |
| ۵۶  | ..... کلید شماره ۱: به کاری که انجام می‌دهید علاقه‌مند باشید              |
| ۵۷  | ..... کلید شماره ۲: به علت انجام دادن کارتان، علاقه‌مند باشید             |
| ۵۸  | ..... کلید شماره ۳: به چگونه انجام دادن کار خود علاقه‌مند باشید           |
| ۶۰  | ..... کلید شماره ۴: سعی کنید برای او کار می‌کنید، علاقه‌مند و مشتاق باشید |
| ۶۴  | ..... قصد دارید دام کار را روشن کنید؟                                     |
| ۶۵  | ..... موضوعی برای بارز پیدا کنید                                          |
| ۶۸  | ..... نقاط قوت خود را پیدا کنید                                           |
| ۷۰  | ..... آیا قوی زاده شده‌اید؟                                               |
| ۷۳  | ..... نقاط قوت خود را تقویت کنید                                          |
| ۷۷  | ..... ماشین شما منتظر است!                                                |
| ۷۹  | ..... طرح عملی                                                            |
| ۸۳  | ..... فصل دوم: کمربند ایمنی خود را محکم ببندید!                           |
| ۸۳  | ..... بارها به شدت کوبیده خواهید شد                                       |
| ۸۵  | ..... مراقب خرنج‌ها باشید                                                 |
| ۱۰۴ | ..... شکست برای شما مفید است                                              |
| ۱۰۵ | ..... مسیر آینده                                                          |
| ۱۰۹ | ..... طرح عملی                                                            |
| ۱۱۲ | ..... فصل سوم: سوخت‌گیری کنید                                             |
| ۱۱۲ | ..... دهانتان را ببندید                                                   |
| ۱۱۴ | ..... انتخاب با شماست                                                     |
| ۱۱۴ | ..... همیشه بهترین محصول را ارائه دهید                                    |
| ۱۱۵ | ..... مدیریت درجه یک                                                      |
| ۱۱۵ | ..... سود سهام ناعادلانه                                                  |
| ۱۱۶ | ..... فروش‌های ترسناک و بازاریابی                                         |

- ۱۱۸ ..... مهم‌ترین شغل شما چیست؟
- ۱۱۹ ..... از کار کردن فرار نکنید!
- ۱۲۳ ..... مادرزادی فروشنده‌اید
- ۱۲۵ ..... با نه گام عضلات فروش خود را تقویت کنید
- ۱۴۷ ..... طرح عملی
- ۱۵۱ ..... فصل چهارم: صندلی خالی را با بهترین‌ها پر کنید
- ۱۵۱ ..... بهترین‌ها را پیدا کنید یا با بقیه بمیرید (انتخاب با شماست!)
- ۱۵۵ ..... معمای کارآفرینی
- ۱۵۶ ..... پرهزینه‌ترین اشتباهات
- ۱۵۸ ..... فقط افراد درجه یک را استخدام کنید
- ۱۶۳ ..... عملکرد عالی را در شرکت خود فرهنگ‌سازی کنید
- ۱۶۴ ..... مهارت اصلی شما استخدام نیروی جدید است
- ۱۶۶ ..... هنر استخدام افراد استادانه از سه اصل استفاده کنید
- ۱۶۸ ..... شما چه می‌خواهید؟
- ۱۷۶ ..... آتش را با بنزین خاموش نکنید
- ۱۷۹ ..... طرح عملی
- ۱۸۳ ..... فصل پنجم: صندلی جلو بنشینید
- ۱۸۳ ..... رهبری؛ یعنی همراهی تا رسیدن به مقصد
- ۱۸۵ ..... تقصیر شماست
- ۱۸۶ ..... خودتان را گول نزنید
- ۱۸۹ ..... رهبری با روش جدید
- ۱۹۱ ..... به دوره رهبری قرن بیست و یکم قدم بگذارید
- ۲۰۵ ..... به موقع کار را به دیگری واگذار کنید
- ۲۰۸ ..... موهبت رهبری
- ۲۰۹ ..... طرح عملی
- ۲۱۳ ..... فصل ششم: سرعت خود را تنظیم کنید
- ۲۱۳ ..... دیوانه‌وار ثروت بسازید
- ۲۱۴ ..... علائم حیاتی موفقیت شما
- ۲۳۹ ..... گام اول: زمینه پیشرفت مورد نظرتان را مشخص کنید
- ۲۴۰ ..... گام دوم: سرمایه‌گذاری کنید
- ۲۴۱ ..... گام سوم: یاد بگیرید و تکرار کنید
- ۲۴۲ ..... خلاصه‌ای از موارد حیاتی موفقیت

|     |                                                                    |
|-----|--------------------------------------------------------------------|
| ۲۴۳ | پس چه چیزی مانع شما شده است؟                                       |
| ۲۴۵ | طرح عملی                                                           |
| ۲۴۹ | فصل هفتم: دستانت را آزاد و بی پروا رها کن                          |
| ۲۴۹ | وحشت قسمتی از هیجان است، نه واقعیت!                                |
| ۲۵۱ | یک عمر هیجان                                                       |
| ۲۵۲ | با ترس خود مواجه شوید                                              |
| ۲۵۴ | ترس واقعی نیست!                                                    |
| ۲۵۴ | ترس واقعی ندارد!                                                   |
| ۲۵۵ | مغز قیچی می‌مالت                                                   |
| ۲۵۶ | تکنیک مغزی برای غلبه بر ترس                                        |
| ۲۶۷ | هیجان و استناک                                                     |
| ۲۶۹ | طرح عملی                                                           |
| ۲۷۳ | فصل هشتم: به دور بی‌اندیشی تا خاطره و اثری شاد از خود باقی بگذارید |
| ۲۷۳ | هدف و آرزویت را فدا نشو                                            |
| ۲۷۵ | بایدها و نبایدهای سفر رفیقت                                        |
| ۲۷۷ | خواسته و آرزویت را فراموش نکن!                                     |
| ۲۷۹ | از آخر شروع کنید                                                   |
| ۲۸۱ | کار درست را انجام بده                                              |
| ۲۸۳ | به ندای قلب خود اعتماد کنید                                        |
| ۲۸۵ | افسوس نخورید                                                       |
| ۲۸۵ | همین حالا تصمیم خود را بگیرید                                      |
| ۲۸۸ | فراموش نکنید چرا...!                                               |
| ۲۸۸ | تجارت شما را تغییر می‌دهد                                          |
| ۲۸۹ | در جستجوی عظمت خود باشید                                           |
| ۲۹۰ | طرح عملی                                                           |
| ۲۹۵ | جان کلام                                                           |
| ۳۰۱ | کلام آخر                                                           |

«همه انسانها که آفرین هستند. در دوران غارنشینی شغل آزاد داشتیم، از باد خود بهر هدییم، غذا پیدا کرده و شکم خود را سیر می کردیم. تاریخ اندک آن گونه آغاز شد که با ورود تمدن، آن کارها را متوقف کردیم. کارگران می بینیم. چون آن ها برجسب کارگر بودن را به ما زدند و ما فراموش کردیم، آفرین هستیم.»

محما یون (برنده جایزه صلح نوبل)

## نظرات افراد مشهور و موفق درباره این کتاب

### چرا باید سوار قطار پرماجرا شویم؟

باز هم دارن هاردی و شاکتیکار جدیدش به نام قطار سرعت به سوی ثروت  
«این کتاب نمایی از زندگی کسانی است که کسب و کار خود را تازه راه انداخته‌اند یا  
قصد راه اندازی آن را دارند. این کتاب بیست سال پیش موقع شروع سفر کارآفرینی‌ام  
این کتاب را خوانده بودم تا جایی که خیلی از مشکلات نمی‌شدم و خیلی چیزها را زودتر  
یاد می‌گرفتم. هم اکنون زمان آن رسیده سوار این قطار ثروت‌ساز شوید!»  
- دیوید باخ؛ بنیان‌گذار سایبرپانک، FinishRich، نویسنده کتاب  
پرفروش میلیونر خودکار

«اثر دارن هاردی شگفت‌انگیز است! قطار سرعت به سوی ثروت پر از نکته‌های  
هوشمندانه‌ای است که هم اکنون می‌توانید از آن‌ها استفاده کنید.  
- باربارا کورکوران؛ نویسنده کتاب داستان‌های کوسه

«برای کسب موفقیت در تجارت باید سرسخت باشید، بزرگ فکر کنید و هوشیار باشید.  
کسب کنید. برای بهترین شدن باید با بهترین‌ها همکاری کنید. دارن هاردی با  
موفقیت زندگی می‌کند و نفس می‌کشد! اگر برای کسب موفقیت جدی هستید،  
کتاب حاضر به شما کمک می‌کند تا به اوج موفقیت برسید. مطمئن باشید  
ایده‌های او را دوست خواهید داشت.»

- دونالد ترامپ؛ رئیس و نماینده سازمان ترامپ



«اکنون مناسب‌ترین زمان است که کارآفرین جسوری باشید. دارن هاردی به همه نکات ضروری برای یک کارآفرین موفق اشاره می‌کند؛ نکاتی که در هیچ مدرسه‌ای آن‌ها را به ما یاد نمی‌دهند (شجاعت، اشتیاق، هدف‌مندی و پشتکار، مقاومت، تفکر شجاعانه و...) پیش از سوار شدن به قطار ثروت‌ساز حتماً این کتاب را بخوانید.»

- **پتر ایچ. دایا ماندیس؛** رئیس و مدیر اجرایی دانشگاه سینگلاریتی  
نه سنده کتاب پر فروش آینده بهتر از آنی است که فکر می‌کنید!

«درن هاردی یکی از بزرگان دوران را مطالعه کرده است. با تکتک آن‌ها مصاحبه کرده و از آن‌ها آموخت، سپس همه را در یک کتاب جمع‌آوری کرده است. صادقانه بگویم، بدون خواندن این کتاب چطور می‌توانستید به حکمت و اسرار زندگی برخی از بزرگ‌ترین متفکران تجاری تاریخ دست پیدا کنید؟»

- **دیوید لینیگر؛** بنیان‌گذار و رئیس صنعت معاملات املاک

MAXLLC/Re

«این کتاب منبعی باورنکردنی است؛ زیرا نه تنها آمیزه کاملی از ذهنیت لازم و مهارت موردنیاز برای کارآفرین موفق را فراهم می‌کند بلکه چنان جالب و در عین حال ساده نوشته شده است که نمی‌توانید آن را کنار بگذارید. شفافیت، شوخ‌طبعی و بی‌پرده سخن گفتن دارن هاردی مرا بر آن داشت تا صفحه‌های این کتاب را پیوسته بخوانم تا به موضوع بعدی پی ببرم. حتی بعد از ۱۰ سال که از راه‌اندازی و اداره چند شرکت موفق می‌گذرد، هنوز هم مطلب جدیدی یاد می‌گیرم. حتماً این کتاب را بخوانید.»

- **جک کنفیلد؛** نویسنده مجموعه کتاب‌های سوپ جوجه برای روح و مانی

«دارن هاردی مأموریتی دارد. راه پیشرفت شما را دیده است و آنقدر بخشنده است که می‌خواهد آن را به شما بگوید. با دقت گوش کنید!»

- سنت گودین؛ نویسنده کتاب فریب/یکاروس

«زندگی مانند ریل راه‌آهن پریچ و خم است که به اعتقاد دارن به موفقیت ختم می‌شود. من و دارن معتقدیم معیار موفقیت هر فردی خاص خود اوست و متوجه شدیم موفقیت برای شما به معنای یک عمر کار کردن است. این کتاب به شما کمک می‌کند تا معنی موفقیت را مطابق واژگان و برداشت خود تعریف کنید.»

- ماریا شرانه؛ نویسنده پرفروش نیویورک تایمز، روزنامه‌نگار برنده جایزه پی‌بادی و ام‌ای

«آینده به کارآفرینانعلق دارد» کتاب جدید دارن راهنمایی است که به همه کارآفرینان برای شروع، پیشرفت و حفظ تجارت موفق در دنیای شگفت‌انگیز کارآفرینی کمک می‌کند.»

- رابرت کیوساکی؛ ویراستار، کارآفرین، سرمایه‌گذار و نویسنده کتاب پدر پولدار، پدر فقیر

«موفقیت کلید دارد. دارن هاردی نه تنها خودش راز این قطار سرعت کارآفرینی شد؛ بلکه با بزرگ‌ترین کارآفرینان امروزی همراه شد. مصاحبه کرد و زندگی آن‌ها را مورد بررسی قرار داد. به نظر من هر کسی که خواستار کارآفرینی موفق است، باید این کتاب را مطالعه کند. این کتاب راهنما، انرژی شما را آزاد می‌کند و کارآفرینی درونتان که آماده و منتظر است، هوشیار می‌کند.»

- آنتونی رابینز؛ رئیس هفت شرکت خصوصی، پرفروش‌ترین نویسنده نیویورک تایمز و مربی بسیار موفق

«ضربان قلبم با خواندن این کتاب تند می‌شود. دارن روح کارآفرینی را بهتر از همه کسانی که تاکنون می‌شناسم، تسخیر می‌کند و پرورش می‌دهد. ۲۵ سال



کارآفرین موفق بوده‌ام؛ اما این کتاب مرا هیجان‌زده‌تر از گذشته کرده است. باید این کتاب را بخوانید و هر چه سریع‌تر به آن عمل کنید!»

- **درک سایورس؛** بنیان‌گذار سی‌دی بی‌بی و نویسنده کتاب هر چه تو بخواهی!

شفافیت و نگرشی که دارن هاردی ارائه می‌دهد؛ هر کارآفرین کوشایی را متحول و به فرد موفق تبدیل می‌کند. هاردی با اولویت‌بندی و محول کردن رهبری، برخی از بهترین نگرش‌ها را ارائه می‌دهد. هر کسی که می‌خواهد به موفقیت بزرگی برسد، باید کتاب دارن هاردی را در فهرست کتاب‌هایی قرار دهد که حتماً باید بخرد.

- **جان آساکا؛** کارآفرین، پرفروش‌ترین نویسنده نیویورک تایمز و نویسنده کتاب جواب

«کتاب جدید دارن هاردی ابهام‌بخش بر نامه کاری کارآفرینان است. او شما را روی صندلی جلوی قطار سوار می‌کند و با تمام سرعت به قله‌ها و دره‌ها می‌برد. مفاهیم دارن اثبات شده و راهبردهایش طلا می‌شوند. این کتاب را بخرید و از سفر موفقیت‌آمیز خود لذت ببرید.»

- **جفری گیتمور؛** نویسنده کتاب قرمز کوچک و...

«اگر قصد دارید سوار قطار وحشت کارآفرینی شوید، حتماً در صندلی جلوی بنشینید! شما در سفر زندگی خود با کتاب ماجراجویانه و جدید دارن هاردی همسفر هستید و این کتاب برای کسانی است که رویای رسیدن به تجارتی شخصی را دارند. بلیت خود را تهیه کنید.»

- **گرانث کاردون؛** نویسنده کتاب اگر اول نباشی، آخری

«بیست سال طول کشید تا آنچه را دارن هاردی در دویست صفحه به هم فشرده نگاشته است، یاد گرفتیم. این کتاب را بخوانید، مطالعه کنید و حریصانه بیلعید.

یادگیری به شما سرعت می بخشد، موفقیت شما را افزایش داده و رفاه و کامیابی آینده شما را تغییر می دهد.»

### – دیموند جان؛ بنیان گذار FUBU

«اگر خواستار یادگیری نحوه مدیریت مسامحه کاری و تردید در تجارت و زندگی شخصی خود هستید، پس حتماً باید این کتاب را دو بار بخوانید. یک بار برای کسب مهارت‌هایی که شما را سوار بر این قطار نگه دارد، بار دوم برای به کارگیری ابزارهایی که دارن به شما ارائه می دهد تا از هیجان سفر لذت ببرید و با به کارگیری مهارت‌های جدید خود کمتر از آن بترسید.»

### – الکس مانوئل؛ مدیر بازاریابی آنلاین

«این کتاب به شما کمک می کند تا آفرینی را تأمین می کند و اگر خواسته‌ای دارید، ایده‌ها و انگیزه اساسی را برای تلاش و رسیدن به موفقیت در اختیار شما قرار می دهد. بیشتر از این منتظر شوید این کتاب را بخوانید و به‌سوی رویای خود بروید.»

### – مارک سانبورن؛ نویسنده کتاب عامل قریب و اثر دوباره‌نوازی

«دارن هاردی یکی از متخصصان سرآمد در کارآفرینی موفق و بزرگ است. این کتاب را بخوانید. نکات مهم آن را علامت‌گذاری کنید و برگه به آن‌ها عمل کنید و برنده شوید.»

### – روبین شارما؛ نویسنده کتاب رهبر بی‌نام و نشان

«این کتاب مشهور پر از روش‌های عملی ثابت شده و تکنیک‌هایی است که شما را از هزینه کردن هزاران دلار و سال‌ها کار سخت نجات می دهد.»

### – برایان تریسی؛ نویسنده کتاب به‌سوی ثروت

«اکنون بهترین زمان کارآفرینی شدن است و با کتاب جدید دارن برنامه‌ای برای موفقیت دارید. نگرش‌های دارن نه تنها براساس اولویت‌بندی، محول کردن

کارها و رهبری عالی است؛ بلکه روش واقعی رسیدن به تجارت موفق و غلبه بر مشکلات و موانع موفقیت را یاد می‌گیرید و از دانش افراد موفق درباره تحقق رویاهایشان مطلع می‌شوید.»

— جو پولیش؛ بنیان‌گذار شبکه نبوغ

«شفافیت و نگرش دارن هاردی کارآفرین کوشا را به فردی بسیار موفق تبدیل می‌نند.»

— چپ کونلی؛ نویسنده معادله هیجانی و اوج آن

«تمام حبان روش شرکت‌ها باید این کتاب را بخوانند. دارن هاردی در توضیح روش‌های بنده شدن در تجارت و زندگی امروز استاد است و کتاب حاضر نقشه شروع هاندان شرکت رویایی و موفق شما را فراهم می‌کند. اگر می‌خواهید در این سفر هیجان‌انگیز به سوی ثروت دوام بیارید، همین حالا این کتاب را بخريد.»

— برندن بورچارد؛ نویسنده پرفروش نیویورک تایمز و کتاب پیام‌آور میلیونر

«این کتاب به همه کسانی که همیشه می‌خواستند کارآفرین موفق‌تری شوند؛ اما نمی‌دانستند از کجا شروع کنند یا چه انتظاری داشته باشند، کمک می‌کند.»

— تونی شین هو؛ نویسنده کتاب زایش خوشبختی

«کتاب دارن هاردی شاهکاری درخشان است! آمیزه‌ای از ماجراجویی و زندگی افراد مشهور دنیا مانند برانسون و جابز است. این کتاب موجب می‌شود به برخی از بزرگ‌ترین مغزهای متفکر کارآفرینی دوران خود دسترسی پیدا کنید.»

— مارک ای. اسپارکس؛ نویسنده کتاب آن‌ها نمی‌توانند تو را بخورند!

«اگر واقعاً می‌خواهید تجارت موفق‌تری داشته باشید و خود را در این فرایند نابود نکنید، کتاب حاضر، کتابی مناسب برای شماست.»

— نیدو کوبین؛ رئیس شرکت هاروست برد

«هر بیست سال یکبار کتاب متحول کننده‌ای وارد بازار می‌شود و دنیای تجارت را برای همیشه دگرگون می‌کند. کتاب حاضر چنین اثری دارد و دارن هاردی باهوش‌ترین فرد در تجارت امروزی است. تاکنون کتابی که به این اندازه شفاف و دقیق باشد و نکات تغییردهنده تجارت و آینده را در برداشته باشد، نخوانده‌ام. دارن "راهنمای کارآفرینی" را با دقتی بی‌همتا ارائه می‌دهد! از این سفر لذت ببرید!»

**تاه دونکان؛ نویسنده کتاب تکه‌های زمان و فروش با اعتماد بالا**

«دارن هاردی، باهوش‌ترین کارآفرینان دوره‌ها مصاحبه کرده و دیدگاه‌های آن‌ها را به راهنمای گام به گامی تبدیل کرده است تا به ساخت تجارت شگفت‌انگیز شما کمک کند. نکته مهم در مورد کتاب حاضر این است؛ نقشه‌ای برای ساخت تجارت بسیار موفق ارائه می‌دهد که با آن از اشتباهات کلی بر حذر می‌مانید و بهترین روش‌های مطمئن و ثابت شده را به کار می‌برید.»

**- کودی فوستر؛ دستیار بین‌المللی دارن هاردی**

«در درون همه ما، کارآفرینی مشتاق نهفته است که می‌خواهد آزاد شود. با وجود این در بسیاری از موارد جامعه، خبرهای منفی، ایدئولوژی نگر، مخالف و مردد ما را از حرکت و فعالیت باز می‌دارند، پس این مسئله به یک تغییر اساسی نیاز دارد. سرانجام این کتاب به شما فرصت می‌دهد تا هیجان این سفر جادویی و شگفت‌انگیز را بشناسید.»

**- دین گراز یوسیس؛ نویسنده پرفروش و سرمایه‌گذار املاک**

«این کتاب عالی و پر از ایده و نگرش است. با خواندن این کتاب، کار بیشتری انجام می‌دهید و دارایی بیشتری نیز کسب خواهید کرد. موفقیت یک انتخاب است و شما انتخابی عالی در دست دارید. کتاب حاضر را بخوانید و پاداش آن را دریافت کنید.»

**- فرانک کرن؛ نویسنده و موج‌سوار کالیفرنایی**

## قطار سرعت به سوی ثروت

«همه افراد پیش از شروع سفر کارآفرینی ترس‌های زیادی دارند. کتاب جدید هاردی کمک می‌کند تا از این ترس‌ها عبور کنید و با راه‌حل‌های خود آماده مقابله با اتفاق‌های بعدی شوید.»

- کریس بروگان، نویسنده کتاب جوجه خروس‌ها وارث زمین‌اند!

«کارآفرینان تحول عظیمی را رهبری می‌کنند و بزرگ‌ترین تحول اقتصادی پنج سال اخیر را نیز به وجود آورده‌اند. کتاب دارن هاردی با ارائه بهترین روش‌های کارآفرینی موفق، خلأهای موجود را جبران می‌کند.»

- پل زاین پیلز؛ اقتصاددان، کارآفرین، استاد و نویسنده ثروت نامحدود

«این کتاب آخرین مع‌آماده‌سازی کارآفرینان است. ساده بگویم؛ اگر می‌خواهید به‌طور مطمئن تجارت مریض داشته باشید، تضمین می‌کنم با این کتاب به آن می‌رسید.»

- دکتر ایوان میستر؛ نویسنده کتاب گذار بی‌ان‌ای

«دارن هاردی از حقیقت این کتاب و سید به اوج موفقیت بسیار سخن می‌گوید. کتاب حاضر برای کسانی که می‌خواهند وقت بگذرانند، خبرهای بسیار خوبی دارد.»

- دان کندی؛ NOBSBooks.com

«دارن هاردی دقیق‌ترین، متمرکزترین و مطلع‌ترین کارآفرین است که می‌شناسم. چه کسی بهتر از او می‌تواند راه مقاومت در این قطار سگفت‌انگیز کارآفرینی را به شما نشان دهد، دارن هاردی؛ مدیر مسئول نشریه موفقیت است. این کار فقط از عهده او برمی‌آید. هر کارآفرین مشتاق و کارآزموده‌ای که خواهان موفقیت است، باید این کتاب را بخواند.»

- مایک کوئینج؛ رئیس و بنیان‌گذار شرکت ترافیک گیسر و مشتری فوری

«بولدار شدن سه راه بیشتر ندارد؛ نخست در لاتاری برنده شوید، دوم منتظر بمانید تا شخص دیگری رویای شما را تحقق ببخشد و سوم شجاع باشید و سوار قطار پرسرعت کارآفرینی شوید. دارن هاردی نشان می‌دهد؛ سوار شدن به این قطار بهترین سفر زندگی شما خواهد بود.»

– **سیمون سینک؛** نویسنده کتاب‌های با چرا شروع کنید و رهبران بعد از همه غذا می‌خورند

«کتاب **زن هاردی** توصیه‌های ژرف و عملی افراد موفق و باتجربه را ارائه می‌دهد. اکنون زمان آن است که با خواندن این کتاب ارزشمند صاحب شرکت و تجارت خود شوید

– **هاری دست؛** نویسنده کتاب **صخره آمارنگاری**

«دارن هاردی دانشجوی ماساچوست استاد صنعت، هنر و مهارت است. این کتاب بسیار خواندنی، قابل اجرا و الهام‌بخش است و نقشه رسیدن به بالاترین آرزوهای شماست.»

– **کارماین گالو؛** نویسنده کتاب **مثل بچه حرف بزن!**

«کارآفرینان، قهرمانان جدید عصر حاضر هستند و شما اگر نمی‌خواستید یکی از این قهرمانان باشید، اکنون این کتاب در دست شما بود. کتاب حاضر دارن هاردی ابزارها و راهبردهایی را برای تسلط بر بالاترین و حادترین غلبه بر سقوط‌های اجتناب‌ناپذیر در این سفر کارآفرینی در اختیار شما قرار می‌دهد.»

– **جف والکر؛** نویسنده کتاب **پرفروش پرتاب**

«دارن هاردی این سفر وحشتناک را برای کسانی که می‌خواهند کارآفرینی موفق شوند به سفری موفق تبدیل کرده است. از کسی که با موفقیت این سفر را به پایان رسانده، یاد بگیرید.»

– **جفری هایزلت؛** میزبان تلویزیونی و رئیس شبکه سی سویت



## قطار سرعت به سوی ثروت

«وقتی سخن از کارآفرینان و رمز موفقیت آن‌ها مطرح شود، نام استادشان، دارن هاردی به میان می‌آید. این کتاب میانبری است به موفقیت!»

- **جک دالی؛** نویسنده کتاب *فروش‌های فوق‌العاده*، برنده جایزه کارآفرینی سال

«اگر شجاعت رسیدن به رویاهای خود را دارید، اجازه دهید دوستم دارن هاردی در مسیر هیجان‌انگیز و وحشتناک کارآفرینی مربی شما باشد. اکنون زمان آن فرا رسیده که این کتاب را تهیه و عظمت خود را کشف کنید.»

- **لس براون؛** نویسنده کتاب *به رویاهایت برس*

«دارن به کارآفرینان و کسانی که می‌خواهند کارآفرین شوند، کمک می‌کند از چرخ فلک بیایند و در قطار هوایی پرسرعت شوند! اگر به توصیه دارن عمل کنید؛ قول می‌دهم از این سفر لذت ببرید.»

- **هاروی مک کی؛** نویسنده *فروش کتاب با کوسه‌ها شنا کن تا بتواند تو را بخورند!*

«دارن هاردی فرد موفقی را انتخاب کرد و او درباره روش تجاری‌اش مصاحبه کرده و آن را تجزیه و تحلیل کرده است. با این کتاب شما به افکار بزرگ‌ترین متفکران کارآفرینی دوران دست می‌یابید.»

- **جان سی. ماکسول؛** سخنران و نویسنده کتاب *قانون انکارناپذیر*

رهبری

«در پایان سرنوشت خود را در دست بگیرید و سوار این قطار شده و به کارآفرینی بسیار موفق تبدیل شوید، دارن هاردی دقیقاً در کتاب جدید فوق‌العاده‌اش روش این کار را به شما نشان می‌دهد. فقط کتاب را نخوانید، بلکه به روش‌های آن عمل کنید. او به گفته‌هایش عمل می‌کند و چند سال مربی تجاری معتمد من بوده است!»

- **ماری اسمیت؛** نویسنده بازاریابی رابطه جدید و دستیار نویسنده بازاریابی

در فیس‌بوک

«توجه کنید؛ وارد تجارت شخصی شدن مانند سوار شدن به چرخ فلک کوچک نیست. اما اگر آماده مقابله با هیجانات و ناامیدی‌ها باشید، دارن سال‌ها تجربه خود را به‌عنوان کارآفرین با شما در میان می‌گذارد. خلوص و عشق او در کتابش می‌درخشد.»

- دانیل اچ پینک؛ نویسنده کتاب فروش یعنی انسان و رانندگی

www.ketab.ir

## چگونه این کتاب را بخوانیم؟

### آن را بخوانید!

۱. آن را بحریه و مطالعه کنید؛ آن را ببلعید. مثل کتاب کار با آن تمرین کنید. زیر کلاه شمشیر بخشید، دور نکات مهم دایره بکشید، ستاره بزنید، خلاصه بنویسید، علامت تعجب بگذارید و در حاشیه کتاب یادداشت بنویسید. لابه لای صفحاتی که بر شما تأثیر خاصی گذاشته برگه بگذارید یا گوشه آن‌ها را تا بزنید.

۲. نکات کلیدی هر فصل را به همراه خلاصه آن به صورت طرح عملی و کاربرگ اجرا کنید. مطالب و منابع جدید دیگر را می‌توانید در سایت [RollercoasterBook.com/Resources](http://RollercoasterBook.com/Resources) جستجو کنید.

۳. مطالب و نکات جالب و گفتنی داخل کتاب را در شبکه‌های اجتماعی خود به اشتراک بگذارید. ما برخی از مطالب جالب و مورد علاقه خود را پررنگ‌تر چاپ کرده‌ایم. در هدف ما که الهام‌بخشی و تشویق افراد برای کنونی و آینده تمام دنیاست با ما هم قدم شوید. لطفاً در سایت جت‌های [@DarrenHardyhandle](http://@DarrenHardyhandle) و [Join The Ride](http://JoinTheRide) عضو شوید.

از این سواری؛ شاد، نفس‌گیر و مهیج لذت ببرید.

## مقدمه

### باجه بلیت‌فروشی

### ساز قمار هوایی شوم یا نه!

تابستان سال ۱۴۱۹، در هجده سالگی کارآفرین شدم. اجازه بدهید شفاف حرف بزنم؛ این اتفاق عملی نبود. تابستان آن سال هم مانند همه تابستان‌های تمام این هجده سال شروع شد. تازه از دبیرستان فارغ‌التحصیل شده بودم و می‌خواستم همان کاری که از من انتظار داشتند انجام دهم، یعنی به دانشگاه بروم.

برنامه من؛ دقیق‌تر بگویم، برنامه پدرم این بود که هشت سال در راهروهای تاریخی دانشگاه کالیفرنیا، لوس‌آنجلس، به بروم و پس از آن به‌مدرک وکالت یا به‌قول پدرم «برگ برنده زندگی‌ام» افتخار کنم. برنامه کاملاً شفاف و ساده‌ای بود؛ مدرکی بگیرم، شغلی با درآمد بالا داشته باشم و در زندگی از دیگران جلو بزنم (در واقع مدرک پزشکی انتخاب اول پدرم بود، اما پس از این که فهمیدم با دیدن خون خودم یا هر کس دیگری حالت تهوع به‌من دست می‌دهد و بالا می‌آورم، دومین گزینه داخل فهرستش؛ یعنی وکالت را انتخاب کردم). در حقیقت همیشه عاشق انجام دادن کارهای غیرستنی بودم. ایده‌های دیگری برای پیشروی در زندگی داشتم که کار کردن برای یک نفر دیگر جزء آن‌ها نبود؛ اما پدرم تمام عمرم مرا برای این برنامه آماده کرده بود و سرانجام با وجود مخالفت درونی‌ام، تسلیم شدم. تابستان همان سال منتظر آخرین اتفاق غیرمنتظره‌ام بودم.

بعد از ظهر یک روز گرم، دوستی به من تلفن زد و پیشنهادی به من داد که مقاومت در برابرش سخت بود. او گفت: «برادرم فیلمی هیجان انگیز دارد. می گوید شگفت انگیز است. پیتزا و نوشیدنی هم داریم و همه دوستان را دعوت کرده ایم تا با هم آن را تماشا کنیم!» همه این ها عالی بودند. آن هم برای پسری هجده ساله، نهایت لذت بود.

به دوستم گفتم: «روی من حساب کن!»

## لحظه اوج هیجان

آماده خدایم! با دوستان وارد خانه دوستم شدم. طبق برنامه غذا پیتزا و نوشابه بود. ما فکر می کردیم چه بود؟ انتظار نداشتم چنین فیلمی را ببینم. هرچند از زمانی که وارد آن خانه شدم تا بیست دقیقه نمی توانستم چشم از فیلم بردارم. وقتی فیلم تمام شد، به اطراف اتاق نگاه کردم؛ دوستانم هم به صفحه تلویزیون خیره شده بودند، معلوم بود آن ها هم منتظر دیدن چنین فیلمی را نداشتند. با وجود این که فیلم تأثیری روی آن ها نداشت بود؛ اما گمان کنم از دیدنش تعجب کرده بودند (یادتان باشد که دهه هشتاد بود).

فیلم مربوط به شرکتی بود که به شما این امکان را می داد تا سیستم های تصفیه آب را به قیمت کلی بخرید و آن را به قیمت خرد بفروشید و سود کنید. به این ترتیب فرصت داشتید؛ وارد تجارت بزرگی شوید. با خودم فکر کردم، یک دقیقه صبر کن. من از عهده اش نمی آیم. این کار مناسب من است. آیا کار ارزشمندی است؟ آیا سودآور است؟ یا می توانم مسئولیتش را قبول کنم؟ آیا امکان دارد کار متفاوتی انجام دهم؟

این ایده به نوعی به دلم نشست. با وجودی که بچه بودم می خواستم دیگران از وضعیت فوق العاده ام شگفت زده شوند. تابستان ها وقتی دوستانم در مشاغل موقتی کم درآمد و با دستمزد پایین کار می کردند، من کارهای عجیب دیگری

انجام می‌دادم. چمن می‌زدم. میخ‌های داخل ساختمان‌های در حال ساخت را جمع‌آوری می‌کردم و هر کدام را به یک پنی می‌فروختم. در ایستگاه اتوبوس یا راه‌آهن از افراد غریبه می‌خواستم پرسش‌نامه نظرخواهی مدرسه را پر کنند و برای این کار پول می‌گرفتم. سخت کار می‌کردم؛ اما تنها پارو می‌زدم و خودم چیزهایی یاد می‌گرفتم.

ایده اداره کردن تجارت و تسلط بر آینده خود و اکتفا نکردن به کمترین دستم‌ها و توانین بیهوده و بی‌معنی عالی بود. حس طغیان‌گر درونم از مرز خارج شده بود. مثل کسی که تازه پرنورترین لامپ دنیا را روشن کرده است، وارد بازی شده بود.

هزینه ثبت‌نام و خرید کالا پنج هزار دلار بود و من یک لحظه هم درنگ نکردم. به سرعت چک مبلغ پرداختی را نوشتم و از دستمزد چمن‌زنی، میخ‌فروشی و تک‌تک تحقیق‌ها و پر کردن پرسش‌نامه‌ها مبلغ آن را پرداخت کردم. پس از چند روز گاراژ پدرم پر از فیلتر، ای‌اچ‌یو شد نمی‌دانستم با آن‌ها چه کاری انجام دهم؛ اما مهم نبود، چون من وارد تجارت شده بودم.

هنوز هم یادم است، چقدر پریشان و اشفته بودم. در گاراژ ایستادم و دستانم را روی پاهایم گذاشتم و به انبوهی از سیستم‌ها، تصفیه آب خانگی خیره شدم و فقط سرم را تکان دادم. قرار بود در زمینه آب تصفیه شده استاد شوم.

درست سه ساعت از شروع این تجارت گذشته بود که حساسین، باب‌نه را شنیدم؛ پدرم که نمی‌توانست ماشینش را داخل گاراژ پارک کند، دست‌نایین اشغال‌ها را از این‌جا بیر بیرون.

با خودم گفتم: «پس آن‌ها را کجا بگذارم؟»

در جواب گفتم: «دارن برو بیرون و آن‌ها را بفروش.»

از آن‌جایی که چاره دیگری نداشتم، بیست دقیقه بعد لباسم را پوشیده بودم و دستگاه تصفیه آب را برای مصرف آب سالم‌تر به همسایه‌ها معرفی کردم. به



آن‌ها گفتیم: «به شیر آشپزخانه وصل می‌شود. دیگر لازم نیست بطری آب را از فروشگاه به منزل حمل کنید. بهتر از این ایده‌ای به فکرتان می‌رسد؟»

نخستین روز طولانی تجاری‌ام را پشت سر گذاشتم. هر دری که باز می‌شد، از زاویه جدیدی کالا را معرفی می‌کردم. آن‌ها را از حقایق مربوط به آب آلوده‌ای که به خانواده و حیوانات خانگی خود می‌دادند، می‌ترساندم. به آن‌ها می‌گفتم قرار است دنیا مکان استفاده از آب تمیز و نامحدود شود. از آمارهای اجباری و خنک‌های فروش که در گذشته استفاده نشده بودند (به احتمال زیاد هرگز دوباره استفاده نشدند)، استفاده می‌کردم. اما قاطع و متمرکز بودم. حتی وقتی همه چیز ناامید کننده به نظر می‌رسید، به کارم ادامه دادم؛ اما در پایان آن روز

چیزی نفروختیم.

باورم نمی‌شد! «بلور» ممکن بود؟ در آغاز روز، چهل عدد فیلتر تصفیه آب در گاراژ پدرم داشتم و وسیله برانگشتم همه سر جایشان بودند. وقتی آن روز عصر در گاراژ پدرم درحالی بسته شد که ماشین پدرم بیرون پارک بود، فهمیدم به دردمر بزرگی افتاده‌ام. از آن بدتر این که برای اولین بار فکر کردم شاید مناسب کار تجارت نباشم. شاید حق با پدرم بود. شاید دانشگاه و شغل خوب داشتن انتخاب واقعی و درستی بود.

درحالی که مضطرب و سردرگم بودم (کمی هم از پدرم می‌ترسیدم) کاری را انجام دادم که هر نوجوان «نه شنیده و شکست خورده‌ای» می‌تواند انجام دهد؛ به مادر بزرگم تلفن زدم.

من بدون مادر، بزرگ شده بودم. پدرم هم از آن پدرهای مهربان و نوازشگر نبود. همیشه وقتی گریه می‌کردم، می‌گفت: «یا دست از گریه کردن بردار یا کاری می‌کنم که دلیل واقعی برای گریه کردن داشته باشی.» اگر فیلم استنلی کوبریک با نام *ژاکت تمام فلز* را دیده باشید، می‌فهمید که بزرگ شدن در آن خانه مثل حضور در جوخه ژنرال هارتمن بود.