

۸ اصل ورود به باشگاه

میلیاردرها

www.ketab.ir

"همراه با تمرینات کاربردی برای پرورش نبوغ مالی شما"



۸ اصل ورود به باشگاه میله ورودی

نویسنده: جیم ویر

مترجم: ناهید سپهرپور

ناشر: انتشارات سکوی پرتاب

چاپ اول: ۱۳۹۴

شمارگان: ۱۵۰۰ نسخه

قیمت: ۲۳۰۰۰ تومان

تلفن تماس: ۸۸۷۳۸۱۸۰-۱

نشانی: بل سیدخندان، ابتدای سهروردی شمالی، پلاک ۸۲۹، طبقه ۲، واحد

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۵۳۵۰-۴-۱

سرشناسه

ویر، جیم، ۱۹۵۴-م.

Ware, Jim

عنوان و نام پدیدآور

۸ اصل ناپتمه‌های سرمایه‌گذاری همراه با تمرین

نویسنده جیم ویر؛ مترجم ناهید سپهرپور.

تهران: سکوی پرتاب، ۱۳۹۴.

مشخصات نشر

۳۲۲ ص.

مشخصات ظاهری

شابک

۹۷۸-۶۰۰-۹۵۳۵۰-۴-۱

وضعیت فهرست نویسی

فیا

عنوان گسترده

هشت اصل ناپتمه‌های سرمایه‌گذاری همراه با تمرین

موضوع

سرمایه‌گذاری، جنبه‌های روان‌شناسی

موضوع

سهام، جنبه‌های روان‌شناسی

موضوع

پول، جنبه‌های روان‌شناسی

شناسه افزوده

سپهرپور، ناهید، ۱۳۵۰ -، مترجم

رده‌بندی کنگره

الف ۱۳۹۱ و ۹۵۵/۱۵/۴۵۱۵ HG

رده‌بندی دیویی

۳۳۲/۶

شماره کتابشناسی، ملم

۲۹۰۰۶۳۷

فهرست مطالب

پیشگفتار	پنج
بخش اول سرمایه‌گذار: رفتارهای روانشناختی خبره‌ها	۱
.....	
فصل ۱ خبره‌های سرمایه‌گذاری: گروه پنج‌گانه	۳
فصل ۲ هشت اصل مهم	۹
فصل ۳ اساس سرمایه‌گذاران خبره: پیچیدگی	۲۱
فصل ۴ خودشناسی	۲۹
فصل ۵ تقویت توانایی‌های خود	۴۵
فصل ۶ شخصیت آرمانی سرمایه‌گذاری	۶۳
فصل ۷ شخصیت نمادین سرمایه‌گذاری	۶۷
.....	
بخش دوم گروه سرمایه‌گذاری: تکنیک‌های همکاری	۸۵
.....	
فصل ۸ آیا امروزه کار گروهی امکان‌پذیر است؟	۸۷
فصل ۹ دست‌کش‌های طلایی یا قانون طلایی؟	۹۹
فصل ۱۰ ابزارهایی برای گروه‌های سرمایه‌گذاری	۱۰۵
فصل ۱۱ پیشینه‌ای از یک نمونه	۱۱۷
فصل ۱۲ خلق و خوها و گروه‌ها: کاربرد آنها در بازارها	۱۲۷
فصل ۱۳ خلق و خوها و خدمت به مشتری	۱۴۱

بخش سوم گروه سرمایه‌گذاری خلاق: ابزارهایی
برای افزایش خلاقیت

۱۵۵	فصل ۱۴ مشکل‌گشایی جمعی برای توده‌ها
۱۶۷	فصل ۱۵ سرمایه‌گذار خلاق: متقاعد کردن منتقدان
۱۸۱	فصل ۱۶ ایجاد فضایی امن
۱۹۵	فصل ۱۷ رهنمودهایی برای امنیت
۲۰۹	فصل ۱۸ فرض کنید هیچ چیز نمی‌دانید (ا)
۲۲۱	فصل ۱۹ دنده عوض کردن (ک)
۲۲۹	فصل ۲۰ پنج و سختی را به جان خریدن
۲۴۱	فصل ۲۱ کثرت، گذاشتن تفکر مبتنی بر «یا این یا آن» (و)
۲۴۷	فصل ۲۲ تنبلی از سایر روش‌ها «ب»
۲۵۱	فصل ۲۳ کمک خواستن «آ»
۲۶۱	فصل ۲۴ ابزار و راهکارها (ت)
۲۷۵	فصل ۲۵ یافتن روش‌های شخصی

بخش چهارم سرمایه‌گذار شهودی:
سرمایه‌گذاری با هر دو دست مغز

۲۹۱	فصل ۲۶ سرمایه‌گذاری کوانتومی
۳۰۱	فصل ۲۷ موج‌ها و / یا ذرات
۳۰۷	فصل ۲۸ مثال برای دریافت شهودی
۳۱۵	فصل ۲۹ عمل کردن با تمام سیلندرهای

فکر می‌کنم خودآگاهی، مهم‌ترین عامل قهرمان شدن است.

۱. بیلی جیم کینگ^۱

اگر خودتان و دشمن‌تان را بشناسید، از جنگ هراسی نخواهید داشت.

اگر خودتان را بشناسید، اما دشمن‌تان را نشناسید، به‌ازای هر پیروزی، شکستی پیش‌رو خواهید داشت؛ و اگر خودتان را نشناسید و دشمنان را هم نشناسید، هرگز رنگ پیروزی را نخواهید دید.

۲. سان تزو، هنر جنگ^۲

۳. ندانید چه کسی هستید، در بازار سهام خودتان را قیمت‌گذاری نخواهید شناخت.

۳. آدام اسمیت، بازی پول^۳

همه کتاب‌هایی که دربارهٔ کسب‌وکار نگاشته می‌شوند، ادعا می‌کنند که مشکلی را شناسایی و برطرف می‌کنند و این کتاب نیز تفرقی با بقیه ندارد. موضوعی که در این جا به آن پرداخته می‌شود، این است که بسیاری از کسانی که اقدام به سرمایه‌گذاری می‌کنند، معیارهای مختص خود را دارند. بسیاری از افراد که اقدام به سرمایه‌گذاری می‌کنند، سودآوری را از مقداری که

1. Billie Jean King

2. Sun Tzu, The Art of War

3. Adam Smith, The Money Game

می‌توان با سرمایه‌گذاری در صندوق‌های سرمایه‌گذاری به‌دست آورد، فراتر نمی‌برند. به‌طور ساده باید گفت، سرمایه‌گذاران، ارزش افزوده‌ای ایجاد نمی‌کنند. و جالب این‌که سرمایه‌گذاران این را می‌دانند و به همین دلیل است که صندوق‌های سرمایه‌گذاری در حال رشد هستند.

بنابراین، سرمایه‌گذاران برای بالا بردن رکوردهای رقابتی خود چه می‌توانند بکنند؟ همان فعالیت‌هایی را که پیش از این انجام می‌دادند، تکرار کنند؟ در این صورت ممکن است دچار سندرم لامپ خیابان (برگرفته از استانی در خصوص دوستی که ترجیح می‌داد کلیدهایش را زیر لامپ خیابان جستجو کند تا این‌که در کوچه‌ای که آن‌ها را گم کرده بود به دنبال‌شان بگردد، زیرا نو لامپ بهتر بود) شوند. سرمایه‌گذارانی که در مقابل تغییر مقاومت می‌آیند، به‌حافظ رفتار غیرعقلانه نیز گناهکار محسوب می‌شوند، رفتاری مبتنی بر: «این‌بار ما در همان کارها و انتظار به‌دست آوردن نتایج متفاوت.»

در عوض آن‌ها به حیه می‌کنم سرمایه‌گذاران جاهای جدیدی را جستجو کنند. به‌ویژه این‌که آن‌ها می‌توانند سمت راست مغز خود را جستجو کنند. سمت راست مغز که سرچینند مهارت‌هایی همچون خلاقیت، همکاری و دریافت شهودی است - بحثی که معمولاً در راهروهای وال استریت تقریباً دست‌نخورده می‌ماند. در حقیقت، این نکته‌ای بود که وقتی پاتریک اودونل^۱ رئیس تحقیقات شرکت پوت‌نم گفت: «در واقع هیچ نوع نوشته حرفه‌ای در زمینه مدیریت سرمایه‌گذاران حرفه‌ای خرق و سود ندارد»، توجه مرا به خود جلب کرد.

با تعجب به این موضوع فکر کردم و دیدم که حق با اوست. کتاب‌های فراوانی درباره فنون و راهکارهای سرمایه‌گذاری نوشته شده‌اند به همه آن‌ها دیدگاه خاصی را معرفی و از آن جانبداری می‌کنند، اما هیچ کتابی درخصوص اداره کردن افراد باهوش و خلاق که کار آن‌ها مدیریت حرفه‌ای پول است، نوشته نشده است.

می‌توان با سرمایه‌گذاری در صندوق‌های سرمایه‌گذاری به دست آورند، فراتر نمی‌برند. به‌طور ساده باید گفت، سرمایه‌گذاران، ارزش افزوده‌ای ایجاد نمی‌کنند. و جالب این‌که سرمایه‌گذاران این را می‌دانند و به همین دلیل است که صندوق‌های سرمایه‌گذاری در حال رشد هستند.

بنابراین، سرمایه‌گذاران برای بالا بردن رکوردهای رقابتی خود چه می‌توانند بکنند؟ همان فعالیت‌هایی را که پیش از این انجام می‌دادند، تکرار کنند؟ در این صورت ممکن است دچار سندرم لامپ خیابان (برگرفته از داستانی در خصوص دوستی که ترجیح می‌داد کلیدهایش را زیر لامپ خیابان جستجو کند تا این‌که در کوچه‌ای که آن‌ها را گم کرده بود به دنبال‌شان بگردد، زار نور لامپ بهتر بود) شوند. سرمایه‌گذارانی که در مقابل تغییر مقاومت می‌کنند، بحفاظ رفتار غیرعقلانه نیز گناهکار محسوب می‌شوند، رفتاری مبتنی بر: «انجام کارها و انتظار به دست آوردن نتایج متفاوت».

در عوض من توصیه می‌کنم سرمایه‌گذاران جاهای جدیدی را جستجو کنند. به‌ویژه این‌که آن‌ها می‌توانند سمت راست مغز خود را جستجو کنند. سمت راست مغز که در برگیرنده مهارت‌هایی همچون خلاقیت، همکاری و دریافت شهودی است - بخشی که معمولاً در راهروهای وال استریت تقریباً دست‌نخورده می‌ماند. در حقیقت این نکته‌ای بود که وقتی پاتریک اودونل^۱ رئیس تحقیقات شرکت پوت‌نم گفت: «در واقع هیچ نوع نوشته حرفه‌ای در زمینه مدیریت سرمایه‌گذاران حرفه‌ای سلاق روح ندارد»، توجه مرا به خود جلب کرد.

با تعجب به این موضوع فکر کردم و دیدم که حتی با وجود کتاب‌های فراوانی درباره فنون و راهکارهای سرمایه‌گذاری نوشته شده‌اند همه آن‌ها دیدگاه خاصی را معرفی و از آن جانب‌داری می‌کنند، اما هیچ کتابی در خصوص اداره کردن افراد باهوش و خلاق که کار آن‌ها مدیریت حرفه‌ای پول است، نوشته نشده است.

به این شکل بود که ایده این کتاب متولد شد. با این هدف که فضایی خالی در قفسه سرمایه‌گذاری را پر کند. فکرش را بکنید، این همه کتاب درباره مسائل کلی مدیریت و کتاب‌هایی صرفاً با موضوع خلاقیت نوشته شده‌اند، اما هیچ کتابی نیست که منحصرأ به دنیای مدیریت پول اختصاص داشته باشد. به این معنا، کتاب حاضر، آمیزه‌ای است از مطالعه و تجربه من در سه حوزه زیر:

۱. مدیریت حرفه‌ای پول (۲۰ سال به عنوان تحلیل‌گر مالی رسمی، بازرس مالی و مدیر اوراق بهادار).
۲. روانشناسی (معلم، با شخصیت از نوع مایرز-بریگز^۱).
۳. خلاقیت (کارگاه‌های آموزشی در خصوص بالا بردن سطح خلاقیت)

کتاب حاضر از چهار بخش تشکیل شده است. بخش نخست به تحلیل رفتارهای سرمایه‌گذاری، پنج پیش‌کسوت (بافت، لینچ، ساری، واگنر و زیگ) می‌پردازد. این بخش، هفت مدل رفتاری مهم هر یک از این پیش‌کسوت‌ها را مورد بررسی قرار می‌دهد. و در شرح دستاوردهای سرمایه‌گذاری برتر آن‌ها می‌پردازد. سپس نوعی ابزار خودشناسی در اختیار خواننده قرار می‌دهد تا ببیند کدام یک از این ویژگی‌های رفتار - شخصیتی را می‌تواند در خود شناسایی و تقویت کند. در خلال این بحث، آزمون شخصیتی مایرز-بریگز به

۱. آزمون مایرز-بریگز (Myers-Briggs): پرسشنامه روانسنجی که برای ارزیابی تفاوت‌های نحوه نگرش افراد به جهان و تصمیم‌گیری آن‌ها طراحی شده است. این تست، به دست‌آوردهای تیپ‌شناسی ارائه شده توسط کارل گوستاو یونگ هستند و برای نخستین بار در سال ۱۹۲۱ در کتاب او با عنوان ویژگی‌های روانشناختی منتشر شدند. پدیدآورندگان اولیه آزمون تیپ‌شناسی، کاتارین کوک بریگز و دخترش ایزابل بریگز مایرز بودند. آن‌ها این شاخص را طی جنگ جهانی دوم ابداع کردند و بر این باور بودند که شناخت تفاوت‌های شخصیتی، به زنانی که برای نخستین بار وارد نیروی کار صنعتی می‌شدند، کمک می‌کرد تا ببینند کدام یک از مشاغل دوران جنگ می‌تواند برای آن‌ها از همه «آسان‌تر» باشد. برای انجام آزمون در ایران به سایت www.bonyadonline.ir بروید.

خواننده معرفی می شود، یک ابزار ارزیابی شخصیتی که من از آن به عنوان یک چارچوب در بخش اعظم مبحث گونه های شخصیتی استفاده می کنم. این بخش دربرگیرنده نظراتی در این خصوص است که آیا شخصیت سرمایه گذار «آرمانی» وجود دارد و این که کدام نوع از شخصیت در حرفه سرمایه گذاری، بیش از همه به چشم می خورد.

بخش دوم کتاب، چارچوب مایرز - بریگز را با تجربه من در حوزه مدیریت پول در هم می آمیزد تا نقش همکاری را در حرفه سرمایه گذاری مورد بررسی قرار دهد. این ابزار و فنون به شما ارائه می گردد تا با استفاده از آنها به زبان بهره دوری کار گروهی را ارتقاء دهید. در این بخش، شرح حالی به شما ارائه می شود که در آن مدیران اوراق بهادار با استفاده از معیار شخصیتی مایرز - بریگز و پس های تصمیم گیری جمعی به نتایج بهتری دست یافته اند. این بخش شامل کاربردهای معیار شخصیتی مایرز - بریگز در مدیریت روابط مشتریان است.

بخش سوم کتاب از هر ترمی به سمت همکاری خلاق حرکت می کند. در این جا از شما سؤال می شود «گروه های سرمایه گذاری، چگونه می توانند کارآیی خلاق خود را بهبود بخشند؟» در این جا، شماری از اصول راهنمای عملی با استفاده از نمونه های سرمایه گذاری در اختیار شما قرار می گیرند. یکی از مباحث این کتاب در این خصوص است که سرمایه گذاران به منظور موفق شدن در بازارهای امروز، باید نسبت به قبل خلاقیت بیشتری به خرج دهند. یکی از ویراستارهای مجله جان ویلی، مینا ساموئل، شنید که من با سرمایه گذاران حرفه ای در خصوص «نقش خلاقیت در حرفه سرمایه گذاری» صحبت می کنم و تصمیم گرفت از آن به عنوان یک عنوان خبری داغ استفاده کند. (ما قضاوت را به عهده شما می گذاریم).

1. John Wiley & Sons Journal

2. Mina Samuel, John Wiley & Sons Journal

بخش آخر، تحت عنوان «سرمایه‌گذار شهودی: سرمایه‌گذاری با هر دو سمت مغز»، دلیل استفاده از دریافت شهودی در کنار تفکر منطقی را در فرآیند سرمایه‌گذاری مورد بررسی قرار می‌دهد. این بخش با نگاهی به روش‌های کنونی سوداگران موفق که از دریافت شهودی برای کمک به اداره کسب و کارهای خود استفاده می‌کنند، به پایان می‌رسد.

بالاخره، کمی جنبه سرگرم‌کنندگی نیز در این کتاب لحاظ شده است. اگر اخیراً تفریح و سرگرمی بسیاری داشته‌اید و حالا نیاز به مقدار زیادی جدیت دارید، یکی از آن کتاب‌های قطور در دو سمت این کتاب را برگزینید که حاوی مطالب بسیار پیچیده و عنوانی به این شکل است: «راهنمای سرمایه‌گذار محافظه‌کار برای تجارت اوراق بهادار: راهکار نظری و عملی برای از یاد آوردن بسیاری از تسلیم نمودن آن‌ها». این می‌تواند کمی شما را به تعادل برساند.

کافی است. شاید سبزه را آغاز کنیم! شاید خلاقیت ارتقا یافته، به همراه حس همکاری و دریافت شهودی شما، موجب شکوفا شدن سبزه دارایی‌های تان شود.

جیم ویر
گلن ویو، ایلینوی
نوامبر ۲۰۰۰