

۱۹۲۳۸۹۸



اصول مذاکره

مترجمین:

سرنگین سنگری

عضو هیات علمی دانشگاه الزهراء

مژگان کمپانی

نویسندگان:

روی ج. لویکی

دیوید ام. ساندرز

بروس بری

فیفا

- سرشناسه: لویتسکی، روی ج.، ۱۹۴۲-م. Lewicki, Roy J.
عنوان و نام پدیدآور: اصول مذاکره / نویسندگان روی ج. لویتی، دیوید ام. ساندرز، بروچ ری؛ مترجمان دکتر نگین سنگری، مژگان کمپانی.
مشخصات نشر: تهران: موسسه کتاب مهربان نشر، ۱۳۹۷.
مشخصات ظاهری: ۶۲۶ ص.: مصور، جدول، نمودار.
شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۴۷۷-۱۵-۰
وضعیت فهرست‌نویسی: فیفا
یادداشت: عنوان اصلی: Negotiation : reading, exercises, and cases.
موضوع: مذاکرات بازرگانی
موضوع: مذاکره Negotiation
موضوع: مذاکره -- نمونه پژوهی Case studies -- Negotiation
شناسه افزوده: ساندرز، دیوید ام. Saunders, David M.
شناسه افزوده: بری، بروس، ۱۹۵۸-م Barry, Bruce
شناسه افزوده: سنگری، نگین، ۱۳۶۱-، مترجم
شناسه افزوده: کمپانی، مژگان، مترجم
رده‌بندی کنگره: ۱۳۹۷ الف۶/۹HD/۵۸
رده‌بندی دیویی: ۴۰۵۲/۶۵۸
شماره کتابشناسی ملی: ۵۳۱۹۱۰۴

شناسنامه

عنوان: اصول مذاکره

مولفان: روی ج. لویکی، دیوید ام. ساندرز، بروج بری

مترجمان: دکتر نگین سنگری، مژگان کمپانی

ناشر: میسسه کتاب مهربان نشر

صنایع آرا: حسن احمدی

ویراستار: آراده یحیی

طراح جلد: آریس میاوی مهر

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۴۰۷-۲۱۵-۱

نوبت چاپ: اول تابستان ۱۳۹۰

تیراژ: ۱۰۰۰ نسخه

دفتر انتشارات: تهران، خیابان انقلاب، خیابان ۱۱ فروردین، خیابان لبافی‌نژاد، پلاک ۱۸۹

کدپستی: ۱۳۱۴۹۶۵۳۵۱ تلفن: ۶۶۷۳۱۷۵-۶

ایمیل و وب سایت: Info@mehraban-shop.com - MehrabanPub.com

فروشگاه اینترنتی: Ketabemehraban.com

تلفن فروشگاه نشر بازرگانی: ۶۶۹۵۳۴۷۵

کلیه حقوق و حق چاپ متن و عنوان کتاب که به ثبت رسیده است؛ مطابق با قانون حقوق رمان و مصنفان مصوب ۱۳۴۸ محفوظ و متعلق به مترجم می‌باشد. هرگونه برداشت، تکثیر، کپی‌برداری به هر شکل (چاپ، فتوکپی، انتشار الکترونیکی) بدون اجازه‌ی کتبی از مترجم نشر ممنوع بوده و متخلفین تحت پیگرد قانونی قرار خواهند گرفت.
کتاب مهربان

فهرست

فصل اول: اصول مذاکره	۷
فصل دوم: زیرفرآیندهای مذاکره	۱۸۷
فصل سوم: مفهوم مذاکره	۳۱۷
فصل چهارم: تفاوت‌های فردی	۴۳۱
فصل پنجم: مذاکره در میان فرهنگ‌ها	۴۵۹
فصل ششم: حل اختلاف‌ها	۵۱۳