

43

نویسنده: علی نوائی نارین آباد

انتشارات : رهام ایشا

سرشناسه: نوائی نارین آباد، علی، ۱۳۵۸ -

عنوان و نام پدیدآور/43: نویسنده علی نوائی نارین آباد.

مشخصات نشر: کرج: رهام اندیشه، ۱۳۹۷

مشخصات ظاهری: ۸۷ص؛ ۵/۲۱×۵/۱۴ س.م.

شابک: 978-600-8749-83-7

وضعیت فهرست نویسی: فیفا

یادداشت: کتاب ماه

عنوان گسترده: چهل و سه.

موضوع حسب بار - راهنمای آموزشی

موضوع Business -- Study and Teaching

رده بندی کنگره: ۱۳۹۰۱۰۰۸۱F/ن

رده بندی دیویی: ۶۵۰

شماره کتابشناسی ملی: ۵۵۹۰۴۲۸

43

نویسنده: علی نوائی نارین آباد

ناشر: رهام اندیشه

نوبت چاپ: نخست ۱۳۹۷

شمارگان: ۱۰۰۰

تعداد صفحات: ۸۷ صفحه

قیمت: ۲۰۰۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۸۷۴۹-۸۳-۷

مرکز چاپ و نشر: کرج، میدان نبوت برج سفید طبقه ۴

تلفن: ۰۹۱۲۲۰۸۴۷۰۰-۰۹۲۱۲۰۸۴۶۰۰-۰۹۲۱۲۰۸۴۵۰۰

- ۱- چگونه و چرا می‌خواهم کسب و کار خودم را داشته باشم؟..... ۱
- ۲- چگونه بدانم که آیا وارد این کسب و کار بشوم یا نه؟..... ۳
- ۳- چگونه آدمی هستم و برای چه شغلی مناسبم؟..... ۵
- ۴- چگونه بدانم که چه توانائی‌هایی دارم؟..... ۷
- ۵- چگونه تدارک لوازم مورد نیاز کسب و کارم را ببینم؟..... ۹
- ۶- چگونه انتخاب کنم که چه محلی مناسب کار من است؟..... ۱۱
- ۷- چگونه عوامل بیرونی، کسب و کار من تأثیر دارند؟..... ۱۳
- ۸- چگونه برای کسب و کارم قوانین تعیین کنم؟..... ۱۵
- ۹- چگونه محل کار خود را چاره‌دار کنم؟..... ۱۷
- ۱۰- چگونه برای کسب و کارم خرید کنم؟..... ۱۹
- ۱۱- چگونه تبلیغات کنم؟..... ۲۱
- ۱۲- چگونه چشم انداز کسب و کار خود را تدوین کنم؟..... ۲۳
- ۱۳- چگونه پیام کسب و کارم را به درستی به مشتری برسانم؟..... ۲۵
- ۱۴- چگونه ذهن خود را با کسب و کارم هماهنگ کنم؟..... ۲۷
- ۱۵- چگونه محصول خود را وارد بازار کنم؟..... ۲۹
- ۱۶- چگونه کسب و کارم را مدیریت کنم؟..... ۳۱

- ۱۷- چگونه بدانم رقیب کیست؟..... ۳۳
- ۱۸- چگونه با کسب و کارهای بزرگ بازار رقابت کنم؟..... ۳۵
- ۱۹- چگونه کارمندان خود را استخدام و قرارداد ببندم؟..... ۳۷
- ۲۰- چگونه کارم را طراحی کنم تا کارمندان شغل خود را بدانند؟..... ۳۹
- ۲۱- چگونه حسابداری کسب و کارم را انجام دهم؟..... ۴۱
- ۲۲- چگونه برای کسب و کارم بودجه بندی داشته باشم؟..... ۴۳
- ۲۳- چگونه کارمندان، حقوق و پاداش بدهم؟..... ۴۵
- ۲۴- چگونه به کارمندان انگیزه بدهم تا بهترین شوند؟..... ۴۷
- ۲۵- چگونه برای فروش محصولات خود شرایط مناسبی فراهم کنم؟..... ۴۹
- ۲۶- چگونه ویزیتورهای خود را انتخاب و آموزش بدهم؟..... ۵۱
- ۲۷- چگونه تیم‌های کاری درست داشته باشم؟..... ۵۳
- ۲۸- چگونه بازاریابی کنم؟..... ۵۵
- ۲۹- چگونه کارهای اصلی کسب و کارم را به کارمندان سپارم؟..... ۵۷
- ۳۰- چگونه آرامش داشته باشیم؟..... ۵۹
- ۳۱- چگونه تصمیم‌گیری و حل مسأله انجام بدهم؟..... ۶۱
- ۳۲- چگونه کسب و کارم با رقبا، تمایز داشته باشد؟..... ۶۳
- ۳۳- چگونه خودم و کارمندان، یادگیرنده باشیم؟..... ۶۵

- ۳۴- چگونه خودم و کارمندان، خلاقیت و نوآوری داشته باشیم؟..... ۶۷
- ۳۵- چگونه از کارمندانم ارزیابی عملکرد داشته باشم؟..... ۶۹
- ۳۶- چگونه مذاکره کنم؟..... ۷۱
- ۳۷- چگونه فروش عمده خود را مدیریت کنم؟..... ۷۳
- ۳۸- چگونه برای محصول خود قیمت گذاری کنم؟..... ۷۵
- ۳۹- چگونه کسب و کار من رشد کند؟..... ۷۷
- ۴۰- چگونه کار اینترنتی داشته باشم؟..... ۷۹
- ۴۱- چگونه بدون دارخانه، تولید داشته باشم؟..... ۸۱
- ۴۲- چگونه برند سازی کنم؟..... ۸۳
- ۴۳- چگونه با تغییرات، کسب و کارم متحول سازم؟..... ۸۵

سلام به همه خواننده‌های کتاب

روزی که من یک مغازه باز کردم و ماشین خودمو فروختم تا پول پیش مغازه رو بدم و هرچی که از اول زندگی پس انداز کرده بودم، خرج خریدن وسایل و دکوراسیون مغازه شد، فکرم این بود که موفق بشم.

من خواستم چند نفر هم از کنار من، خرج زندگی خودشونو بدن. ولی بعد از ۱۵ ماه تلاش و زحمت زیاد، مغازه کار نکرد و هرچی هم که درآمد داشتیم، می‌رفت برای اجاره ماهیانه مغازه و کارمندانم هم از وضعیت حقوقی ادر من، اضا نبودن.

خلاصه هر چی داشتم و نداشتم رفتم.

چند سال از اون اتفاق گذشت. رفتم دانشگاه و درس کسب و کار خوندم و با بازاری‌های موفق هم، صحبت کردم که چطوری موفق شدن؟

همه این تجربه‌ها بصورت طرح ۴۳ سؤال و جواب، یکجا جمع شده تا با شما هم قسمت کنم.

نکته جالب اینجاست که بعد از صحبت کردن با افراد موفق بازار، متوجه شدم که چقدر اشتباهات من کوچک بوده که موفق نشدم فقط من اونارو نمی‌دونستم، فقط همین. حالا تصمیم گرفتم، هرچی که خودم

یاد گرفتم و همچنین تجربه افراد دیگه و نوشتن این تجربیات توی این کتاب، به افرادی که می‌خوان تازه کسب و کار شروع کنن و یا کسب و کار دارن و به مشکلاتی برخوردن، کمک کنم تا برای مشکلات به وجود آمده، راه حلی پیدا کنند.

جلد اول کتاب به زبان ساده و خیلی مختصر نوشته شده و جلدهای بعدی، کم کم با پیشرفت کسب و کار شما، به طرف پیشرفته‌تر شدن و تخصصی‌تر شدن حرکت خواهد کرد.

با افزایش درآمد اقتصادی ما مردم، اقتصاد کشور هم بهتر خواهد شد.

اگر سؤالی داشتید به شما خدمت می‌کنم ام‌اس بنزید.

حتماً جواب میدم. ۱۵۹۴۱۸ - ۰۹۰۰

شاید بعد از مطالعه این کتاب، سؤال شما این باشد که : چگونه می‌تونم هایپر مارکت راه‌اندازی کنم؟

علی نوری نازین آباد