

جلد سوم

قهرمان بازاریابی شبکه‌ای شوید

مباحث تخصصی ویژه توزیع کنندگان

مؤلف: منصور سعیدزاده



۱۳۹۴

سرشناسه: سعیدزاده، منصور، ۱۳۵۰ -
عنوان و نام پدیدآور: قهرمان بازاریابی شبکه‌ای شوید ۳: مباحث تخصصی ویژه شبکه‌سازان/ مولف منصور سعیدزاده.
مشخصات نشر: اصفهان: نشر دارخوین، ۱۳۹۴.
مشخصات ظاهری: ۷۲ ص

شابک: دوره: ۳۰۱-۵: ۹۷۸-۶۰۰-۳۸۰-۳۰۲-۲: ۹۷۸-۶۰۰-۳۸۰-۳۰۲-۲

وضعیت فهرست نویسی: فیا

موضوع: بازاریابی چندسطحی

رده بندی کنگره: ۱۳۹۴ ق ۶/س ۱۲۶/۱۵۴۴۵ HF

رده بندی دیویی: ۶۵۸/۸۷۲

شماره کتابشناسی ملی: ۴۰۵۰۴۲۶

قهرمان بازاریابی شبکه‌ای شوید (جلد سوم) مباحث تخصصی ویژه شبکه‌سازان

ویراستار: فاطمه علی پور دهاقانی

ناشر: دارخوین

نوبت چاپ: اول ۱۳۹۴

تیراژ: ۱۰۰۰

صفحه آرای: حامد شاه‌مرادی

طرح جلد: مریم علی پور دهاقانی

شابک: ۳۰۲-۲-۳۸۰-۶۰۰-۹۷۸

قیمت: ۱۱۰۰۰ تومان

قیمت دوره: ۷۵۰۰۰ تومان



www.ghahraman-net.ir

info@ghahraman-net.ir

تماس و ارتباط با نویسنده

هر گونه استفاده و کپی از این آثار پیگرد قانونی دارد.

۹	مقدمه
۱۱	ماهیت کل کار بازاریابی شبکه ای
۱۶	کارگاه علمی و تحقیقاتی
۱۷	چارت سازمانی
۱۹	اولین قدم برگزاری جلسه توجیهی برای تازه ورودی ها
۲۱	کارگاه آموزشی
۲۲	آموزش های تازه ورودیتان را شروع کنید
۲۴	قانون طلایی بازاریابی شبکه ای (آموزش ترس ها)
۲۸	مربی بشوید
۳۴	تحقیقات
۳۵	تشکیل جلسه توجیهی شبکه سازان
۳۶	مربیان انگیزش بخش
۳۶	اجرای قانون طلایی بازاریابی شبکه ای
۳۶	چگونه مربی انگیزشی بشویم؟
۴۲	خلاصه کلام
۴۳	کارگاه تحقیقاتی رشد شخصی
۴۳	کار بر روی چارت سازمانی
۴۴	چارت سازمانی خود را بکشید.
۴۵	کارگاه آموزشی
۴۵	شناخت مسیر
۴۶	نمودار حرکتی مسیر بازاریابان شبکه ای ۲ الی ۴ سال
۴۹	راهکار چیست؟
۵۱	چرا بعضی از افراد در این تجارت موفق نمی شوند؟
۵۹	درسی از ناپلئون
۶۲	راهکار از بین بردن ترس از شکست
۶۶	نکات مهم
۶۷	ضرورت رشد شخصی
۷۰	کلام آخر

مقدمه

بازدیدن بهتر از مزد گرفتن است!!

«جیم ران»

خداوند را سپاس که چنان قدرتی با ما مطا کرده که تا قدم در این راه نهادیم. درود بر شما دوست عزیز، به شما تبریک می گویم که با تلاش و پشتکار فراوان و تصمیم قاطع وارد بخش شبکه سازی شدید.

مطالب این بخش بسیار مهم و حیاتی است. چرا که در این قسمت یاد می گیرید که چه طور از نیروی اهرم و ساختن سازمان فروش خودتان به درآمدی رسوبی و انفعالی برسید این بخش اگرچه زحمت فراوان اما ارزش کاری بالایی را دارد، چرا که می توانید در این کار هم به درآمد خوب رسید. در هم دوستان خود را به درآمد برسانید! زیبایی بازاریابی شبکه ای در این قسمت است! در همهی دنیا به این تجارت لقب کارخانه انسان سازی داده اند. چرا؟ چون شما در این تجارت و در بخش شبکه سازی با توجه به شرایط و به آرزو نظر درونی رشد فراوانی می کنید و شخصیت شما ساخته و پرداخته می شود.

اگر توجه کرده باشید هر کدام از ما در یک خانواده بزرگ شده ایم و هر خانواده طرز تفکر و نگرش های خاص خود را داشته دارد. هر کدام با یک سری اخلاقیات و سرشت ها بزرگ شده ایم، که به صورت یک سری باورهای درونی، در ما شکل گرفته است.

این باورها، نگرش ها و طرز تفکرات هر چه بوده است، ما را نیازمند کرده است! چرا که واقعاً نیازمند و تشنه بهترین ها بودیم که با فرصت بازاریابی شبکه ای آشنا شده و تصمیم به ایجاد تغییری عظیم در روش و نوع زندگی خود گرفتیم.

همه ما برای پولدار شدن به این تجارت وارد شدیم. اشتباه بیشتر افرادی که وارد این تجارت می شوند، همین است.

تعجب نکنید!؟، شاید پیش خود فکر می کنید پس اگر قصد ما پولدار شدن نبوده است پس چه چیزی بوده؟

این تجارت بزرگ شما را پولدار نمی کند بلکه شما را ثروتمند می کند. به قول آقای دکتر آزمندیان «ثروت فقط پول نیست بلکه همه چیز است. پول، بخشی از ثروت است و به تنهایی معنایی ندارد. یعنی پول بدون معنویات هیچ است». معنویت یک سری اصول و سجایای انسانی است که درون هر شخص می بایست پرورش پیدا کند. و این پرورش احتیاج به تغییر عظیم درونی دارد و این تغییر نیازمند صبر و استقامت است. پس خودتان را آماده کنید برای ثروتمند شدن نه برای پولدار شدن. چون پولدار شدن کاری ندارد. ولی ثروتمند شدن بیشتر زحمت دارد.

لزوماً پول نیست که زندگی شما را تغییر می دهد بلکه نحوه استفاده از پولتان است که زندگی شما را متحول کرده و سبک زندگی شما را تغییر می دهد.

«جیم ران»

حال که تصمیم گرفته اید واقعاً ثروتمند شده و وارد شبکه سازی شده اید. باید این را بدانید این تجارت بزرگ فقط با تغییرات درونی و داز تفکر شما، ایجاد ثروت می کند.

یعنی اینکه تا معنویات شما تغییر و رشد نکند، خبری هم از پول نیست. خیلی روشن و واضح بگویم که تا دیروز هر چه بودید و هر طور مگر می بردید، بگذارید کنار و واقعاً برای رسیدن به اهداف، خودتان را دوباره از نو بسازید. این کار شدنی است همین طور که مرا از نفر دیگر توانستند، شما هم می توانید این کار را بکنید.

مثل یک پازل درون خودتان را باید رهم بخته و دوباره با اطلاعات و آگاهی ها و مطالعاتی که انجام می دهید، از اول قطعات پازل را کنار یکدیگر بچینید.

همین طور که گام به گام با هم به جلو می رویم. تحقیق برایتان بیشتر روشن می شود و طی آموزشات، خود متوجه می شوید که واقعاً چه کار زیبایی است. پس احتیاج نیست سترس داشته باشید. در کنار هستیم مثل مربی های عزیزتان. آنانی که مثل یک کوه از شما در این قسمت پشتیبانی و حمایت می کنند.

منصور سعیدزاده