

رازهای
طلایی
فروش مسکن

فرهاد رامشینی

www.ketab.ir

فهرست مطالب

مقدمه | ۷

فصل اول

مشاورین املاک | ۹

فصل دوم

ریز چهار کارشناس فروش حرفه ای مسکن | ۳۷

فصل سوم

تکنیک و تکنیک فروش مسکن | ۵۷

فصل چهارم

تیم فروش | ۸۷

فصل پنجم

رازهای مذاکرات فارتمند | ۹۹

فصل ششم

نکات بسیار مهم حقوقی در قرار دادهای املاک | ۱۲۳

منابع | ۱۴۳

مقدمه

به شما تبریک می گویم با معرفی این کتاب، بسیاری از رقیبان خود را پشت سر گذاشته اید. در هر کسب و کاری تنها ده درصد از افراد به یادگیری و پیشرفت علاقه نشان داده و به دنبال یادگیری مطالب جدید هستند و شما جزو آن ده درصد هستید.

این کتاب برای مشاوران املاکی نگارش شده است که در امر فروش نمی توانند مشتریان را جذب کنند و یا اینکه می خواهند موفقیت بیشتری، کسب کنند.

یک خبر خوب دارم! مطمئن هستم که شما در مدت کوتاه و زود به یادگیری و اجرای روش های فروش خواهید شد. از کجا می دانم؟ زیرا مطالب جمع آوری شده در این کتاب، در حقیقت نکات کلیدی و عملی ده ها سمینار، دوره های آموزشی، کتاب، مقاله، تمامی تجربیاتم در آژانس املاک است که می تواند کسب و کارتان را متحول کند. در این کتاب راهکارهایی ارائه نمودم که با اجرای آنها فروش در املاک افزایش خواهد یافت در واقع این کتاب شامل دستورالعمل هایی است که با اجرا کردن آنها قطعاً به مراتب بالایی از موفقیت خواهید رسید.

بنابراین برخورد واجب دانستم که تمامی اطلاعات و تجربه هایم را در قالب این کتاب به شما عزیزان تقدیم کنم.

در این کتاب شما با رازهای طلایی بسیاری از جمله ویژگی های یک مشاور موفق مسکن،

تاکتیک و تکنیک های فروش مسکن، رازهای شگفت انگیز در مذاکرات مسکن و نکات حقوقی مربوط به تنظیم قراردادهای مسکن آشنا خواهید شد. چرا که کتاب حاضر گلچینی از بهترین و عملی ترین مطالبی است که قادر به جمع اوری آنها بودم.

به جای پیش داوری، بلافاصله ایده های مطرح شده را به اجرا بگذارید در کمتر از یک ماه نتایج آنرا خواهید دید.

البته کارگیری تمامی موارد، شاید به چندین ماه زمان نیاز داشته باشد. اما مطمئناً ارزش اختصاص وقت و هزینه را دارد.

اگر شما امروز شروع به خواندن نکنید، ضرر خواهید کرد چرا که شاید رقیبان شما این رازهای طلایی را بخوانند و شما پیشی بگیرید.

از مدیریت محترم انتشارات نوآوران سینا جناب آقای دکتر کوهستانی و همچنین از دوست عزیزم آقای غلامحسین سلطان جمال تشکر را دارم.

با آرزوی موفقیت شما

فرهاد رامشینی

تأبستان ۱۳۹۵

ارتباط با مولف:

۰۹۱۲ ۴۸۹ ۴۵۸۰

farhad.ramshini@yahoo.com