

اصول عمومی موفقیت

وکیل مدافع

(زروش‌هایی برای جذب و نگهداری موکل)

محمود خوشخو

وکیل پایه یک دادگستری

کارشناس ارشد حقوق جزا و جرم‌شناسی



سرشناسه	خوشخو، محمود، ۱۳۵۴ -
عنوان و نام پدیدآور	اصول عمومی موفقیت وکیل مدافع: روش‌هایی برای جذب و نگهداری موکل/ محمود خوشخو
مشخصات نشر	مشهد: انتشارات جنگ و صلح: انتشارات ایران آزاد، ۱۳۹۵
مشخصات ظاهری	۱۲۰ ص.
شابک	۹۷۸-۶۰۰-۹۲۹۶۰۰۰-۲
وضعیت فهرست نویسی	فینا
یادداشت	کتابنامه به صورت زیرنویس
عنوان دیگر	روش‌هایی برای جذب و نگهداری موکل
موضوع	موفقیت در کسب و کار
موضوع	Success in business
موضوع	وکیل و موکل
موضوع	Attorney and client
موضوع	اخلاق حقوقی
موضوع	Legal ethics
موضوع	وکلائی دانگستری
موضوع	Lawyers
رده بندی کنگره	HF۵۲۸۶/ع۹۴۶ ۱۳۹۵
رده بندی دیویی	۱/۶۵۰
شماره کتابشناسی ملی	۲۵۲۳۰۰۸



۰۹۱۵۹۱۰۵۲۲۰



۰۹۱۵۳۱۵۲۹۹۱

اصول عمومی موفقیت و کسب موفقیات

محمود خوشخو

(وکیل پایه یک دادگستری - کارشناس ارشد حقوق جزا و جرم‌شناسی)

نوبت چاپ: ۱۳۹۵

بها: ۲۰/۰۰۰ تومان

شمارگان: ۳۰۰۰ نسخه

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۲۹۶۰-۰۰-۲

Entesharat.jang.va.solh@gmail.com

WWW.iraneazad.persianblog.ir



«جهان، جنگ است، بی سلاح مباشید!»^۱

پیشگفتار

بر این باورم که نگارش کتاب اصول عمومی موفقیت وکیل مدافع (روش‌هایی برای جذب و نگهداری موکل)، به جهت یادآوری ابزار این امر و یادآوری تعهدات متقابل وکیل در قبال موکل، موجب موفقیت وکیل مدافع و کسب سهولت و خوش‌نامی برای وی و سبب ارائه خدمات صادقانه خواهد شد و درنهایت، منافع جامعه وکلای محترم دادگستری و حسن ظن همگان، نسبت به این فن شریف و شایسته تخصصی را بهتر فراهم خواهد ساخت.^۲

در این کتاب سعی شده است زیرکانه‌ترین اندرزها، سنجیده‌ترین تدابیر، مطمئن‌ترین شیوه‌ها را به‌ترین صورت و فن‌ها ارائه شود تا بتوان با توسل به آن‌ها، در هر کجای ایران و در هر شرایطی، شاهد موفقیت را در آغوش کشید؛ بیش از یک دهه اشتغال عملی و فعال در پرونده‌های حقوقی و کیفری و قبول وکالت در صدها پرونده و تعامل با اشخاص حقیقی و حقوقی متعدد، موجب کسب تجاربیه شده است که می‌تواند برای همه‌ی همکاران و به‌ویژه همکاران جوان و کارآموزان محترم مفید فایده باشد؛ این تجاربیه در روش‌ها در کتب حقوقی نگاشته نشده و به قلم تحریر درنیامده است و متأسفانه در دوران کارآموزی نیز کمتر به این اصول و روش‌ها پرداخته شده است حال آنکه نیازمندی آن‌ها در حرفه وکالت می‌تواند فوق‌العاده مؤثر و کمک‌کننده در راه رسیدن به موفقیت باشد. وقتی برای اولین بار فهرستی از اصول و روش‌های نوشته شده در این کتاب

^۱ بهاء‌الدین ولد؛ کتاب المعارف، به نقل از بهشتی، احمد؛ فرزندگان، انتشارات جاودان خرد، چاپ سوم،

۱۳۷۵، ص. ۱۹۸.

^۲ اسرار دفاع و اصول تخصصی موفقیت وکیل مدافع در دادگستری و نحوه تنظیم لوایح دفاعیه در امور حقوقی و کیفری، موضوع متفاوتی است که در دست اقدام بوده و در جلد‌های دیگری ارائه خواهد شد.

را تهیه کردم و به چندین نفر از دوستان و وکلای باسابقه نشان دادم همه آنها از این موضوع استقبال کردند و از من خواستند تا آنها را منتشر کنم و به اتفاق بر این عقیده بودند که روش های مطرح شده می تواند الهام بخش و راهگشا باشد. این کتاب برای کمک به وکلا و کارآموزانی تهیه شده است که قصد دارند «وکیل حرفه ای» شوند. روش های پیشنهادی، کارهای بسیار عملی و روش های ساده ولی اثرگذار و منطبق با تحقیق، پژوهش و تجربه است. دانستن نکات کلیدی موفقیت در شغل وکالت به وکیل کمک می کند تا موکل بیشتر و در نتیجه درآمد بیشتر و استقلال مالی بهتری داشته باشد که لازمه استقلال عمل وکیل برای عدالت خواهی و دفاع از حقیقت است. موفقیت و کامیابی ناشی از حوادث نیست و بلکه منشأ آن به عملکرد خود ما برمی گردد. برای موفقیت در شغل وکالت و پیشرفت، حدودم را نیست پس همین حالا اقدام کنید، تصمیم بگیرید گام اول را بردارید. این کتاب را مطالعه کنید و اصول و روش های آن را بکار بگیرید و شاهد موفقیت خود باشید.

توفیق از خداست در آغاز و انجام

مدیر انتشارات جنگ و صلح

۱ «وکیل حرفه ای» به کسی اطلاق می شود که در عمل به شغل وکالت مشغول کار باشد و اشراف کاملی نسبت به حرفه اش و همه ظرایف و دقایق آن داشته باشد؛ فوق بین وکیل حرفه ای و غیر حرفه ای آن است که حرفه ای قبل از هر چیز به فکر حرفه خود بوده، مهم ترین معیار برای وی آن است که از روی منطق و دلیل فکر کند و قبل از هر چیز به فکر موکل و خدمت رسانی به وی به نحو احسن باشد و همه فنون خود را که طی سالیان سال تجربه و ممارست به دست آورده است برای پیروزی در پرونده های موکلین و جلب رضایت ایشان به کار گیرد.