

شهرت را بازنشسته کن

نوشته‌ی

کلی دیسی - دنیس والش

ترجمه‌ی

الهام یزدانی



سرشناسه	دمپسی، کامی Dempsey, Kami
عنوان و نام پدیدآور	شوهرت را بازنشسته کن / نوشته‌ی کامی دمپسی، دنیس والش؛ ترجمه‌ی الهام یزدانی
مشخصات نشر	تهران: نشر پارسینه، ۱۳۹۵.
مشخصات ظاهری	۱۴۴ ص: ۱۴×۲۱ س.م.
شابک	978-600-7369-55-5
وضعیت فهرست نویسی	فیبیا
یادداشت	عنوان اصلی: ... Retire your husband -
موضوع	موفقیت در کسب و کار Success in business
موضوع	بازاریابی Marketing
نسخه افزوده	والش، دنیس، ۱۹۵۵ - م.
شناسه افزوده	Walsh, Denis
نسخه افزوده	یزدانی، الهام، ۱۳۶۹ - مترجم
رده بندی کنگ	الف ۱۳۹۵ ش ۹ / ۵۲۸۶ / ۵۸ HF
رده بندی ویبی	۶۵۰/۱
شماره کتابخانه	۴۳۳۲۰۱



شوهرت را بازنشسته کن!

نوشته‌ی: کامی دمپسی - دنیس والش

ترجمه‌ی: الهام یزدانی

ناشر: پارسینه

حروفنگاری: آبان گرافیک

تیراژ: ۵۰۰ نسخه - چاپ اول: ۱۳۹۵

شابک: ۹۷۸ - ۶۰۰ - ۷۳۶۹ - ۵۵ - ۵

قیمت: ۱۰۰۰۰ تومان

مراکز پخش: تهران - خیابان ۱۲ فروردین - کوچه بهشت آیین - شماره ۳۴ طبقه اول

تلفن: ۰۹۱۳۱۲۴۴۹۷۱ - ۶۶۹۶۸۸۸۵ - ۶۶۴۶۱۸۶۰

اصفهان - آمادگاه - کوی سوره - پخش کتاب سوره

تلفن: ۰۹۱۳۳۲۷۷۳۸۷ - ۳۲۲۳۲۲۰۸

فهرست مطالب

۷	مقدمه
۱۱	 فصل ۱ منظور از بازنشسته کردن شوهرتان چیست؟
۲۱	 فصل ۲ آیا بازاریابی شبکه‌ای راه حل مشکلات من است؟
۳۳	 فصل ۳ چگونه اشتیاق لازم را به دست بیاوریم؟
۴۷	 فصل ۴ چگونه کارم را شروع کنم؟

فصل ۵ ۶۵

چه کنم تا با همان شتاب ادامه دهم؟

فصل ۶ ۸۱

چگونه می‌توانم کار بیشتری انجام دهم؟

فصل ۷ ۹۵

دوین حرفه چه چیزی مانع کارم می‌شود؟

فصل ۸ ۱۰۵

اگر استعداد خاصی نداشته باشم، چه خواهد شد؟

فصل ۹ ۱۱۵

چگونه می‌توانم رهبری سری بسازم؟

فصل ۱۰ ۱۳۱

چگونه می‌توانم تا آخر عمر درآمدی خوبی داشته باشم؟

نکته

از شغل خود خسته شده‌اید و دیگر طاق‌تان طاقت نداده است؟ از این که رئیس‌تان خیلی کمتر از شما کار می‌کند، ولی چند برابرش مادر است دارد، متنفر هستید؟ از فداکاری‌هایی که در حق دیگران می‌کنید، خسته شده‌اید، چون همیشه ته جیب‌تان خالی است؟

انگار دست روی دل‌تان گذاشتم، فقط می‌خواهم بدانید که راه بهتری هم برای کسب درآمد وجود دارد. راهی که بتوانید خودتان میزان و یا حتی ساعات کاری‌تان را تعیین کنید یا با هر فردی که دوست دارید، همکار شوید و بهتر از همه این که حقوق ایده‌آل‌تان را هم بگیرد. قسمت خوب ماجرا این جاست که برای شروع یا انجام این کار نیازی به سرمایه، تخصص یا سابقه و تجربه ندارید!!!

حتماً می‌پرسید چطور ممکن است؟

چه باور کنید چه نکنید، بازاریابی شبکه‌ای، همان وسیله‌ای است که تمامی این غیرممکن‌ها را ممکن می‌کند، به شرط آن که قواعد و قوانینی که در بخش‌های این کتاب مطرح می‌شود را به کار ببندید. اما قبل از این که به خاطر یک تجربه‌ی بد که شاید خودتان یا یکی از دوستان‌تان در این صنعت داشته، قید خواندن این کتاب را بزنید و آن را به گوشه‌ای پرت کنید، لطفاً کنید و هر چیزی که درباره‌ی بازاریابی چند سطحی می‌دانید را فراموش کنید. امروزه بازاریابی شبکه‌ای از زمین تا آسمان با گذشته فرق می‌دهد و پیشرفت‌های بسیاری کرده است.

زمانی بازاریابی شبکه‌ای صنعتی بود که افراد محصولات یا فرصت کاری‌شان را به صورت جلسات خانگی به غریبه‌ها معرفی می‌کردند و این شکل اولیه یافتن مشتریان احتمالی بود که البته در این شیوه شانس اندکی برای موفقیت وجود داشت. آن‌ها مجبور بودند برای فروش محصولات‌شان، خانواده و دوستان‌شان را به ستوه بیاورند و راحت‌های بسیاری برایشان ایجاد می‌کردند و البته اکثر آن‌ها قبل از این که بتوانند این حقوق‌شان را بگیرند، از این کار دست می‌کشیدند. هم‌چنین در آن زمان تماس با افراد خارج از محل سکونت مشکل بود و بسیاری از اشخاص هم نمی‌وانستند با مردم ارتباط برقرار کنند.

اشتباه برداشت نکنید، هنوز هم افراد زیادی در تجارت به همین روش‌هایی که اشاره کردم، کار می‌کنند، اما تنها به این دلیل است که آن‌ها چیزی در مورد بهتر کار کردن نمی‌دانند. اگرچه هم‌چنان در این سیستم کاری افراد را تشویق می‌کنیم تا خانواده و آشنایان‌شان را در استفاده از محصولات سهیم کنند، اما کسب و کار شما تنها متکی به این

موارد نخواهد بود، چون تکنولوژی امروزی برای تمامی مراحل، زمینه‌های جدیدی را فراهم می‌کند. در این کتاب نشان خواهیم داد که چگونه می‌توانید هوشمندانه‌تر از رقبایتان کار کنید و کسب و کاری به راه بیندازید که حتی وقتی در ساحل دراز کشیده‌اید و با افرادی که دوست‌شان دارید، حمام آفتاب می‌گیرید، کارتان رو به رشد باشد.

بدون هیچ تجربه قبلی در فروش و یا داشتن دانش خیلی بالا در مورد این صنعت، من و شریک تجاریم دنیس، هر دو در مدت چندسال به درآمدی بالا دست پیدا کردیم. هر دوی ما، موفقیت‌مان را مدیون استفاده از ابزار، تمرینات و منابعی می‌دانیم که در همین کتاب به آن‌ها اشاره شده است و حالا جزو افرادی هستیم که برترین درآمد را در شرکت‌مان دارند، چون سیستمی را برای موفقیت به وجود آورده‌ایم که هرکسی می‌تواند آن را برای تجارت فروش مستقیم یاد بگیرد و تکثیر کند.

آیا فوق‌العاده نیست که بتوانید رئیس‌تان را «خراج» کنید و دیگر به آقا بالاسر احتیاجی نداشته باشید و کسب و کاری انجام دهید که در قبال کار سخت‌تان، دستمزی که سزاوار آن هستید را بگیرد؟ آیا نمی‌خواهید زمان کمتری را برای سر و کله زدن با اعداد و ارقام پیوندهای قطور بگذارید و در عوض در کنار خانواده لحظه‌های خاطره‌انگیزی را بسازید؟

اگر نمی‌توانید زمان بیشتری را به خانواده‌تان اختصاص دهید، این کتاب را بخوانید و تمرینات آن را انجام دهید، می‌دانم که کمتر از دو سال شوهرتان (و یا حتی خودتان) را بازنشسته خواهید کرد. شاید می‌خواهید خواندن کتاب را پشت گوش بیندازید و هر موقع که «میل‌تان کشید» به سراغش بروید، اما هرچه دیرتر آن را بخوانید، رؤیاهایی که دلتان می‌خواهد تا به حقیقت تبدیل شود، تنها همان «رؤیا» باقی خواهند ماند.

اگر از هرچه آرزو کردن و رؤیای زندگی بهتر داشتن و آمدن شانس به در خانه‌تان خسته شده‌اید، عجله کنید و کتاب را ورق بزنید. به دنبال راهکارهایی باشید که با آن بتوانید سیستم‌هایی منحصر به فرد برای موفقیت و عملی کردن رؤیاهای‌تان بسازید. مطمئن هستیم که پشیمان نخواهید

ش

www.ketab.ir