



صفر تا صد پیدا و پرتاپ موفق

منتشر شده توسط

Sedniev Andrii

ترجمه: محسن احمدزاده



سیرشناسه : سدنیو، اندری Sedniev, Andrii

عنوان و نام پدیدآور: صفر تا صد یک استارتآپ موفق / اندری سدنیو؛ ترجمه محسن احمدزاده.

مشخصات نشر: تهران: پیک گل واژه، ۱۴۰۱.

مشخصات ظاهری: ۱۵۷ ص. مصور.

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۳۳۷-۶۴۸-۹

وضعیت فهرست نویسی: فیا

یادداشت: عنوان اصلی: Perfect Startup: A Complete System for Becoming a Successful Entrepreneur

یادداشت: کتاب حاضر قبلاً با عنوان "استارتآپ کامل: روشی کامل برای تبدیل شدن به یک کارآفرین موفق" با ترجمه

مهدی کاواندکیردی، محمدصادق صاروسی توسط انتشارات امید سخن در سال ۱۳۹۹ فیا دریافت کرده است.

عنوان دیگر: استارتآپ کامل روشی کامل برای تبدیل شدن به یک کارآفرین موفق.

موضوع: شرکت‌های استارت‌آپی جدید New business enterprises

کارآفرینی Entrepreneurship

شناسه افزوده: احمدزاده، محسن، ۱۳۳۲ - مترجم

رده بندی کنگره: HD۱۲/۵

رده بندی دیویی: ۶۵۸/۱۱

شماره کتابشناسی ملی: ۸۷۸۷۵۶۳

www.ketaboo.com



ناشر: انتشارات پیک گلوآژه

نویسنده: sedvien Andrii

مترجم: محسن احمدزاده

مدیر هنری: فرزین صادق‌زاده

صفحه‌آرا: نسیم صالحی

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۳۳۷-۶۴۸-۹

شمارگان: ۱۰۰۰ نسخه

چاپ: نقش ایران

نوبت و سال چاپ: اول ۱۴۰۱

قیمت: ۸۰۰۰۰ تومان





سخن مترجم:

آنچه به یقین به آن اعتماد و اعتقاد دارم آن است که آیندگان به حق از ما خواهند پرسید شما در گذشته برای ما چه کرده‌اید؟؟ مجموعه‌ایی که در دستان شماست و از ورق زدنش لذت خواهید برد جواب من برای آینده است.

جوابی سرشار از تجربه، از گذشته تا کنون چرخ ایران جان در اختیار من و کسانی شبیه من بوده و در آینده در دستان شما و کسانی شبیه شما.

بخوانید و تجربه کنید، از شکست‌ها درس بگیرید برای پیشرفت کسب و کار خود و جامعه مفید واقع بشوید خط شکن باشید و خستگی ناپذیر بمانید تا آیندگان شما از وجود شما لذت ببرند.

ارادتمند شما

محسن احمدزاده



فهرست مطالب:

۱۰	مزایای کارآفرین شدن
۱۴	کسب‌وکار موفق
۱۴	کسب‌وکار شما باید متناسب با شخصیت شما باشد
۱۷	کاری را انجام دهید که به آن علاقه دارید
۲۴	کاری را انجام دهید که در آن استعداد دارید
۳۰	بازار بزرگ و رو به رشد
۳۵	اشتباه بزرگ پروژه اصلی
۳۸	شما می‌توانید اولین تجارت خود را در هر زمینه‌ای انجام دهید
۴۲	حاشیه سود: چگونه به کسب‌وکار خود ارزش دهیم؟
۴۵	اثر جدید
۴۸	هدف فروش خاص
۵۴	قدرت برند
۵۷	استراتژی بلندمدت (قانون ۵ ساله)
۶۱	پیگیر باشید
۶۸	کسب‌وکاری که مانند شعله زبانه می‌کشد
۶۸	احساسات
۷۳	اسب مرده یا آتش
۷۶	ارزش مادام‌العمر مشتری
۸۲	پول از ارزش پیروی می‌کند
۸۲	برای مردم ارزش قائل شوید
۸۴	یک محصول عالی ایجاد کنید
۸۶	اصل سادگی
۸۹	کسب‌وکار خود را با منابع و پول کم شروع کنید
۹۳	حداقل محصول قابل اجرا
۹۸	لحظه جادویی اولین فروش
۹۹	یک اسب نیمه‌جان را سریع بکشید
۱۰۱	ریسک کنید



فهرست مطالب:

کارآفرینان همیشه هدایت‌گر.....	۱۰۶
یافتن راهی از طریق عدم قطعیت.....	۱۰۶
تلاش کنید که تصویر واقعی جهان را یاد بگیرید.....	۱۱۳
هرچه بیشتر تلاش کنید، بیشتر موفق خواهید شد.....	۱۱۶
چرخه‌های هدایت.....	۱۲۰
عمل کردن است که شانس به وجود می‌آورد.....	۱۲۴
عمل کنید.....	۱۲۴
ثابتهای بین اندیشه و عمل.....	۱۲۶
شتاب به وجود آورید.....	۱۲۸
چگونه خوش‌شانس شویم؟.....	۱۳۰
قاعده اصلی تبلیغات.....	۱۳۴
قیف فروش.....	۱۳۸
همیشه شاخص‌های کلیدی عملکرد را محاسبه کنید.....	۱۴۲
زندگی همانند یک رهبر برای کارآفرینان ساخته می‌شود.....	۱۴۴
ایجاد انگیزه در تیم.....	۱۴۶
کسب‌وکار خود را درجه‌بندی کنید.....	۱۴۹
چگونه مانند یک کارآفرین فکر کنیم؟.....	۱۵۲
کلمات پایانی.....	۱۵۵
بعد از این کتاب چه چیزی بخوانیم؟.....	۱۵۶
کارخانه ایده‌های تجاری.....	۱۵۷
موفقیت جنون‌آمیز برای افراد تنبل.....	۱۵۸
زندگی‌نامه.....	۱۵۹