

به نام خدا

هنوز به اوج نرسیدی

تألیف:

هاروی مکی

مترجمان:

دکتر اسلام کریمی / دکتر گودرز علی بخشی

نشر لوح زرین

سرشناسه	: مکی، هاروی Mackay, Harvey
عنوان و نام پدیدآور	: هنوز به اوج نرسیدی / تالیف هاروی مکی؛ مترجمان گودرز علی‌بخشی، اسلام کریمی.
مشخصات نشر	: تهران: لوح زرین، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	: ۳۲۵ ص.
شابک	: ۹۷۸-۶۰۰-۱۷۲-۱-۰۹۰
وضعیت فهرست نویسی	: فیبا
یادداشت	: عنوان اصلی: You haven't hit your peak yet : uncommon wisdom for unleashing your full potential, ۲۰۲۰
موضوع	: موفقیت شغلی Career development
موضوع	: موفقیت در کسب و کار Success in business
شناسه افزوده	: علی بخشی، گودرز، ۱۳۴۸-، مترجم
شناسه افزوده	: کریمی، اسلام، ۱۳۵۹-، مترجم
رده بندی کنگره	: ۵۳۸۱HF
رده بندی دیویی	: ۶۵۰/۱
شماره کتابشناسی ملی	: ۸۵۴۶۳۹۶

هنوز به اوج نرسیدی

تالیف: هاروی مکی

مترجمان: دکتر اسلام کریمی / دکتر گودرز علی‌بخشی

ناشر: لوح زرین

چاپ: نارنجستان

تنظیم صفحات: خرم‌شاهی

شمارگان: ۱۰۰ جلد

چاپ اول: ۱۴۰۰

قیمت: ۷۰۰۰۰ تومان

نشانی: تهران، میدان انقلاب، خ جمالزاده جنوبی، خ کلهر، پلاک ۲۸، واحد ۸.

تلفن: ۶۶۹۱۸۱۵۵

کلیه حقوق نشر محفوظ است.

فهرست مطالب

۱. مشقت	۹
بازگشت از زمان‌های دشوار	۱۱
بالاترین شکست، شکست در تلاش کردن است	۱۴
۲. نگرش	۱۷
نگرشی برای خود اتخاذ کنید	۱۷
لبخند به صورت شما اعتبار می‌دهد	۱۹
تکبر و بیزینس، به هیچ عنوان با هم کنار نمی‌آیند	۲۲
خوشحالی، موفقیت به ارمغان می‌آورد	۲۴
۳. خود را باور کنید	۲۷
افراد به درجه‌ای از خودباوری می‌رسند	۲۷
اعتماد به نفس خود را به میزان مورد نیاز بالا ببر	۲۹
فروتنی و موفقیت باعث همکاری شغلی موفق می‌شود	۳۲
۴. اصول بیزینس	۳۵
بهترین درس شغلی که تاکنون آموخته‌ام	۳۵
چه کار کنیم که روی اسب مرده سوارکاری نکنیم	۳۷
نظم، همان ترتیب امور در روز است	۴۰
افراد برنده هدف‌گذاری می‌کنند، اما افراد شکست‌خورده بهانه می‌آورند	۴۲
اخلاق یعنی چه کاری درست است، نه این‌که چه کسی درست می‌گوید	۴۵
۵. هدایتگری	۴۹
درس‌هایی از جان وودن: هر می از موفقیت تشکیل دهید	۴۹
مدیران خوب، زیردستان خوب تربیت می‌کنند	۵۱
محیط کار خوب، بسیار انگیزه‌بخش است	۵۴

۴ هنوز به اوج نرسیدی

- ۵۶ به رسمیت شناختن افراد، برای حسن شنوایی شما معجزه می کند
- ۵۹ لئو هولتز شما را تا مقام نخست هدایت می کند
- ۶۳ ۶. رقابت
- ۶۳ رقبای خود را بشناس
- ۶۵ چگونه رقیب خود را شکست دهیم
- ۶۸ رقابت به شما می آموزد که چگونه از خطر کوسه ها فرار کنید
- ۷۰ افراد پرنده، نهایت استفاده را از رقابت می کنند
- ۷۵ ۷. خلاقیت
- ۷۵ خلاقیت نیازی به نبوغ ندارد
- ۷۷ کشت خلاقیت در راستای کسب موفقیت
- ۸۰ تصور همانند بنزینی است بر آتش موفقیت
- ۸۵ ۸. خدمات مشتریان
- ۸۵ هشدار: این امکان وجود دارد که مشتریان را از دست بدهید
- ۸۸ مراقبت از مشتریان در واقع مراقبت از بیزینس خودتان است
- ۹۰ فرهنگ خدمات رسانی ایجاد کنید
- ۹۳ هنر عذرخواهی کردن
- ۹۷ ۹. استخدام/ عزل
- ۹۷ افراد حرفه ای استخدام کنید
- ۹۹ با استخدام آدم اشتباه، تف سربالا بیندازید
- ۱۰۲ اخراج مانند سخنرانی در منظر عموم است؛ یعنی افراد کمی تمایل به انجام آن دارند
- ۱۰۴ حفظ کارکنان: موردی برای کنکاش
- ۱۰۸ کاریابی هم نوعی شغل است
- ۱۱۱ چگونه در کار پیشرفت کنیم؟
- ۱۱۵ ۱۰. شوخ طبعی/ خنده
- ۱۱۵ خنده: انرژی زای طبیعی
- ۱۱۸ شوخ طبعی با جوک فرق دارد
- ۱۲۰ حسن شوخ طبعی در محیط کار جواب می دهد
- ۱۲۵ ۱۱. ایده / نوآوری
- ۱۲۵ ایده بدون عمل، ارزشی ندارد
- ۱۲۷ نوآوری های شگرف، با ایده های کوچک شروع می شود

- ۱۳۱..... جرقه نوآوری را در شرکت خود بزنید
- ۱۳۵..... ۱۲. رهبری
- ۱۳۵..... درس‌های رهبری از تفنگداران دریایی
- ۱۳۸..... رهبران خوب، کارکنانشان را به بهترین آدم تبدیل می‌کنند
- ۱۴۱..... رهبران واقعی همیشه قوانین را به چالش می‌کشند
- ۱۴۵..... ۱۳. مذاکره
- ۱۴۵..... نقطه شروع مذاکرات موفق، آمادگی کامل است
- ۱۴۷..... مذاکره ۱۰۱: پنجاه سال تجربه
- ۱۵۰..... همه چیز قابل مذاکره است - به شما می‌گوییم چگونه
- ۱۵۳..... ۱۴. شبکه‌سازی
- ۱۵۳..... قبل از تشنگی تا می‌توانی بکن
- ۱۵۶..... گزارش‌های مربوط به شبکه روابط چگونه انباشته می‌شود؟
- ۱۵۹..... دربان را بشناسید
- ۱۶۱..... کاری کنید که روابط دوستانه در محل کار ایجاد شود
- ۱۶۵..... ۱۵. مهارت افراد
- ۱۶۵..... ده فرمان برای شرکت
- ۱۶۷..... رفتار بد برای بیزینس مضر است
- ۱۷۰..... مواظب حرف‌زدنتان باشید
- ۱۷۳..... ۲، ۴، ۸ - از چه کسی قدردانی می‌کنید؟
- ۱۷۵..... دوره کوتاه هاروی در کلاس
- ۱۷۸..... چه کسی سر سفره شما نان می‌آورد؟
- ۱۸۱..... بهترین کشتی برای سفر (رفاقت)
- ۱۸۵..... ۱۶. پافشاری
- ۱۸۵..... هیچ زمانی برای موفق شدن دیر نیست
- ۱۸۸..... وقتی تلاش می‌کنید، دیگر زمان تسلیم شدن به سر آمده است
- ۱۹۳..... ۱۷. کیفیت/ ارزش‌ها
- ۱۹۳..... هیچ‌گاه کار به اندازه کافی خوب نمی‌شود
- ۱۹۶..... کار را برای بار نخست درست انجام بده
- ۱۹۸..... ارزش‌های شما تعیین می‌کند چه کسی هستید
- ۲۰۳..... ۱۸. موانع راه

- ۲۰۳ اگر برنامه زاپاس نداشته باشید، در واقع برنامه‌ای ندارید.
- ۲۰۶ از تعویق انداختن کارها بپرهیزید، در غیر این صورت زمین گیر می‌شوید.
- ۲۰۸ اجازه ندهید ترس از موفق شدن، شما را بازدارد.
- ۲۱۳ ۱۹. بازاریابی و فروش
- ۲۱۳ قانون هر قدر بیش تر داشته باشی، سود بیش تری عایدت می‌شود.
- ۲۱۵ چه چیزی از فرد، مدیر فروش خوب می‌سازد؟
- ۲۱۸ تمایل به متقاعدسازی را در خود ایجاد کنید.
- ۲۲۱ فروش - خیلی نزدیک و شخصی.
- ۲۲۴ شناخت مشتری به اندازه شناخت کالای خودتان اهمیت دارد.
- ۲۲۷ از روش فروش مکی استفاده کنید تا تکنیک فروشتان را جهش بدهید.
- ۲۳۰ فروش، بیزینس همه است.
- ۲۳۵ ۲۰. پیشرفت فردی
- ۲۳۵ وقتی بزرگ شدی دوست داری چه کسی باشی؟
- ۲۳۷ هیچ گاه به تنهایی نرو.
- ۲۴۰ حافظه خود را تقویت کنید.
- ۲۴۳ افراد از اشتباهاتشان به عنوان تجربه یاد می‌کنند.
- ۲۴۷ ۲۱. موفقیت
- ۲۴۷ هفت اصل موفقیت.
- ۲۴۷ ۱. شفافیت
- ۲۴۷ ۲. صلاحیت
- ۲۴۸ ۳. محدودیت‌ها
- ۲۴۸ ۴. تمرکز
- ۲۴۹ ۵. خلاقیت
- ۲۴۹ ۶. جرئت
- ۲۴۹ ۷. یادگیری مستمر
- ۲۵۰ موفقیت همان تفاوت بین سختکوشی و تنبلی است.
- ۲۵۲ مانند یک مداد عمل کنید و سپس نوک داخل آن را برای نوشتن بتراشید.
- ۲۵۵ قانون موفقیت سم والتون.
- ۲۵۷ به محتمل ترین فرد برای موفقیت تبدیل شوید.
- ۲۶۰ برای دستیابی به موفقیت ماندگار، از این خصایص مضر دوری کنید.

- ۲۶۳..... ۲۲. کار گروهی.....
- ۲۶۳..... دنبال این خصایص در افرادی باشید که در کار تیمی موفقند.....
- ۲۶۵..... معجزه زمانی اتفاق می افتد که همدیگر را پیدا کنیم.....
- ۲۶۸..... وقتی «برو، تیم برو» تبدیل می شود به «بایست، تیم بایست».....
- ۲۷۱..... هیچ یک از ما مثل همه ما نمی تواند خوب باشد.....
- ۲۷۵..... ۲۳. مدیریت زمان.....
- ۲۷۵..... چگونه زمان را رام کنیم.....
- ۲۷۸..... برای مدیریت زمانتان وقت بگذارید.....
- ۲۸۱..... برای ارتقای مهارت ارتباطی، تماس تلفنی برقرار کنید.....
- ۲۸۵..... ۲۴. اعتماد.....
- ۲۸۵..... چه کسی امروز چتر تو را بسته بندی کرد؟.....
- ۲۸۷..... به چه کسی اعتماد می کنید؟.....
- ۲۹۱..... ۲۵. تجسم و خلق آن.....
- ۲۹۱..... تجسم رؤیاها به شما کمک می کند تا آن ها را تحقق بخشید.....
- ۲۹۴..... قدرت تجسم شما، واقعیت را شکل می دهد.....
- ۲۹۷..... ۲۶. مواظب حرف زدن تان باشید.....
- ۲۹۷..... با گوش کردن یاد می گیریم، نه حرف زدن.....
- ۳۰۰..... سعی کنید عباراتی به زبان نیاورید که مخرب حرفه شماست.....
- ۳۰۳..... حرف پخش کردن: پشت دیگران حرف نزنید.....
- ۳۰۷..... ۲۷. ایده های پایانی.....
- ۳۰۷..... هفت عجب دیگر جهان.....
- ۳۱۰..... احکام دهگانه نانویه.....
- ۳۱۲..... چیزهایی که در زندگی آموخته ام.....
- ۳۱۵..... از هر دست بدهید، از همان دست می گیرید.....
- ۳۱۷..... فرصت های زندگی در همه حال بر مهلت های آن فائق می شود.....
- ۳۲۰..... افراد شاد، دیگران را هم شاد می کنند.....
- ۳۲۳..... ایده هایی برای داشتن زندگی پربارتر.....