

تجارت در قرن ۲۱

www.ketab.ir

رابرت کیوساکی

انتشارات
آتیس

سرشناسه	کیوساکی، رابرت تی. ۱۹۴۷ - م.
عنوان و نام پدیدآور	Kiyosaki, Robert T. تجارت در قرن ۲۱ / مولف رابرت کیوساکی، ابا همکاری جان فلمینگ، کیم کیوساکی؛ مترجم محمد باهوش
مشخصات نشر	تهران: انتشارات آتیس، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	۱۸۴ص. ۱۴×۲۱/۵ س.م.
شابک	978-622-289-102-2
وضعیت فهرست نویسی	فیبا
یادداشت	عنوان اصلی: The business of the 21st century, 2010.
یادداشت	کتاب حاضر در سالهای مختلف توسط ناشران متفاوت با عناوین گوناگون منتشر شده است.
عنوان دیگر	تجارت در قرن جدید.
عنوان دیگر	تجارت در قرن بیست و یک.
موضوع	موفقیت در کسب و کار Success in business بازرگانی الکترونیکی Electronic commerce
شناسه افزوده	فلمینگ، جان، ۱۹۱۹ - م
شناسه افزوده	Fleming, John
شناسه افزوده	کیوساکی، کیم
شناسه افزوده	Kiyosaki, Kim
شناسه افزوده	باهوش، محمد باهوش، مترجم
رده بندی کنگره	HF۵۳۸۶
رده بندی دیویی	۱/۶۵۰
شماره کتابشناسی ملی	۸۶۸۶۲۷۶
اطلاعات رکورد کتابشناسی	فیبا

www.ketab.ir

انتشارات
آتیس

دفتر انتشارات و فروش: خیابان فلسطین خیابان لبافی نژاد نرسیده به
خیابان دانشگاه طبقه اول پلاک ۱۱۵ تلفن: ۶۶۴۶۵۸۸۱ - ۶۶۴۹۸۳۰۰

■ تجارت در قرن ۲۱

- ◆ مولف: رابرت کیوساکی
- ◆ مترجم: محمد باهوش
- ◆ ناشر: آتیس
- ◆ شمارگان: ۳۰۰۰ نسخه
- ◆ نوبت چاپ: یکم، ۱۴۰۰
- ◆ شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۲۸۹-۱۰۲-۲
- ◆ چاپ و صحافی: گنج شایگان

فهرست مطالب

۹	مقدمه
۱۲	بخش اول: کنترل آینده خود را به دست بگیرید
۱۲	چرا شما باید کسب و کار خودتان را داشته باشید؟
۱۴	فصل اول: قوانین تغییر کرده‌اند
۲۳	فصل دوم: روزنه امید
۳۱	فصل سوم: کجا زندگی می‌کنید؟
۳۷	فصل چهارم: ارزش‌های مالی درونی شما
۴۴	فصل پنجم: طرز فکر یک کارآفرین
۵۰	فصل ششم: زمان به دست گرفتن کنترل امور است
۵۸	بخش دوم: یک تجارت و هشت دارایی پول‌ساز
۵۸	هشت دلیل که بازاریابی شبکه‌ای می‌تواند آینده شما را تأمین کند
۶۰	فصل هفتم: سال‌هایی که تجارت می‌کردم
۶۹	فصل هشتم: درآمد مهم نیست، دارایی‌های درآمدزا مهم هستند
۷۵	فصل نهم: دارایی نخست: دانش دنیای واقعی تجارت
۸۳	فصل دهم: دارایی دوم: راهی مؤثر برای تحول فردی
۹۲	فصل یازدهم: دارایی سوم: حلقه‌ای از دوستانی که با شما ارزش‌ها و رویاهای مشترکی دارند
۹۷	فصل دوازدهم: دارایی چهارم: قدرت شبکه متعلق به شما
۱۰۴	فصل سیزدهم: دارایی پنجم: تجارتی کاملاً مقیاس‌پذیر با قابلیت متضاعف‌شدن
۱۱۱	فصل چهاردهم: دارایی ششم: مهارت‌های منحصربه‌فرد رهبری
۱۱۹	فصل پانزدهم: دارایی هفتم: سازوکار خلق ثروت واقعی
۱۲۶	فصل شانزدهم: دارایی هشتم: رویاهای بزرگ و ظرفیت تحقق آن‌ها
۱۳۲	فصل هفدهم: تجارتی که زنان در آن می‌درخشند
۱۴۳	بخش سوم: آینده شما هم‌اکنون آغاز می‌شود
۱۴۳	برای آغاز تجارت بازاریابی شبکه‌ای موفق به چه چیزهایی نیاز دارید
۱۴۵	فصل هجدهم: خردمندانه انتخاب کنید

مقدمه



وضعیت اقتصادی نابسامان و موقعیت شغلی تان در خطر است؛ البته اگر هنوز شغلی داشته باشید. سال هاست که در مورد این موضوع صحبت می‌کنم.

این فروپاشی مالی باید در جهان رخ می‌داد تا خیلی از مردم به آن توجه می‌کردند؛ اما این کتاب در مورد علل و چگونگی ایجاد بحران اقتصادی نیست، بلکه در این باره است که آیا چگونگی تبدیل اخبار بد به اخبار خوب را می‌دانید؟

تجارت را از دو نفر یاد گرفتم یکی پدرم که کارمندی عالی‌رتبه و تحصیل کرده بود و دیگری دوست او که تا کلاس هشتم سواد داشت، اما میلیونی خود ساخته بود. پدرم با مشکلات فراوانی در طول زندگی این دست‌وپنجه نرم کرد و حاصل زحمت همه عمرش مال اندکی بود که از خود به جای گذاشت؛ اما نزدیک‌ترین دوست پدرم به یکی از ثروتمندترین افراد هاوایی تبدیل شد.

این دو نفر در زندگی من «پدر پول‌دار» و «پدر بی‌پول» بودند.

همواره پدرم را دوست داشتم و او را تحسین می‌کردم و با خود عهد بستم به همه کسانی که مانند او به‌نوعی از شکست‌های مالی و تحقیر رنج برده‌اند، کمک کنم.

پس از ترک خانه کوله‌باری از تجربه به دست آوردم. در ویلتنام خلبان بالگرد تفنگ‌داران دریایی آمریکا بودم. در شرکت «زیراکس»^۱ کارم را به‌عنوان فروشنده‌ای معمولی آغاز و پس از چهار سال، درحالی‌که بهترین کارمند آن‌ها بودم آنجا را ترک کردم. از آن پس چند تجارت بین‌المللی چندین میلیون دلاری را توسعه دادم و در

۴۷ سالگی بازنشسته شدم تا به دنبال علاقه‌ام بروم. می‌خواستم به دیگران بیاموزم که چگونه به‌جای قانع‌بودن به زندگی متوسط، از زمین‌وزمان گلایه و کناره‌گیری نکنند، ارزش بسازند و به رؤیاهایشان دست یابند.

در سال ۱۹۹۷، تجربه‌های خود را در قالب کتاب کوچکی تحت عنوان پدر پول‌دار، پدر بی‌پول منتشر کردم. مطمئناً عده‌ای از خواندن آن تحت‌تأثیر قرار گرفتند. این کتاب برای چهار سال در فهرست پرفروش‌های مجله نیویورک تایمز^۱ قرار داشت و از آن به‌عنوان «پرفروش‌ترین کتاب تجاری در مدت‌زمان طولانی» یاد کرده‌اند.

از آن به بعد مجموعه کتاب‌هایی تحت عنوان «پدر پول‌دار» به رشته تحریر درآوردم. اگرچه هرکدام از آن‌ها موضوع جداگانه‌ای دارد، همگی پیام کتاب اول را می‌رسانند و این پیام نهفته در قلب همه آن‌هاست که اکنون در دستان شماست: مسئولیت امور مالی خود را به عهده بگیرید، وگرنه باید تا آخر عمرتان به دستورگرفتن از دیگران عادت کنید. انتخاب یا ستم‌است؛ یا ارباب پول باشید یا برده آن.

من واقعاً خوش‌شانس بوده‌ام که تجارب و مربیانم چگونگی به‌دست‌آوردن ثروت واقعی را به من آموختند تا از داشتن هر شغلی بی‌نیاز باشم؛ در نتیجه بازنشسته شدم بدون اینکه به شغلی نیاز داشته باشم. قبلاً برای ساختن آینده خانواده‌ام تلاش می‌کردم، اما از آن زمان تاکنون برای ساختن آینده شما فعالیت می‌کنم.

طی ده سال گذشته، همه زندگی‌ام وقف پیدا کردن راه‌های مؤثر و کارآمد به دیگران شده است تا با یادگرفتن چگونگی کسب ثروت واقعی در قرن بیست‌ویکم، زندگی‌شان را دگرگون سازند. در خلال انتشار مجموعه کتاب‌های پدر پول‌دار با همکارانم در مورد انواع مختلف کارآفرینی و سرمایه‌گذاری کتاب‌هایی منتشر کردیم؛ اما در طول این سال‌ها، با تحقیق بسیار به مدل تجاری خاصی رسیدم که معتقدم کنترل امور مالی، اهداف و آینده بسیاری از افراد را در اختیارشان قرار می‌دهد.

نکته مهم دیگر این است که وقتی در مورد «ثروت واقعی» صحبت می‌کنم، منظورم صرفاً پول نیست. پول فقط بخشی از آن است، نه همه آن. به‌دست‌آوردن

ثروت واقعی همان اندازه که به ساختن مربوط می‌شود، به سازنده آن نیز وابسته است.

در این کتاب دلیل نیازتان به داشتن کسب‌وکار و نوع آن را توضیح می‌دهم؛ اما این فقط به منزله تغییر شغل فعلی‌تان نیست، بلکه خودتان هم باید تغییر کنید. به شما نشان می‌دهم که چطور پیش‌نیازهای لازم برای توسعه شغل‌تان را بیابید، اما برای پیشرفت خودتان هم به رشد نیاز دارید. به تجارت در قرن بیست‌ویک خوش آمدید.

www.ketab.ir