

مربی معامله‌گری روزانه

۱۰۱ درسی که شما را تبدیل به یک روانشناس معامله‌گری حرفه‌ای می‌کند

تالیف:

برت استینبارگر

ترجمه:

محمدجواد داروئیان

سرشناسه	: استنبیارگر، برت ان، ۱۹۵۴م
عنوان و پدیدآور	: مربی معامله گری روزانه، ۱۰۱ درسی که شما را تبدیل به یک روانشناس معامله- گری حرفه ای می کند / نویسنده: برت استنبیارگر، ترجمه: محمدجواد داروئیان.
مشخصات نشر	: تهران، آراد کتاب،
مشخصات ظاهری	: ۳۹۷ ص، جدول
شابک	: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۵۲۳-۷
موضوع	: سهام- جنبه های روانشناسی
موضوع	: سفته بازی و بورس بازی - جنبه های روانشناسی
شناسه افزوده	: داروئیان، محمدجواد، ۱۳۳۸
رده بندی کنگره	: HG ۶۰۴۱
رده بندی دیویی	: ۳۳۲/۶۴۰۱۹
شماره کتابخانه ملی	: ۸۴۳۷۱۵۵

www.ketab.ir مربی معامله گری روزانه

ترجمه: محمدجواد داروئیان	ناشر: آراد کتاب
نوبت چاپ: اول ۱۴۰۱	تیراژ: ۵۰۰ جلد
چاپ و صحافی: عطا - امید	قیمت: ۲۴۵۰۰۰ تومان
شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۵۲۳-۷	

حق چاپ برای ناشر محفوظ است. کلیه حقوق و حق چاپ متن، طرح روی جلد و عنوان کتاب با نگرش به قانون حمایت حقوق مؤلفان، مصنفان و هنرمندان مصوب ۱۳۳۸ برای انتشارات آراد کتاب محفوظ است و متخلفین تحت پیگرد قانونی قرار می گیرند.

مرکز پخش و فروش:

انتشارات آراد کتاب تلفن: ۰۶۶۹۷۵۲۸۵ - ۰۶۶۴۸۲۲۲۶ - ۰۹۳۵۳۰۶۲۴۵۸

خرید آنلاین از سایت: www.aradbook.com

فهرست مطالب

عنوان

صفحه

پیش‌گفتار مولف	۶
مقدمه	۱۲
فصل ۱: تغییر	۱۵
درس ۱: استفاده از احساساتمان برای تبدیل شدن به یک عامل تغییردهنده	۱۶
درس ۲: دیدگاه روانشناسی و ارتباط شما با مربی معاملاتی‌تان	۲۰
درس ۳: با نقاط ضعف خود دوست شوید	۲۲
درس ۴: پیرامون و محیط اطراف خود را تغییر دهید؛ خودتان را نیز تغییر بدهید	۲۵
درس ۵: تغییر حالت احساسات توسط تشکیل ردیابی	۲۸
درس ۶: آینه‌های واقعی را بیابید	۳۲
درس ۷: تمرکز خود را تغییر دهید	۳۶
درس ۸: برنامه‌ریزی مکتوب برای تغییرات در زندگی بنویسید	۳۹
درس ۹: چگونه اعتمادبه‌نفس خود را بالا ببرید	۴۲
درس ۱۰: ۵ تمرین برای به‌وجود آوردن تغییرات پایدار و موثر	۴۶
فصل ۲: اضطراب و پریشانی	۵۱
درس ۱۱: درک اضطراب	۵۲
درس ۱۲: در راه‌چاره برای فرضیه معاملات زیان‌بار	۵۶
درس ۱۳: چه عاملی باعث می‌شود مشکلاتی در تصمیمات معاملات ایجاد کند؟	۵۹
درس ۱۴: دفتر ثبت روزانه از حالت‌های روانی خود	۶۲
درس ۱۵: تلاش مضاعف: وقتی بیش‌ازحد تلاش می‌کنید تا سود ببرید	۶۵
درس ۱۶: هنگامی که آماده‌اید رها کنید (قطع امید)	۶۹
درس ۱۷: وقتی ترس بر شما غلبه می‌کند، چه باید بکنید؟	۷۳
درس ۱۸: اضطراب در عملکرد: رایج‌ترین مشکل معاملاتی:	۷۷
درس ۱۹: میخ چهار گوش و سوراخ گرد (نامتناسب بودن)	۸۱
درس ۲۰: نوسان بازار و نوسان احساسی:	۸۵
فصل ۳: بهبود سلامت روان	۹۱
درس ۲۱: اهمیت احساس خوب و سر حال بودن	۹۲
درس ۲۲: خوشحالی و شادی را برای خود به وجود آورید	۹۶
درس ۲۳: وارد محدوده شوید	۹۹
درس ۲۴: تجارت قدرتمندانه	۱۰۳
درس ۲۵: هدف و عظمت آن: تمرین ذهن در روند کاری	۱۰۷
درس ۲۶: ذهن آرامتان را ارتقا دهید	۱۱۱
درس ۲۷: ایجاد احساس ارتباطی و انعطاف‌پذیری	۱۱۴
درس ۲۸: صداقت و انجام کار صحیح:	۱۱۸
درس ۲۹: به‌وجود آوردن بالاترین اعتمادبه‌نفس در خود و به تجارت خود ادامه دادن	۱۲۰
درس ۳۰: کنار آمدن با مشکلات، تبدیل فشار روحی به منابع بسیار مناسب و موقعیت مطلوب	۱۲۴
فصل ۴: اقداماتی به سمت بهبود شخصی	۱۲۹
درس ۳۱: نظارت بر خود به کمک ثبت کردن در ژورنال تجاری	۱۳۹

درس ۳۲: الگوها را تشخیص دادن.....	۱۳۴
درس ۳۳: تعیین هزینه‌ها و منافع الگوها.....	۱۳۸
درس ۳۴: تعیین هزینه‌های موثر.....	۱۴۱
درس ۳۵: بهترین را بسازید: تمرکز بر راه حل خود را حفظ کنید.....	۱۴۴
درس ۳۶: قطع کردن الگوهای مشکل آفرین قدیمی.....	۱۴۷
درس ۳۷: ساختن و به وجود آوردن به کمک قانون مندشدن.....	۱۵۱
درس ۳۸: بازگشت به حالت اولیه و تکرار مجدد.....	۱۵۵
درس ۳۹: برای تغییر هم که شده یک محیط ایمن ایجاد کنید.....	۱۵۸
درس ۴۰: استفاده از تصویرپردازی برای پیشرفت در روند تغییر.....	۱۶۲

فصل ۵: شکستن الگوهای قدیمی..... ۱۶۷

درس ۴۱: رون پویایی، رهایی از جاذبه‌های روابط گذشته.....	۱۶۸
درس ۴۲: شفاف‌سازی الگوهای تکراری.....	۱۷۲
درس ۴۳: به چالش کشیدن دفاعیات خود.....	۱۷۶
درس ۴۴: یک‌بار دیگر، با احساس، از الگوهای مشکل آفرین خود فاصله بگیرید.....	۱۷۸
درس ۴۵: از روابط مربیگری خود بیشترین بهره‌برداری را نمایید.....	۱۸۲
درس ۴۶: بهترین ارتباط تجاری مثبت را بیابید.....	۱۸۵
درس ۴۷: ناراحتی را تحمل کنید و صبور باشید.....	۱۸۹
درس ۴۸: متبحر شدن در انتقال.....	۱۹۲
درس ۴۹: قدرت در تشخیص تفاوت‌ها.....	۱۹۶
درس ۵۰: انجام پروسه از میان مشکلات.....	۱۹۸

فصل ۶: برنامه‌ریزی مجدد ذهن..... ۲۰۳

درس ۵۱: چهارچوب کلی ذهن.....	۲۰۴
درس ۵۲: استفاده از احساسات برای درک تفکرات خود.....	۲۰۷
درس ۵۳: از بدترین معامله تجاری خود درس بگیرید.....	۲۱۰
درس ۵۴: از ژورنال معاملاتی برای بازسازی تفکراتمان استفاده کنیم.....	۲۱۳
درس ۵۵: الگوی تفکرات خلفی خود را در هم بریزید.....	۲۱۸
درس ۵۶: بازسازی الگوهای منفی تفکرکاتی.....	۲۲۱
درس ۵۷: از تصاویر هدایت و متمرکز شده برای تغییر الگوهای افکاری خود استفاده کنید.....	۲۲۵
درس ۵۸: مقابله با الگوهای تفکرکاتی منفی با استفاده از ژورنال شناختی.....	۲۲۸
درس ۵۹: انجام آزمایش‌های شناختی برای ایجاد تغییرات لازم.....	۲۳۲
درس ۶۰: تفکر مثبت را بسازید.....	۲۳۴

فصل ۷: یادگیری الگوهای عملیاتی جدید؛ رفتاری به سمت خودآموزی..... ۲۳۹

درس ۶۱: استفاده از روش‌های رفتاری برای مربیگری شخصی.....	۲۴۰
درس ۶۲: شناسایی زیرکانه اتفاقات احتمالی.....	۲۴۳
درس ۶۳: مهار کردن قدرت آموزشی اجتماعی.....	۲۴۶
درس ۶۴: رفتارهای معاملاتی خود را فرم دادن.....	۲۴۹
درس ۶۵: مشروط‌سازی بازارها (بورس - دولتی - معاملاتی).....	۲۵۲
درس ۶۶: قدرت ناسازگاری.....	۲۵۷
درس ۶۷: شرکت‌های مثبت را به وجود آورید.....	۲۶۰
درس ۶۸: مواجهه‌سازی: یک روش رفتار قدرتمندانه و قابل انعطاف.....	۲۶۴
درس ۶۹: گسترش استفاده از تکنیک مواجهه‌سازی برای مهارت سازی‌ها.....	۲۶۷
درس ۷۰: چهارچوب رفتاری برای کنار آمدن با نگرانی.....	۲۷۱

فصل ۸: مربی معامله‌گری خود باشید ۲۷۵

درس ۷۱: اهمیت سرمایه اولیه برای شروع	۲۷۶
درس ۷۲: برای تجارت معامله‌گری خود برنامه‌ریزی نمایید	۲۷۷
درس ۷۳: در معاملات تجاری خود تنوع داشته باشید	۲۸۱
درس ۷۴: پیگیری کردن نتایج معاملات خود	۲۸۴
درس ۷۵: ثبت امتیازات قبل از انجام تجارت معامله‌گری	۲۸۹
درس ۷۶: میزان همبستگی میان بازدهی‌های خود را دنبال کنید	۲۹۲
درس ۷۷: نسبت ریسک به سود خود را تنظیم کنید	۲۹۶
درس ۷۸: اهمیت به انجام‌رساندن عملیات در معامله‌گری	۲۹۹
درس ۷۹: بر مباحث بیندیشید، ایده‌های معاملاتی خوبی را ایجاد کنید	۳۰۳
درس ۸۰: معاملات خود را مدیریت نمایید	۳۰۶

فصل ۹: درس‌هایی از حرفه‌ای‌های تجارت و معامله‌گری دیدگاه‌ها و منابعی برای مربی‌گری شخصی ... ۳۱۱

درس ۸۱: با تقویت کردن علائق، استعدادهای و مهارت‌های شخصی خود به موفقیت رسیدن، آن چیزی را که دوست دارید و توانایی انجامش را دارید، دنبال کنید	۳۱۲
درس ۸۲: من به‌تنهایی مسئول همه چیز هستم	۳۱۵
درس ۸۳: آگاهی از خود را رشد دهید	۳۲۲
درس ۸۴: استاد خود برای موفقیت باشید	۳۲۶
درس ۸۵: ثبت جزییات سوابق معاملات خود	۳۳۱
درس ۸۶: جایز الخطا بودن را بیاموزید	۳۳۵
درس ۸۷: قدرت تحقیق داشته باشید	۳۳۹
درس ۸۸: رفتار و اهداف، زیرساخت‌های بنای موفقیت هستند	۳۴۴
درس ۸۹: دیدگاهی از یک بنگاه معامله‌گری	۳۴۹
درس ۹۰: از اطلاعات داده‌ها برای بهبود عملکرد معامله‌گری استفاده کنید	۳۵۵

فصل ۱۰: به دنبال موقعیت معاملاتی مطلوب (به دست آوردن الگوهای تاریخی در بازارهای مختلف) ۳۶۲

درس ۹۱: استفاده از الگوهای تاریخی در تجارت (در هنگام معامله‌گری)	۳۶۴
درس ۹۲: با داده‌های صحیح، فرضیه‌های خوبی را تنظیم کنید	۳۶۷
درس ۹۳: اکسل مقدماتی	۳۷۱
درس ۹۴: داده‌ها را تصویری کنید	۳۷۵
درس ۹۵: متغیرهای وابسته و مستقل را بسازید	۳۷۸
درس ۹۶: تحقیقات تاریخی خود را انجام دهید	۳۸۱
درس ۹۷: داده‌ها را کدگذاری کنید	۳۸۴
درس ۹۸: بررسی زمینه‌ها و محتوی	۳۸۷
درس ۹۹: داده‌ها را فیلتر کنید	۳۹۰
درس ۱۰۰: از اطلاعات و داده‌های به دست آورده خود استفاده بیهیته کنید	۳۹۲

فصل ۱۱: نتیجه‌گیری ۳۹۵

درس ۱۰۱: مسیر خود را برای خودآموزی بیشتر بیابید	۳۹۵
---	-----

پیش گفتار مولف

در کتاب مربی معامله‌گری روزانه می‌خواهیم تا حد ممکن آموزش‌های لازم درمورد مربیگری را در اختیارتان قرار دهیم تا بتوانید استادانه در بازارهای مالی فعالیت کرده و به موفقیت‌های چشمگیری برسید. در اینجا، کلمه‌ی روزانه Daily واژه‌ی کلیدی محسوب می‌شود. این کتاب، به گونه‌ای طراحی شده است که می‌توانید روزانه از آن استفاده کنید؛ با به‌کارگیری مطالبی که در این کتاب می‌آموزید، هر روز، بر قدرت کاری‌تان افزوده می‌شود، به گونه‌ای که به‌راحتی می‌توانید بر نقاط ضعف‌تان غلبه کنید.

پس از نگارش دو کتاب روانشناسی تجاری و افزودن اعتبار عملکرد و تاجر، و نوشتن بیش از ۱۸۰۰ مطلب در وبلاگ تریدر فید Trader Feed به آدرس (www.traderfeedblogspot.com)، گمان می‌کنم به‌طور کامل به مبحث و زمینه‌ی روانشناسی تجاری پرداخته‌ام؛ حالا، پس از سه سال که از چاپ کتاب عملکرد می‌گذرد، یک بار دیگر، قلم الکترونیکی را به دست گرفته و کتابی به نام روانشناسی تجاری سه‌گانه را کامل کرده‌ام که بیشتر بر روی خودآموزی در تجارت متمرکز است. در واقع، ۲ واقعیت باعث نگارش کتاب مربی تجارت روزانه شد. اول اینکه، با بازدیدهای بسیار زیادی که از وبلاگ انجام شده بود، پی بردم حدود یک‌سوم از مردم حدوداً یک ساعت قبل از شروع بازار بورس و معاملات از وبلاگ بازدید می‌کنند. این مساله برایم بسیار جالب بود؛ زیرا بیشتر پست‌هایی که در وبلاگ بود، توصیه‌های خاصی را برای معاملات در میان نمی‌گذاشتند، در عوض، در وبلاگ مطالب بیشتر از رابطه یا روانشناسی انجام معاملات تجاری است؛ مطالب دیگر هم موضوعاتی است که در ساعات دیگر روز می‌توان آنها را بررسی کرد.

وقتی از گروهی از دنبال‌کنندگان موردا اعتماد وبلاگ درمورد الگوی مطرح‌شده سوال کردم، آنها پاسخ دادند که از وبلاگ به‌عنوان جایگزین مربی تجاری استفاده می‌کنند. مرور بر پست‌های موجود در وبلاگ، پیش از ورود به میدان نبرد مالی و معاملاتی، به آنها درمورد خواسته‌ها و برنامه‌ریزی‌هایشان یادآوری‌های لازم را می‌کرد. وقتی آمار بهترین مطالب در وبلاگ را بررسی کردم، پی بردم که بیشتر مطالب درمورد روانشناسی تجاری بودند. آن مطالب، حتی اگر با پیش‌فرضیات خواننده مغایرت داشتند، دارای محتوایی بسیار عالی بودند. به نظر می‌رسید که کارگزاران بورس و معامله‌گران دیگری که به دنبال یک مربی تجاری می‌گشتند، تا حد کمی در وبلاگ به خواسته‌هایشان می‌رسیدند.

دومین واقعیتی که موجب شد این کتاب را بنویسم، این بود که پی بردم مطالب که به‌صورت ebook (نشر الکترونیکی که تغییرات اساسی در دنیای انتشارات به وجود آورده است) به‌تجار و بازرگانان ارائه کرده می‌شود؛ با وجود اینکه در دسترس بوده، قدری بیشتر از نسخه عکسبرداری

شده چاپی هستند و محتوای بیشتری دارند، علی‌رغم وسوسه‌ای که این کتاب‌ها به دنبال کنندگان می‌دهند و به راحتی و آسانی در دسترس خوانندگان قرار می‌گیرند، تعداد بسیار کمی از تجار و معامله‌گران بازار به آن علاقه نشان می‌دادند یا اینکه به دنبال کتاب‌های الکترونیکی دست دوم بودند. در واقع، بیشترین ناراضی و شکایت این بود که آنان نمی‌خواستند ساعت‌ها به دنبال مطالبی باشند که به راحتی می‌توانند آنها را در یک کتاب جامع داشته باشند و به‌خصوص بعد از یک روز طولانی در بازار، تمایلی به خواندن کتاب‌های الکترونیکی نداشتند. به زودی، به این جمع‌بندی رسیدم که تجار علاقه به خواندن ebooks ندارند و فعالان بازارهای تجاری به کتاب‌های کاغذی گرایش بسیار زیادی دارند. بنابراین، به این نتیجه رسیدم که کتابی از نوع خاصی را بنویسم و کتابی را که به صورت الکترونیک نشر می‌دهم، به صورت چاپ کاغذی نیز منتشر می‌کنم.

وقتی این دو روش را در کنار هم بررسی می‌کنید، از این ایده قدردانی می‌کنید که کتاب مربی تجاری را به راحتی می‌توان در ebook یا بر روی کاغذ خواند. هدف این بود که کتاب و ebook را با هم مخلوط کنیم تا درس‌های عملی به وجود آیند و اینگونه می‌توانستیم تاجر مربی خویش شویم. درس‌های زیادی در کتاب مربی معامله‌گری روزانه وجود دارد که به صورت میانگین شامل چندین صفحه می‌شوند. هر درس، طرح کلی خودش را دارد که چالش‌های تجاری را با شما در میان می‌گذارد، به نحوی برخورد با این چالش‌ها می‌پردازد و پیشنهاد‌های مرتبط برای حل مشکلات تجاری را مطرح می‌کند. فصل‌ها به‌طور کامل مجزا از یکدیگر هستند و مباحث آنها به هم مرتبط نیستند. شما می‌توانید از فهرست مطالب به ترتیبی استفاده کنید که آنها را در کتاب چیدمان کرده‌ایم و یا اینکه، به صورت جداگانه، درسی را انتخاب کنید که بیشترین استفاده را برایتان دارد و در معاملات تجاری‌تان به کار گرفته می‌شود و برعکس، کتاب‌های تجاری دیگر که باید از آغاز تا پایان کتاب را بخوانید تا به یک نتیجه‌گیری کلی برسید، در این کتاب، هر درس به صورت مستقل به مطلب خاص آن فصل اختصاص دارد. شاید ترجیح بدهید هر بار یک درس را انتخاب کرده، از راهنمایی‌های مطرح‌شده در آن برای رسیدن به موفقیت در تجارت استفاده کنید و مانند وبلاگ که در هر صفحه وبلاگ به شما بهترین راهنمایی‌های لازم را در مسیر تجارت‌تان می‌کند؛ اما حتی بیشتر از وبلاگ، برایتان یک راهنمای مسیر انجام کارهای تجاری محسوب می‌شود و یک سری دیدگاه‌ها و ابزارهای کاری لازم را به شما ارائه می‌کند.

خواسته و آرزوی من جمع‌آوری اطلاعات در ۱۰۱ درس بوده که روش‌های آن را می‌توان در سمینارهای گران‌قیمت و کلاس‌های درسی تعلیماتی یافت. در واقع، می‌خواستم این درس‌ها را با نازل‌ترین هزینه در اختیار خوانندگان قرار دهم. اغلب اوقات، کارگزاران سمینارها و مربیان سعی دارند شما را ارباب‌رجوع یا مشتری دائم خود کنند؛ اما هدف این کتاب کاملاً برعکس است؛ یعنی به شما ابزارهایی را ارائه می‌دهد که خودتان به مربی خودتان تبدیل شوید تا بتوانید رشد حرفه‌ای

و شخصی خود را کنترل کنید. به عبارت دیگر، این کتاب، راهنمایی برای این است که دریابید چگونگی می‌توانید رشد خود را بهتر کرده و عملکردتان را در حرفه‌تان بهینه کنید.

مطلبی که درمورد کتاب الکترونیکی و فرمات آن مطرح می‌شود، این است که به نویسنده توانایی آن را داده که مطالب کتاب را با لینک داده شده مرتبط سازد. من به اطلاعات داده شده کتاب نیز مطالب مازادی را به کمک وبلاگ افزوده‌ام که مربی معامله‌گری روزانه را تبدیل به خودآموز تجاری شخصی کرده است. یک صفحه اصلی در وبلاگ هر فصل وجود دارد که مطالبی مرتبط با هر فصل را شامل می‌شود. در پایان هر فصل، یک صفحه مرتبط با منابع و مآخذ وجود دارد که به شما آگاهی بیشتری برای بررسی لینک‌های بیشتر دیگر می‌دهد. در همین جهت، یک فایل صوتی و یک فایل تصویری را اضافه خواهم کرد که آنها را به مرور زمان تهیه کرده‌ام. این فایل‌ها برای افرادی بسیار مفید است که از طریق شنیداری و دیداری درک بهتری دارند. اگر مطلبی یک بار به صورت الکترونیکی منتشر شود، دلیلی ندارد که به صورت رسانه چندمنظوره نیز قابل آموزش و استفاده نباشد.

در قسمت فهرست کتاب می‌بینید که هر یک از ۱۰ فصل شامل ۱۰ درس است. این فصل‌ها، موضوعات مختلفی را درمورد روانشناسی تجاری و عملکرد در معاملات تجاری شامل می‌شوند که دروس معینی را برای به کارگیری انگیزه‌های موثر تفکراتی، دانستنی‌ها، روش‌های کوتاه درمان رفتاری تا الگوی رفتاری عاری از مشکلات کار بر می‌گیرد و به تدریج به سمت مثبت و جدیدی سوق داده می‌شود. ۲ فصل آخر کتاب، بسیار استثنایی و جالب هستند. فصل نهم کتاب، دیدگاه خودآموزی ۱۸ نفر از حرفه‌ای‌ها را مطرح می‌کند که کار و پیشه‌ی خود را به صورت آنلاین به اشتراک می‌گذارند. در فصل دهم، به وعده‌ای که پیش‌تر داده بودم، عمل کردم. این وعده به دنبال- کنندگان وبلاگ تردید فیدرز Trade Feeders بود که روند آموزش آن، به کمک شناسایی الگوهای گذشته با استفاده از نرم‌افزار اکسل است. هر درس، یک بخش تمرین به همراه دارد و نکات پیشنهادی (راهنمای خودآموزی) که کمک کاربردی و ایده‌های مفیدی را در بر می‌گیرد. بیشتر ایده‌ها به صورت مجزا در کادرهای مشخص شده در درس‌ها، برای مرور فوری و تشخیص دقیق، ایجاد شده‌اند و در پایان هر فصل کتاب، لیست منابعی وجود دارد که به همه‌ی ابهامات و سوالاتی پاسخ می‌دهد که درمورد مبحث مرتبط مطرح شده است. البته، این کتاب کمک می‌کند تا خودتان مربی و راهنمای خود باشید؛ اما با یک نگاه اجمالی به سرفصل‌ها و موضوعات مورد بحث، به این نتیجه می‌رسیم که هدف جامع‌تر و بزرگ‌تر آن، خودآموزی و مربی‌بودن در تمام مراحل زندگی است. در پی چالش‌ها، ثبات‌ناداشتن‌ها و قاطعیت‌هایی که با آنها مواجه می‌شویم، به دنبال پاداش‌هایی هستیم که پس از ریسک‌های زیاد به دست می‌آیند. بازارهای مالی در همه‌ی حرفه‌ها و شغل‌های مرتبط وجود دارند. در این کتاب، تکنیک‌هایی وجود دارند که کمک می‌کنند در هر زمینه‌ی تجاری‌ای که فعالیت می‌کنید، به مهارت‌های برتر رسیده و استادکار شوید. در نتیجه،

هدف فقط کسب درآمد در بازارها نیست؛ بلکه، موفقیت در تمام مسئولیت‌ها و تعهدات زندگی است. من بسیار خشنود، راضی و مفتخر خواهم بود که این کتاب بتواند منبعی در مسیر کامیابی و موفقیت شما در ورود و خروج به بازارهای مالی باشد.

برت استین بارگر BRETT steen barger

www.ketab.ir