

پول پول پول پول

جان میلٹون فاگ

مترجم: نگین انصاری



شبگیر

سرشناسه: فگ، جان سینون
 عنوان و نام پدیدآور: پول پول پول پول / جان میلتنو فگ؛ مترجم نگین
 مشخصات نشر: رمضانی؛ ویراستار علی شاهین.
 مشخصات ظاهری: تهران: شبگیر، ۱۳۹۹.
 شابک: ۶۴ ص.
 وضعیت فهرست‌نویسی: فیپا
 یادداشت: ۹۷۸-۶۰۰-۹۲۸۲۳-۷-۱
 یادداشت: عنوان اصلی: Money, Money, Money, Money, Money, 1994
 یادداشت: کتاب حاضر قبلاً در سال‌های مختلف توسط ناشران و
 مترجمان متفاوت منتشر شده است.
 موضوع: بازاریابی چندسطحی Multilevel marketing؛
 بازاریابی چندسطحی - جنبه‌های روان‌شناسی
 Multilevel marketing - Psychological aspects
 شناسه افزوده: رمضانی، نگین، ۱۳۶۳ - ، مترجم.
 رده‌بندی کنگره: HF ۵۴۱۵/۱۲۶
 رده‌بندی دیویی: ۶۵۸/۸۷۲
 شماره کتابشناسی ملی: ۷۲۸۶۴۹۹



شبگیر

پول پول پول پول

جان میلتنون فاگ

مترجم: نگین رمضانی

ویراستار: سیدعلی شاهری

چاپ اول: ۱۳۹۹ - تهران

لیتوگرافی: فروز

شمارگان: ۵۰۰ نسخه

چاپ مهتاب

ISBN: 978-600-92823-7-1

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۲۸۲۳-۷-۱

Printed in Iran

حق چاپ و نشر محفوظ است.

دفتر مرکزی: انقلاب، خیابان ۱۲ فروردین، نش خیابان لبافی‌نژاد، شماره‌ی ۱۸۷، واحد ۲

تلفن و دورنگار: ۰۶۶۴۶۲۲۰۹ - ۰۹۱۲۶۱۵۵۹۷۶

قیمت: ۱۴۰۰۰ تومان

فهرست مطالب

۷	دسته
۱۱	حکایت یک انسان
۱۵	سرچشمه منشأ: های بدی ها
۱۷	چگونه وارد دنیای پول می شوید؟
۲۵	فروش کالا یا خدمات در روش بازاریابی شبکه‌ای
۲۷	بازاریابی شبکه‌ای، طرحی برای سریع پولدار شدن نیست
	بازاریابی شبکه‌ای در هیچ جا بر مبنای مثال دانشگاه هاروارد، استنفورد و غیره) به
۲۸	کسی آموزش داده نمی‌شود. چرا؟
۲۸	بازاریابی شبکه‌ای برای شروع به سرمایه‌گذاری زیاد نیاز ندارد
۲۹	بازاریابی شبکه‌ای، شبکه‌ای برای توزیع کالا و خدمات نیست
۲۹	در بازاریابی شبکه‌ای رابطه‌ی کارفرما و کارمند وجود ندارد
۳۱	در بازاریابی شبکه‌ای، درآمد فرد از طریق عضوگیری به دست نمی‌آید
۳۳	فروش از طریق بازاریابی شبکه‌ای
۳۳	شبکه‌سازی
۳۴	بازاریابی
۳۵	فروش
۳۹	راز افراد ثروتمند و پولدار
۴۳	چگونه می‌توان در بازاریابی شبکه‌ای پول درآورد؟
۴۴	گام اول: خودتان از محصولات شرکت استفاده کنید
۴۴	گام دوم: محصول را معرفی کنید

۴۵ گام سوم: حمایت کردن

۵۱ چرا مردم از بازار یاب‌های شبکه‌ای خرید می‌کنند؟

۵۵ بازار یابی شبکه‌ای، سریع‌ترین روش برای گسترش کسب‌وکار نوپا

مقدمه

به طور قطع در زندگی ما انسانها چیزهایی مهم‌تر از پول وجود دارد. این‌را همه قبول دارند؛ اما حقیقت دیگران هم هست که همه آن‌را تأیید می‌کنند؛ این‌که: «پول، همه چیز را آسان‌تر می‌کند.»

فرانسیس آلبرت سیناترا، هنرپیشه و خواننده بزرگ، در جایی گفته است: «من هم ورشکسته بوده‌ام و هم پولدار؛ اما یاد دارم که پولدار بودن خیلی بهتر است.» او کاملاً درست می‌گفت.

سوزان، انگشتر الماسی را که از عمه‌اش به او رسیده بود، فروخت و من هم ساعت مچی پدر بزرگم را که از طلای هیجده عیار بود، فروختم تا بتوانیم هزینه‌های اجاره‌خانه و خورد و خوراک خود را

بپردازیم. در آن زمان، دوتا بچه داشتیم. کریسمس بود و تمام پولی که داشتیم، ۱۰۰ دلار بود.

اما حالا اوضاع مان کاملاً فرق کرده و ما ثروتمند هستیم. حالا می توانم بدون هیچ ترس و لرزی به مطب دندان پزشکی بروم و همه ی دندان هایم را درست کنم، با بچه های خود به اسکی بروم، اگر اتفاق ناجوری رخ دهد، قادرم هزینه های بیمارستان را بپردازم، می توانم راشل که حالا سیزده ساله است ۵۰۰ دلار بدهم تا هر لباسی را که می خواهد از فروشگاه ها بخرد، به راحتی می توانم برای جانی که دوست من دارد و یک موسیقی دان مادرزاد است یک گیتار بخرم، می توانم یک ماشین دو دیفرانسیل نو بخرم که سوزان و بچه ها بتوانند به راحتی در ماطق کره تانی در برف و یخ گشت و گذار کنند، می توانم به هاوایی بروم، یک دستگاه تلویزیون و ویدیو بخرم و خلاصه از پس هر هزینه ای بربیایم و در هر کس که دلم بخواهد هدیه بدهم؛ چون این کار را خیلی دوست دارم و هم تر از همه این که اگر فردا افتادم مُردم، خیالم راحت است که زن و بچه هایم از نظر مالی تا آخر عمر تأمین هستند و به کسی نیازمند نخواهند بود.

بله، به انکای پول و ثروتم می توانم بگویم من آزادم.

آزادم که هرگونه می خواهم خودم را از نظر معنوی رشد دهم.

آزادم که هر وقت بچه هایم از مدرسه به خانه برگشتند، خانه باشم.

آزادم که هر کاری دوست دارم انجام دهم.

آزادم که بر روی زندگی میلیون ها نفر دیگر تأثیر مثبت و سازنده

برجا بگذارم.