

سرشناسه	لوین، لری
عنوان و نام پدیدآور	رازهای ترید غیر احساسی/ نویسنده لری لوین؛ ترجمه امیر میکائیل زاده.
مشخصات نشر	تهران: نصیر بصیر، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	ص. ۱۲۰.
شابک	۹۷۸-۶۲۲-۹۸۷۴۱-۶-۵: ۴۵۰۰۰۰ ریال
وضعیت فهرست نویسی	فیا
یادداشت	عنوان اصلی: The secrets to emotion free trading: how to consistently act in your own best interest with your off-the-floor trading, ۲۰۱۹.
یادداشت	کتاب حاضر نخستین بار با عنوان "کیش و مات: اسرار روانشناسی موفقیت در معاملات در بازار بورس (چگونه بهتر معامله کنیم)" با ترجمه‌ی مهدی سوهانی‌دربان و هدایت مرویان‌مشهد توسط انتشارات مرن‌دیز در سال ۱۳۸۵ منتشر شده است
یادداشت	بالای عنوان: چگونه در بازارهای مالی سود مستمر کسب کنیم.
یادداشت	واژه‌نامه.
عنوان دیگر	چگونه در بازارهای مالی سود مستمر کسب کنیم.
عنوان دیگر	کیش و مات: اسرار روانشناسی موفقیت در معاملات در بازار بورس (چگونه بهتر معامله کنیم).
موضوع	معاملات -- دستنامه‌ها
	موفقیت در کسب و کار-دستنامه‌ها. *Transactions -- Handbooks, manuals, etc.
	Success in business-- Handbook, manuals, etc
شناسه افزوده	میکائیل زاده، امیر، ۱۳۶۲ -، مترجم
رده بندی کنگره	HF۵۲۸۶:
رده بندی دیویی	۶۵۸/۴۰۹:
شماره کتابشناسی ملی	۹۷۸۴۰۰:
اطلاعات رکورد کتابشناسی	فیا



انتشارات نصیر بصیر

www.ketab.ir

نام کتاب:	رازهای ترید غیر احساسی
ناشر:	انتشارات نصیر بصیر
نویسنده:	لری لوین
ترجمه:	امیر میکائیل زاده
نوبت چاپ:	اول ۱۴۰۰
چاپ و صحافی:	آذرننگ
صفحه‌آرایی:	انتشارات نصیر بصیر
ناظر فنی چاپ:	حسین جعفری پور شورغینی
تیراژ:	۳۰ جلد
شابک:	۹۷۸-۶۲۲-۹۸۷۴۱-۶-۵
ارتباط با ناشر:	nasirbasir.pub@gmail.com
قیمت:	۴۵۰,۰۰۰ تومان
	nasirbasir.ir / @nasirbasir.book / nasirbasir.book

مراکز پخش:

کتابفروشی هنر: تهران خیابان انقلاب نیش خیابان ۱۲ فروردین پلاک ۳۲۴	تلفن: ۶۶۴۹۲۲۴۲
انتشارات سیمای دانش: میدان انقلاب ابتدای خیابان ۱۲ فروردین پلاک ۳۱۸	تلفن ۶۶۹۶۶۱۱۵
کتابفروشی عصر دانش: تهران خیابان انقلاب نرسیده به خیابان ۱۲ فروردین پلاک ۱۳۳۲	تلفن: ۶۶۴۹۳۷۰۱ ۶۶۴۹۳۷۰۱



دیباجه.....	۵
داستان دو تریدر.....	۷
مقدمه.....	۱۳

بخش اول

به چه مهارت‌هایی نیاز دارید

فصل ۱: تنظیم و انجام اهداف واقع‌بینانه.....	۱۸
فصل ۲: به شکست‌هایتان عشق بورزید.....	۲۱
فصل ۳: زمان هیچ ارتباطی با پول ندارد.....	۲۳
فصل ۴: انعطاف‌پذیر بمانید.....	۲۷
فصل ۵: آیا شایسته‌ی کسب درآمد هستید؟.....	۲۹
فصل ۶: قوانین تجارت.....	۳۱
فصل ۷: اجرای بی‌عیب و نقص.....	۳۵
فصل ۸: استفاده از دستور حد ضرر.....	۳۹
فصل ۹: نحوه برخورد با بازاری که حرکت آن متوقف نمی‌شود.....	۴۳
فصل ۱۰: واقع‌بین بودن.....	۴۷
فصل ۱۱: برنده و بازنده‌ی فعال بودن.....	۵۱
فصل ۱۲: پس از ضرر دمو بنزید.....	۵۳
فصل ۱۳: خودسازی.....	۵۵

بخش دوم

به چه مهارت‌های نیاز ندارید

فصل ۱۴: بدترین اشتباه.....	۵۹
----------------------------	----

فصل ۱۵: ترید انتقام جویانه	۶۱
فصل ۱۶: آرزو، امید و دعا	۶۳
فصل ۱۷: اضافه کردن به معامله زیان ده	۶۵
فصل ۱۸: طمع	۶۷
فصل ۱۹: ترس	۶۹

بخش ۳

خودسازی

فصل ۲۰: سایکو - سایبرنتیک چیست و چگونه به تجارت و زندگی شما کمک می کند؟	۷۴
فصل ۲۱: پیش زمینه های برای شروع	۷۹
فصل ۲۲: تصاویر ذهنی	۸۱
فصل ۲۳: سیستم موفقیت و شکست	۸۵
فصل ۲۴: بخشش	۸۷
فصل ۲۵: افراد مشهور و سایکو - سایبرنتیک	۸۹
فصل ۲۶: بهبود عملکرد معاملاتی با استفاده از تکنیک های تجسم	۹۵
فصل ۲۷: تمرین تعیین هدف	۱۰۱
فصل ۲۸: تجسم سودهای بزرگ	۱۰۵
فصل ۲۹: افزایش سرمایه	۱۰۹
فصل ۳۰: تمرین چکاندن ماشه	۱۱۱
فصل ۳۱: تمرین محدود کردن ریسک	۱۱۵
فصل ۳۲: پاک کردن ماشین حساب	۱۱۹
فصل ۳۳: تمرین های تجسمی خود را بسازید	۱۲۱
فصل ۳۴: تمرینات آرامش بخش بیشتر	۱۲۵
فصل ۳۵: چرا تکنیک های تجسم کار می کند!	۱۲۷
واژه نامه	۱۲۹