

کارگاه عملی بیمه

www.ketab.ir



انتشارات آوای بیرنگ

تدوین و تالیف: مسعود اوستادی

۴	مقدمه
۵	فصل اول - مبحث کارگاه معرفی بیمه
۵	تاریخچه ظهور بیمه
۶	بیمه‌ی مرکزی
۷	شرکت‌های بیمه‌ی بازرگانی فعال
۸	بررسی فقهی بیمه
۹	رابطه‌ی بیمه و اقتصاد
۱۰	انواع بیمه
۱۱	بیمه‌های اجتماعی
۱۶	بیمه‌های بازرگانی
۱۸	انواع بیمه‌های بازرگانی
۲۱	آیین‌نامه‌های اعطای نمایندگی شرکت‌های بیمه و کارگزاری بیمه‌ی مرکزی و بیمه‌ی تأمین اجتماعی
۲۷	فصل دوم - مبحث کارگاه آماری بیمه
۲۷	آیین نگارش
۲۸	بازاریابی
۴۲	اصطلاحات رایج در بیمه‌های بازرگانی
۵۰	حقوق و قوانین بیمه‌های بازرگانی
۵۲	نرخ حق بیمه
۵۳	اصول و ارکان بیمه‌های بازرگانی
۵۷	عوامل فنی بیمه
۵۸	حسابداری بیمه
۶۰	بیمه‌های متداول
۶۱	بررسی خسارت بیمه
۶۳	فصل سوم - مبحث کارگاه صدور
۶۳	سیستم کامپیوتر و تجهیزات دفتری
۶۴	فرم پیشنهاد
۶۵	مدارک و اطلاعات لازم برای استعلام حق بیمه
۶۸	صدور سیستمی بیمه نامه
۶۹	دریافت مبلغ حق بیمه

مقدمه

با توجه به فراوانی و متنوع بودن علوم، حقوق و قوانین رشته‌های بیمه‌ای و نیز لزوم داشتن تجربه‌ی کافی در این باب، که از اساس و ضروریات اولیه‌ی فعالیت در این صنعت است، برای آشنایی و آموزش دانشجویان و دانش‌پذیران مشتاق به کسب آموزش این حرفه، پیشنهاد می‌شود که علاوه بر مطالعه‌ی مجموعه کتابهای آموزشی حاضر، از منابع و کتب مرجع بیمه‌ای استفاده کرده و با مطالعه‌ی آنها، بار علمی خود را بالا ببرند و همچنین، با انجام کار عملی، بر تجربیات خود بیافزایند. هدف غایی این کتاب ارائه‌ی اطلاعات و آموزش‌های مورد نیاز به متقاضیان کسب علوم این حرفه و صنعت است. به امید آن که در این راه موفق بوده و علاوه بر آموزش، در خصوص مسئله‌ی اشتغال‌زایی و کسب درآمد نیز برای دانشجویان مفید واقع شود.

تحصیلات لازم برای اشتغال در این صنعت، رشته‌ی مدیریت بیمه با گرایش‌ها و عناوین مختلف دانشگاهی و در مقاطع کاردانی، کارشناسی و کارشناسی ارشد می‌باشد. همچنین رشته‌های مرتبط انواع تحصیلات مدیریت و حسابداری نیز امکان اشتغال در این صنعت را دارند.

لازم به توضیح است که، توجه به دیربرد وسیع صنعت بیمه در تمام زمینه‌های اجتماعی و اقتصادی جوامع کنونی بشری، و عدم داشتن مهارت‌های کافی دانش‌آموختگان برای درک تمامی علوم حاضر، به تمامی دانش‌آموختگان رشته‌های تحصیلی و حتی تخصص‌های تجربی و غیر دانشگاهی، نیاز مبرم وجود دارد. چرا که صنعت بیمه با تمام صنایع فنی، حرفه‌ای و علوم پزشکی، پیراپزشکی تعامل مستقیم داشته و به اهالی فنی که در این زمینه‌ها تحصیلات دانشگاهی یا این‌تر هم دارند، نیاز به همکاری دارد و این نیاز همکاری در کلیه مراحل بازاریابی، صدور و پرداخت خسارت بیمه، وجود دارد.

فصل اول این کتاب کارگاه آشنایی بیمه و فصل دوم کارگاه آموزش با هدف تربیت بازاریاب و فروشنده‌ی بیمه و فصل سوم

به نام کارگاه صدور، با محوریت آموزش نکات اولیه‌ی مورد نیاز برای یک صادر کننده بیمه، تدوین و طراحی شده‌است.

موضوع کتاب‌های این مجموعه

زنگ بیمه	
کتاب داستانی با موضوع بیمه، برای آشنایی کودکان و نوجوانان با حرفه و صنعت بیمه	
کتاب اول بیمه	
مفاهیم عمومی بیمه	
کتاب راهنمای بیمه، به همراه آموزش اصطلاحات و قوانین بیمه برای شهروندان و دانشجویان	
کتاب دوم بیمه	
مفاهیم کاربردی بیمه	
کتاب راهنمای معرفی بیمه‌های پرمخاطب و متداول و نیز برخی از بیمه‌های خاص، برای استفاده‌ی متقاضیان خرید بیمه	
کتاب سوم بیمه	
مفاهیم اختصاصی بیمه	
کتاب راهنمای بیمه برای استفاده‌ی فعالان بیمه، به همراه حقوق و اصطلاحات انگلیسی بیمه	
کتاب چهارم	
کارگاه عملی بیمه	
کتاب راهنمای کارگاه عملی و تخصصی بیمه، برای هنرجویان و دانشجویان بیمه	
دفتر پنجم	
دفتر تهیه‌ی گزارشکار توسط کاربران و هنرجویان بیمه	