

۱۵۲۵۲۸۵

از سری کتابهای روی خط اقتصاد

کاربرد هوش مالی

برای وکلای دادگستری به زبانهای انگلیسی، فارسی و عربی

راهنمای عملی افزایش درآمد ۳ برابری
برای وکلا و کارکنان

دفتر و کالت

امید علیزاده

روزنامه نگار و خبرنگار اخراجی و خبرنگار و روزنامه نگار

مؤلف کتاب فروش شاهکار فروش و هوش مالی

تهران ۱۳۹۶ ۲۰۱۷

[illegible]

کلیه حقوق مادی و معنوی این کتاب متعلق به ناشر مولف است و هرگونه استفاده از کتاب به صورت چاپی و الکترونیکی و ارائه در پایگاههای مجازی، نمایش، افساس، تلخیص، تبدیل، ترجمه و تکرار به هر شکل و نوع، بدون کسب مجوز از ناشر ممنوع است و متخلفان تحت پیگرد قانونی قرار می گیرند.

فهرست مطالب

فرستی برای مقدمه نیست	۶
استراتژی اصلی تان در این شغل باید این باشد	۱۲
کدامیک از امکانات و توانمندیهای شما در افزایش درآمد نقش دارند	۱۴
چه نقطه ضعف هایی در این شغل شما را به جلو می برد	۲۰
پروژه های قوی، درخت گردو، ویا کاشت بامبو؛ مسئله شما این است	۲۲
بازار هدف مشخص است این افراد را رصد کنید و برایشان برنامه بچینید	۲۵
بانک فرصتهایی که شما را در کسب درآمد یاری می کنند	۲۷
چند ماهی که نباید به درآمد های این شغل دست بزنید	۳۲
این خرگوش هرگز به دیرین نر نخواهد رسید	۴۰
در این شغل هم، بیش از این به خرج ندهیم	۴۳
اهرم های قدرتمند کسب درآمد در این شغل را جدی تر بگیرید	۴۸
اگر می خواهید کاری به موقع انجام شود آن را خوب بدان انجام ندهید	۶۰
میادایمکت شما در این شغل خشک شده باشد	۶۵
مزیتی که باعث می شود مردم از بین رقبا، شما را انتخاب کنند	۶۷
رفع یک نیاز در این شغل	۷۲
با دو برابر شدن دخل، سودتان از پنج برابر هم بیشتر می شود	۷۴
شدت این آب نباید زیاد باشد	۷۷
آغاز متن عربی	۸۳
آغاز متن انگلیسی	۱۱۲