

۲۱۲۷۸۸۵



تو در پولدار آوردن معرکه هستی!

تسلط پیدا کردن بر ذهنیت خود نسبت به پولدار شدن

| نویسنده |

جن سینسرو

نویسنده پر فروش نیویورک تایمز برای مجموعه کتاب ای

«تو معرکه هستی»

| مترجم |

سیما مومنی



سرشناسه: سینسرو، جن، Sincero, Jen

عنوان و نام پدیدآور: تودر پول در آوردن معرکه هستی: تسلط پیدا کردن بر ذهنیت خود نسبت به پولدار شدن/مولف جن سینسرو، مترجم سیما مومنی.

مشخصات نشر: تهران: موسسه انتشاراتی دانش ماندگار عصر، ۱۳۹۹.

مشخصات ظاهری: ۲۸۸ ص.

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۸۶۰۸-۳۹-۴

وضعیت فهرست‌نویسی: فیا

یادداشت: عنوان اصلی:

You are a badass at making money: master the mindset of 2017 wealth

عنوان دیگر: تسلط پیدا کردن بر ذهنیت خود نسبت به پولدار شدن.

موضوع: مالی شخصی Finance, Personal

موضوع: خود یاری Self-help techniques

موضوع: خودسازی Self-actualization, Psychology

شناسه افزوده: مومنی، سیما، ۱۳۷۰ مترجم

رده‌بندی کنگره: HG1۷۹

رده‌بندی دیویی: ۳۳۲/۰۲۴۰۱

شماره کتابشناسی ملی: ۶۲۳۹۲۰۵

عنوان: تو در پول در آوردن معرکه هستی

مولف: جن سینسرو

مترجم: سیما مومنی

صفحه آرا: حامد یعقوبی

ناشر: موسسه دانش ماندگار عصر

تیراژ: ۵۰۰ نسخه

دفتر انتشارات: تهران، خیابان انقلاب، خیابان فخررازی، خیابان شهدای ژاندارمری، پلاک ۶۴

دانشگاه، پلاک ۶۴

کدپستی: ۱۳۱۴۹۶۵۳۵۱

تلفن: ۶۶۹۷۳۱۷۵-۶

ایمیل و وب سایت: Info@mehrabanshop.com-MehrabanPub.com

فروشگاه اینترنتی: Mehrabanshop.ir

تلفن فروشگاه نشر بازرگانی: ۶۶۹۵۳۴۷۵

کلیه حقوق و حق چاپ متن و عنوان کتاب که به ثبت رسیده است؛ مطابق با قانون حقوق مؤلفان و مصنفان مصوب ۱۳۴۸ محفوظ و متعلق به مترجم می‌باشد. هرگونه برداشت، تکثیر، کپی برداری به هر شکل (چاپ، فتوکپی، انتشار الکترونیکی) بدون اجازه‌ی کتبی از مترجم نشر ممنوع بوده و متخلفین تحت پیگرد قانونی قرار خواهند گرفت.

فهرست

۹	 فصل نهم: از راه داد و ستد
۱۳	 فصل دهم: واکتون، صحبتی از طرف حسابدارم
۲۳	 فصل یازدهم: ثروت درونی شما
۴۱	 فصل دوازدهم: سرسختی
۶۷	 فصل سیزدهم: تغییر، همراهی و مصاحبت می‌خواهد
۷۷	 فصل چهارم: بهترین تمرین‌ها برای این خدایان را تغییر دهید
۹۱	 فصل پنجم: صدای قلب شما
۱۱۱	 فصل ششم: طلایی به نام ایمان و قدردانی
۱۳۳	 فصل هفتم: اقلایب به نام ایمان و قدردانی
۱۶۳	 فصل هشتم: اقدام قاطعانه: انتخاب قهرمانان
۱۷۹	 فصل نهم: حرکت رو به بالا
۱۹۹	 فصل دهم: واکتون، صحبتی از طرف حسابدارم
۲۱۹	 فصل یازدهم: ثروت درونی شما
۲۴۵	 فصل دوازدهم: سرسختی
۲۶۳	 فصل سیزدهم: تغییر، همراهی و مصاحبت می‌خواهد
۲۸۱	 فصل چهارم: بهترین تمرین‌ها برای این خدایان را تغییر دهید
۲۸۷	 فصل پنجم: صدای قلب شما

سخن ناشر

◀ اگر به مطالعه این کتاب علاقه‌مند هستید، احتمال زیادی وجود دارد که فیلم «گرگ وال استریت» را دیده باشید؛ فیلمی که مارتین اسکورسیزی، فیلساز مشهور، در سال ۲۰۱۳ از زندگی «جوردن بلفورت» ساخت. بلفورت معامله‌گری جوانی بود که توانست در مدت کوتاهی به یکی از پردآمدترین ملان بازار سهام تبدیل شود. فارغ از این که او چه اندازه با تکیه به هوش و ذکاوتش بر مبنای قوانین بازار کار کرد و چه مقدار از قوانین تخطی کرد؛ که البته جنایاتش را با تحمل حبس و از دست دادن بخش عمده ثروتش پس داد، نکته مهم و آموزنده‌ای برای بیننده فیلم و مخاطب این کتاب بیاد کرد. این که «چگونه می‌توان یک خودکار را فروخت»؛ نکته‌ای به ظاهر ساده اما پیچیده.

در اواسط فیلم، او در جمع دوستانش نشست تا آنها را که فروشنده‌های خیابانی مواد مخدر هستند برای همکاری در فروش سهام قانع کند. بلفورت از آنها می‌خواهد که یک خودکار را به او بفروشند، (همان‌گونه که در سکانس پایانی فیلم به عنوان یک سخنران مدرس این کار را در جمع مدیران فروش و بازاریابان و معامله‌گران حرفه‌ای این کار را انجام می‌دهد) در حالی که همه سعی می‌کنند روی ویژگی‌های مثبت خودکار مانند زیبایی، روان‌نویسی و نوک مناسب آن تاکید کنند، دوست موادفروش بلفورت به او می‌گوید: لطفا شماره‌ات را برایم بنویس. جوردن می‌گوید خودکار ندارم و دوست فروشنده‌اش خودکار را به او

تو در پول در آوردن معرکه هستی!

می‌دهد و می‌گوید: بفرمایید!

در فقر هیچ افتخاری نیست، هیچ فضیلتی نیست؛ ذات انسان تلاش در پی تولید ثروت و کسب رفاه بیشتر است و هیچ آموزه‌ای خلاف این رویکرد نیست مگر معدود کیش‌هایی که به طور بنیادی خلاف ذات و طبیعت بشر است. پس اگر هنوز در گیر و دار ذهنی این مساله هستید که پول آن‌طور که می‌گویند چرک کف دست است یا موجب آسایش، می‌توانید با خیال راحت به فکر پول درآوردن باشید و با خواندن این کتاب درک کنید که شما در جذب پول معرکه هستید؛ اگر به این توانایی خودتان ایمان دارید داشته باشید، فقط باید یاد بگیرید که چگونه می‌توان یک خودکار، اف‌وخت

این یک واقعیت است که همه مردم به دنبال پول درآوردن بیشتر هستند، همه دوست دارند پولشان از روی بالا برود یا به اصطلاح در پول غلت بزنند اما اگر این اتفاق اکنون رخ نداده، نتیجه انتخاب‌های هراس‌آلود، تصمیم‌های ناآگاهانه یا گردن نهادن به جبر سرنوشت پیش رو بوده است. همه ما قرار نیست ابرثرومنی‌ها یا بیل گیتس، جف بزوس یا کارلوس اسلیم شویم (چرا نشویم؟) اما حتی می‌توانیم از زیر بار ترس و اضطراب درونی یا زندگی کردن برای دیگران و براساس انتظارات دیگران بیرون بیایم و در جهت آنچه که می‌خواهیم تلاش کنیم. متأسفانه بخش عمده‌ای از زندگی و کسب و کار امروز ما براساس انتظارات دیگران، حرف‌های دیگران و خواسته‌های آنهاست. مردم عاشق این هستند که به شما بگویند چه کاری را می‌توانید و چه کاری را نمی‌توانید انجام دهید، بدون اینکه این که در نظر بگیرند فکر و احساس شما چیست. اما این شما هستید که باید تصمیم بگیرید و از این پيله

تنگ و تاریک بیرون بیاید. قطعاً برای این جهش، خروج، رستاخیز یا هر چیزی که اسمش را بگذارید به یک محرک نیاز دارید و همین کتابی که در دست دارید یکی از بهترین‌هاست. جایی که در صفحه صفحه‌اش با تجربه‌های واقعی و عینی افرادی درست شبیه به خودتان مواجه هستید. «تو در پول درآوردن معرکه هستی» به شما نشان می‌دهد که اگر تاکنون پندار نشده‌اید، مصیبت بزرگی رخ نداده و اغلب افراد بعد از تجربه‌های بعد شکست‌های پی در پی، و حتی از دست دادن اندک دارایی‌هایشان دست که راه درست را پیدا می‌کنند. گاهی زودتر، گاهی دیرتر اما در نهایت بن در روی کسی بسته نیست. باید جسارت تغییر کردن را در خود بیابید. دست کنید، به ثروت درونی و دارایی‌های باارزشی که از آن غافل بوده‌اید پی ببرید و سرسخت باشید تا بتوانید پول را جذب کنید. جیمز ران، کارآفرین و سخنران معروف، می‌گوید: پول دنبال‌کردنی نیست، جذب‌کردنی است.

جن سینسرو، نویسنده‌ای است با بار پر فروش، نه فقط به این خاطر که توانسته راه خودش را در ثروتمند شدن، بلکه در انگیزه‌دهی به دیگران برای یافتن راهشان هم موفق بوده است. کتاب حاضر نیز یکی از نوشته‌های پراقبال اوست که در پایان هر فصل علاوه بر بیان یک تجربه مرتبط، تمرین‌هایی برای خواننده دارد که می‌تواند به او کمک کند تا تکانی به ذهن و اندیشه و رویکرد خود بدهد. مسیر که می‌تواند راه زندگی خواننده را در درازمدت دچار تحول کند. کتاب به خواننده نشان می‌دهد که چگونه عوامل ساده، حتی آنهایی که فکر می‌کنیم جزو ضروریات زندگی کاری یا دستاوردهای باارزش ماست، هم‌زمان می‌تواند مانع پیشرفت ما باشد. گزاره مشهوری است که یکی از

تو در پول درآوردن معرکه هستی!

موانع بزرگ پیشرفت فردی را «حقوق ماهیانه» می‌دانند، همان چیزی که بسیاری از افراد به عنوان هدف و آرزو دنبالش هستند. کتاب حداقل این باور را در خواننده ایجاد می‌کند که برای پول درآوردن، بهتر است یاد بگیریم که چگونه یک خودکار بفروشیم تا این که دستمزد ثابت ماهیانه داشته باشیم.

مدیر مسئول

جلیلی راد