

۱۶۳۶۹۰۸

از سری کتابهای روی خط اقتصاد

کاربرد هوش مالی

برای دفاتر و نمایندگی های بیمه - به زبانهای انگلیسی، فارسی و عربی

راههای عملی افزایش درآمد ۳ برابری

برای مدیران و کارکنان

دفتر بیمه

امید علیزاده

روزنامه نگار و شایستگیار انجمن محققان و نویسندگان ایران

مؤلف کتاب پرورش شاخ کار فروش و هوش مالی

تهران ۱۳۹۷ - ۲۰۱۸



سرشناسنامه	علیزاده، امید، ۱۳۴۲
عنوان و نام پدیدآور	کاربرد هوش مالی برای دفاتر و نمایندگی های بیمه : راهکارهای عملی افراش درآمده ۳ برابری برای مدیران و کارکنان دفتر بیمه / امید علیزاده
موضوعات نشر	بهران - امید علیزاده، ۱۳۹۶
موضوعات ظاهری	۱۲۲ ص - مجبور
فروست	سری کتابهای روی خط اقتصاد
شابک	۹۷۸-۶۰۰-۰۴-۸۲۰۳-۳
وضعیت فهرست نویسی	فیبیا
یادنامه	انگلیسی - عربی - فارسی
موضوع	موفقیت در کسب و کار
موضوع	success in business
موضوع	موفقیت در کسب و کار - داستان
موضوع	success in business - fiction
موضوع	امور مالی شخصی
موضوع	finance, personal
موضوع	بیمه -- کارگزاران
موضوع	insurance agents
موضوع	فروستدگی -- بیمه
موضوع	selling - insurance
موضوع	HF ۵۲۴۶ / ک ۸۲ ۱۸ ۱۳۹۶
	۶۵۰/۱
	۴۸۱۷۹۹

عنوان کتاب کاربرد هوش مالی برای دفاتر و نمایندگی های بیمه

زبانهای انگلیسی، فارسی و عربی

راهکارهای عملی افزایش درآمد ۳ برابری برای مدیران و کارکنان دفتر بیمه

از سری کتابهای روی خط اقتصاد

مؤلف: امید علیزاده

سال و محل نشر: تهران ۱۳۹۷

انتشارات: نامس جواد

شماره استاندارد بین المللی کتاب: ۹۷۸-۶۰۰-۰۴-۸۲۰۳-۳

نوبت چاپ: اول

تیراژ: ۱/۰۰۰ نسخه

قیمت: ۲۳/۵۰۰ تومان

بخش کتاب و هماهنگی جهت ارتباط با نویسنده:

۰۰۰ ۹۸ ۹۰۳ ۳۶۶ ۴۱۷۳

www.grand.nexus21@gmail.com

کلیه حقوق مادی و معنوی این کتاب متعلق به ناشرمؤلف است و هرگونه استفاده از کتاب به صورت چاپی و الکترونیکی و ارائه در پایگاههای مجازی، نمایش، اقتباس، تلخیص، تبدیل، ترجمه و تکثیر به هر شکل و نوع، بدون کسب مجوز از نویسنده ممنوع است و متخلفان تحت پیگرد قانونی قرار می گیرند.

فهرست مطالب

فرستی برای مقدمه نیست	۶
استراتژی اصلی تان در این شغل باید این باشد	۱۲
کدامیک از امکانات و توانمندیهای شما در افزایش درآمد نقش دارند	۱۴
چه نقطه ضعف هایی در این شغل شما را به جلو می برد	۲۰
بررشر سارچ ، درخت گردو ، ویا کاشت بامبو؛ مسئله شما این است	۲۲
بازار هدف مشخص است این افراد را رصد کنید و برایشان برنامه بچینید	۲۵
بانک فرصت های به شما را در کسب درآمد باری می کنند	۲۷
چند ماهی که نباید به درآمد های این شغل دست بزنید	۳۲
این خرگوش هرگز به دیوار نواهد رسید	۴۰
در این شغل هم، بیش از این بلل ندهید	۴۳
اهرم های قدرتمند کسب درآمد در این شغل را جدی تر بگیرید	۴۸
اگر می خواهید کاری به موقع انجام شود آن را خودتان انجام ندهید	۶۰
مبادا نیمکت شما در این شغل خشک شده باشد	۶۵
مزیتی که باعث می شود مردم از بین رقبا، شما را انتخاب کنند	۶۷
رفع یک نیاز در این شغل	۷۲
با دو برابر شدن دخل، سودتان از پنج برابر هم بیشتر می شود	۷۴
شدت این آب نباید زیاد باشد	۷۷
آغاز متن عربی	۸۳
آغاز متن انگلیسی	۱۱۲