

دیندیشید و ثروتمند شوید

«افکار مثبت به منزله پل دستیابی به ثروت می باشند!

«چگونه از این تلقین به خود برای دستیابی

به ثروت استفاده کنیم؟

«قدرت بی کرا، تخیل آدمی!

ناپلئون هیل

مترجم: فرزانه پورفرزین

- سرشناسه : هیل، ناپلئون، ۱۸۸۳ - ۱۹۷۰ م.
Hill, Napoleon
عنوان و نام پدیدآور : بیندیشید و ثروتمند شوید/ناپلئون هیل ؛ مترجم فرزانه پورفرزین.
مشخصات نشر : تبریز: انتشارات فرشته، ۱۳۹۸.
مشخصات ظاهری : ۲۶۴ ص.؛ ۱۴/۵×۲۱ س.م.
شابک : 978-622-642872-9
وضعیت فهرست : فیبا
نویسی :
یادداشت :
عنوان دیگر : grow rich, 2012. & Think
موضوع : راز موفقیت یا راه توانگرشدن.
موضوع : کارنگی، اندرو، ۱۸۳۵ - ۱۹۱۹ م.
موضوع : Carnegie, Andrew
موضوع : موفقیت در کسب و کار
موضوع : Success in business
شناسه افزودنی : هیل، پورفرزین، فرزانه، ۱۳۵۸ -، مترجم
رده بندی کتبی : HF ۵۳۸۶
رده بندی یویی : ۶۵۰/۱
شماره : ۶۰۰۸۳۰
کتابشناسی ملی :



بیندیشید و ثروتمند شوید

ناپلئون هیل

مترجم: فرزانه پورفرزین

ناشر: فرشته

چاپ اول برای ناشر ۱۳۹۸/ قطع: رقعی ۲۶۴ صفحه / تیراژ: ۱۰۰۰۰

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۴۲۸-۷۲-۹

قیمت: ۵۰۰۰۰ تومان

فهرست

۷	سختن نویسنده
۱۵	فصل اول: پیشگفتار/ انسانی که با سحر و جادو آشنا شد
۳۳	فصل دوم: میل و اشتیاق/ نقطه عطف تمام مودتها
۵۹	فصل سوم: در ذهن خود ایمان اعتقاد به دستیابی خواسته ایست
۸۱	فصل چهارم: اصل تلقین به خود/ روشی برای تحت تأثیر قرار دادن ضمیر نیمه هشیار
۸۹	فصل پنجم: دانش تخصصی، تجارب یا مشاهدات شخصی چهارمین گام به سمت دستیابی به ثروت
۱۰۷	فصل ششم: تخیل/ کارگاه ذهن
۱۲۱	فصل هفتم: برنامه ریزی سازمان یافته/ تحقق یافتن خواسته ها و آرزوها
۱۶۵	فصل هشتم: تصمیم گیری/ کنترل اتلاف وقت و تبلی
۱۷۵	فصل نهم: با فشاری و استقامت/ تلاشی مستمر برای برانگیختن ایمان و اعتقاد
۱۸۵	فصل دهم: قدرت مغز متفکر/ نیروی پیش برنده
۲۰۳	فصل یازدهم: کنترل دگرگونی نیروی جنسی/ مرحله دهم به سمت دستیابی به ثروت
۲۲۳	فصل دوازدهم: ضمیر ناخودآگاه/ حلقه اتصال
۲۳۱	فصل سیزدهم: مغز/ ایستگاه دریافت و بخش افکار و اندیشه ها
۲۳۷	فصل چهاردهم: حس ششم دروازه معبد خرد و فرزانی
۲۴۵	فصل پانزدهم: چطور می توان بر شن هیولای ترس غلبه کرد؟

سخن نویسنده

در هر فصل از این کتاب رازی راجع به پولدار شدن ذکر شده است که بیش از پانصد هزار نفر از مردم با آگاهی از این راز، ثروت عظیمی را به دست آورده‌اند و من نیز مدت زمان طولانی را صرف کردم تا به دقت روش زندگی آنها را مورد تجزیه و تحلیل قرار دهم. فردی به نام اندرو کارنگی^۱ بیش از بیست و پنج سال پیش نظر مرا به این راز جلب کرد. او پیرمردی باهوش و دوست داشتنی از اهالی ایالت نلند بود که با بی دقتی این راز بزرگ را وارد ذهن من کرده بود هنگامی که من به سرپرستی بی بیش نبودم. در آن زمان او در حالی که چشمانش از شادی برق می‌زد روی صندوق دست و به دقت مرا نگریست تا اینکه بفهمد آیا من هوش و درایت کافی برای درک حقیقت مفهوم آنچه که به من خواهد گفت را دارم یا نه. هنگامی که متوجه هوش و ذکاوت من شد، از من پرسید که آیا تمایل دارم بیست سال وقت خود را صرف آموختن این راز کرده و سپس آن را به مردم جهان، به زنان و مردانی که بدون آگاهی از این راز ممکن است در زندگی با شکست مواجه شوند بیاموزم. من در جواب گفتم: «بله» و در نتیجه با

همکاری آقای کارنگی توانستم به قول خود عمل کنم.

این کتاب دربرگیرنده رازی است که بعد از انجام آزمایش‌های عملی بر روی هزاران نفر تقریباً در مراحل مختلف زندگی در اختیار شما قرار گرفته است. این ایده آقای کارنگی بود که فرمول سحرآمیزی که ثروت بزرگی را برایش به ارمغان آورده بود بایستی در اختیار تمامی افرادی قرار گیرد که فرصت و زمان کافی برای پی بردن به روش‌های ثروتمند شدن ندارند و امیدوار بود که من بتوانم دقت و صحت این فرمول را از طریق بررسی تجارب زنان و مردان در هر حرفه و شغلی، مورد آزمایش قرار داده و به مگان نشان دهم.

او به این اصرار داشت که این فرمول بایستی در مدارس عمومی و کالج‌ها تدریس شود و در صورتی که به درستی تدریس شود می‌تواند کل سیستم آموزشی را دگرگون کرده و مدت زمان تحصیل در مدارس به کمتر از نصف زمان فعلی تقلیل یابد. تجربه حاصل از عملکرد آقای چارلز شواب و سایر افراد جوانی همچون او، آقای کارنگی را متقاعد کرد که بیشتر مطالبی که در مدارس تدریس می‌شوند هیچ‌گونه ارتباطی به روش‌های کسب درآمد و ثروت‌اندوزی ندارند. او به این نتیجه رسیده بود که بسیاری از افراد جوانی را که یکی پس از دیگری راز ثروت خود می‌کرد اگر چه از تحصیلات کمی برخوردار بودند اما از طریق یاد گرفتن روش استفاده از این فرمول، می‌توانستند در تجارت و کسب و کار پیشگام شوند. علاوه بر این، آموزش‌های او سبب شدند افرادی که دستورالعمل‌های او را دنبال میکردند به ثروت عظیم دست یابند.

در فصل اول که راجع به ایمان و اعتقاد می‌باشد، نشان سگفت انگیزی درباره یک شرکت عظیم فولاد در ایالات متحده را نقل می‌کنم، زمانی که این شرکت توسط یکی از افراد جوانی تأسیس شده است که آقای کارنگی از طریق او اثبات کرده فومولش در مورد تمام کسانی که خود را برای آموختن و به کارگیری آن آماده کرده‌اند موثر می‌باشد.

به کارگیری این راز توسط چارلز شواب سبب شد که او نه تنها ثروت هنگفتی به دست آورد بلکه همچنین فرصت‌های زیادی پیش رویش قرار گرفتند. به طور کلی، به

کارگیری و اجرای این فرمول ارزش ششصد میلیون دلار را داشت. این حقایق و حقایقی که تقریباً تمامی افرادی که آقای کارنگی را به خوبی می‌شناسند از آن آگاهی دارند، هدف از مطالعه این کتاب را به شما یادآوری می‌کنند، بشرطیکه شما خود بدانید چه می‌خواهید.

حتی قبل از اینکه این راز به مدت بیست سال در معرض آزمایش‌های عملی قرار گیرد، همان‌طور که آقای کارنگی برنامه‌ریزی کرده بود، این راز در مورد بیش از یکصد هزار نفر و مردی که برای موفقیت‌های شخصی آن را به کار برده بودند متمرکز واقع شد. بررسی آن افراد از طریق این راز به ثروت‌های هنگفتی دست یافتند. برخی دیگر نیز به طور موفقیت‌آمیزی از این راز استفاده کردند تا در زندگی خود هماهنگی و سازگاری ایجاد کنند. یک کوشش از این راز به طور کارآمد و موثر بهره گرفت و توانست درآمد خود را هر سال به میزان ۷۵۰۰۰۰۰ دلار افزایش دهد. آرتور نش^۱، خیاطی از اهالی سینسیناتی بود که در اسانه بر شکستگی، این فرمول را در مورد کسب و کار خود به مرحله اجرا درآورد و تجرّس دوباره و ثروت کلانی به دست آورد. موسسه تجاری آقای نش حتی بعد از مرگش هنوز هم پررونق و شکوفا می‌باشد. تجربیات او به قدری منحصر به فرد و بی‌نظیر بودند که روزنامه‌ها و مجلات به ستایش از آنها جار و جنجال زیادی به راه انداختند.

این راز سپس در اختیار استوارت آستین از اهالی ایالت تگزاس قرار گرفت. او بقدری خود را برای بکار گرفتن این راز آماده کرده بود که شش راه‌ها کرد و به مطالعه حقوق پرداخت. آیا او موفق شد؟ داستان او نیز در این کتاب من شده است. من این راز را در روز فارغ التحصیلی جینگز راندولف^۲ از کالج در اختیارش قرار دادم و او توانست با موفقیت از این راز استفاده کرده و اکنون بعنوان فردیکه برای سومین دوره عضو کنگره شده است به کار خود ادامه دهد و از فرصت‌های طلایی که این راز پیش رویش قرار داده است نهایت استفاده را کرده و وارد کاخ سفید شود. هنگامی که به عنوان مدیر تبلیغاتی دانشگاه لاسل اکستشن خدمت می‌کردم،

1- Arthur Nash

2- Jennings Randolph

افتخار آشنایی با جی.جی. قافلین، رییس دانشگاه را داشتم. او از این فرمول به طور کارآمد و موثر استفاده کرد و توانست دانشگاه راسل را به یکی از بزرگترین دانشگاه‌های کشور تبدیل کند. این رازی که بدان اشاره می‌کنم دست کم یکصدبار در سرتاسر این کتاب تکرار شده است، البته به طور مستقیم به آن اشاره نشده است زیرا به نظر می‌رسد هنگامی که این راز به طور واضح و آشکار بیان نشود و انسان‌ها خود را برای جستجو کردن و یافتن آن آماده کنند، در این صورت عملکرد موفقیت آمیزتری خواهد داشت. به این دلیل است که آقای کارنگی بدون اینکه نامی از این راز ببرد آن را به طور مستقیم و با آرامش در اختیار من گذارد.

اگر شما هم احساس می‌کنید که آمادگی لازم را برای بکارگیری این راز دارید، خواهید توانست حداقل یکبار در هر فصل از این کتاب به این راز پی ببرید. آرزویم اینست که این اثر حاضر شده باشم تا به شما نشان دهم که چگونه می‌توانید پی ببرید که برای به کار برسی این راز آمادگی دارید یا نه، اما باید بدانید که این موضوع باعث می‌شود که شما از بسیاری از مرانا و منافعی که به روش خود به دست می‌آورید بی‌نصیب شوید.

در هنگام تألیف این کتاب پسرم در آن زمان در حال اتمام تحصیلاتش در کالج بود دست نوشته فصل دوم را برداشت و خواست و توانست به این راز دست یابد. او به طور کارآمد و موثر از اطلاعات کتاب استفاده کرد. طوری که فوراً توانست شغلی به دست آورد که حقوق اولیه آن بیشتر از درآمدی که به دست فرد معمولی تا به حال دریافت کرده بود. داستان او به طور خلاصه در فصل دوم تکرار شده است.

هنگامی که شروع می‌کنید به خواندن این کتاب، در کنار تمامی احساسات و تصوراتی که قبلاً در ذهن خود داشته‌اید را به دست فراموشی سپارید. تا به حال مایوس و ناامید بوده‌اید، اگر تا به حال نمی‌توانستید بر مشکلات خود غلبه کنید، اگر بارها تلاش کرده‌اید اما شکست خورده‌اید و اگر بیماری‌ها یا دردهای جسمی، شما را ناتوان و معلول کرده‌اند، داستان مربوط به کشف پسرم و نحوه به کارگیری فرمول کارنگی به شما اثبات خواهند کرد که در ورای بیابان امیدها و آرزوهای گمشده، بهشتی وجود دارد که شما بایستی به جستجوی آن بشتابید.