

۱۹۱ هجری

تونی رابینز

مترجم: فرانک باجلان

تزیل ناپدید

راهنمای رسیدن به استقلال مالی



سرشناسه: رایبیز، آنتونی، ۱۹۶۰ - Robbins, Anthony
عنوان و نام پدیدآور: تزلزل ناپذیر: راهنمای رسیدن به استقلال مالی / تونی رایبیز؛
مترجمین فرانک باجلان.
مشخصات نشر: تهران: معیار علم، ۱۳۹۷.
مشخصات ظاهری: ۲۵۶ ص:؛ ۵/۲۱×۱۴/۵ س.م.
شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۵۴۶۱-۹۰-۹
وضعیت فهرست نویسی: فیبا
یادداشت: عنوان اصلی: ۲۰۱۷، Unshakeable : your financial freedom playbook
عنوان دیگر: راهنمای رسیدن به استقلال مالی.
موضوع: امور مالی شخصی - Finance, Personal
شناسه افزوده: مالوک، پیتر - Mallouk, Peter
شناسه افزوده: باجلان، فرانک، ۱۳۴۵ - ، مترجم - Bajelan, Faranak
رده بندی کنگره: ۱۳۹۷ ۱۵ الف ۱۷۹/ر HG
رده بندی دیویی: ۳۳۲/۰۲۴

راهنمای رسیدن به استقلال مالی

تونی رایبیز

مترجم: فرانک باجلان

ویراستار: سحر شموسی

ناشر: معیار علم

نوبت چاپ: اول ۱۳۹۸

تیراژ: ۵۰۰ نسخه

قیمت: ۴۷۰۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۵۴۶۱-۹۰-۹

فهرست مطالب

۵۰.....	یادداشت نویسنده
۱۵.....	مقدمه
۲۱.....	پیشگفتار
	فصل اول: قدرت و آرامش خیال در دنیای نامطمئن
۲۹.....	تزلزل ناپذیر
۳۶.....	ملاقات با بزرگان پول
۴۱.....	بچه، بیرون سرد است!
۴۳.....	دوری از کلاهبرداران
۴۶.....	جاده‌ی پیش رو
۵۲.....	بله و طنباب
	فصل دوم: آیا آماده‌اید؟ پس شروع کنیم!
۷۷.....	پایان خوشحال کننده
۸۸.....	سرنوشت آزادی
	فصل سوم: هزینه‌های پنهان و نیمه‌درست
۹۵.....	گرگ‌های وال استریت
۹۸.....	فاکتور انسانی
	فصل چهارم: نجات برنامه‌های بازنشستگی
	فصل پنجم: به چه کسی می‌توان واقعاً اعتماد کرد؟
۱۴۴.....	دلان (کارگزاران)
۱۴۹.....	مشاوران دارای پروانه‌ی دوگانه
۱۵۱.....	کمی احترام
۱۵۲.....	تأثیر سوء صندوق‌های خصوصی
۱۵۳.....	گرفتن هزینه‌های اضافی در ازای انجام هیچ کاری
۱۵۸.....	جایزه‌ی بزرگ
۱۶۰.....	هفت پرسش کلیدی برای پرسیدن از هر مشاوری
۱۶۳.....	مأموریت انجام شد!
	بخش دوم کتاب راهنمای تزلزل ناپذیر
	فصل ششم: چهار هسته‌ی اصلی
۱۷۲.....	هسته‌ی اصلی اول: از دست ندهید

۱۷۴.....	وارن بافت
۱۷۶.....	هسته‌ی اصلی دوم: عدم تقارن ریسک/ بازدهی
۱۸۳.....	هسته‌ی اصلی سوم: صرفه‌جویی مالیاتی
۱۹۰.....	هسته‌ی اصلی چهارم: گوناگون‌سازی
۱۹۵.....	آماده برای توفان

فصل هفتم: کشتن خرس

۱۹۹.....	مسیر شجاعت
۲۰۸.....	چشم توفان
۲۱۵.....	عناصر (اجزای) موفقیت
۲۱۷.....	سهام
۲۲۳.....	سرمایه‌گذاری در جایگزین‌های دیگر
۲۳۰.....	هسته‌ی اصلی و پژوهش
۲۳۳.....	حرف آخر

بخش سوم روان‌شناسی ثروت

فصل هشتم: خاموش کردن دشمن درون

۲۵۴.....	راه‌حل: نفروشد، دوباره تراز کنید
۲۶۵.....	راه‌حل: افق دیدتان را گسترده کنید
۲۶۹.....	راه‌حل: کلید، آمادگی است

فصل نهم: ثروت حقیقی

۲۷۷.....	کیفیت خارق‌العاده‌ی زندگی
۲۷۸.....	علم دستیابی (به هدف)
۲۸۳.....	یک گنجینه‌ی ملی
۲۹۲.....	درانها، همه‌چیز درباره‌ی قدرت تصمیم‌هاست
۲۹۴.....	مراقب گودزیلا باشید

یادداشت نویسنده

«آنچه بزرگ‌ترین رهبران مالی جهان درباره‌ی رابینز می‌گویند»
«کم پیش می‌آید که کسی از بیرون، نگاه‌ها را به خود جلب کند و تبدیل به یک سخنور اثرگذار مورداحترام شود. رابینز با یک کتاب تازه، بازهم این کار را انجام می‌دهد و کمکمان می‌کند برای سود بردن از افت و خیزهای اجتناب‌ناپذیر آینده آماده شویم».

- آنتونی اسکراموچی^۱ پایه‌گذار اسکای بریج کپیتال^۲ یکی از میزبانان
برنامه‌ی تلویزیونی وال استریت ویک^۳

«به شکل جالب توجهی رابینز کتابی نوشته که هم به درد تازه‌کارها می‌خورد و هم برای آزموده‌ترین بازیگران بازار که چندین میلیارد دلار دارایی را سرپرستی می‌کنند مفید است. اگر یک جایزه‌ی پولیتزر برای کتاب‌های سرمایه‌گذاری در کار بود، این کتاب به آسانی و بی‌گمان برنده می‌شد».

- استیو فوربس^۴ ناشر مجله‌ی فوربس و مدیرعامل فوربس آی ان سی^۵

1. Anthony Scaramucci

2. Sky Bridge Capital

3. Wall Street week

4. Sreuve Forbes

5. Forbes Inc

«رابینز بهترین میانجی اقتصادی است که تا امروز با او کار کرده‌ام. مأموریتش برای رساندن بینش‌هایی از بزرگ‌ترین ذهن مالی جهان به سرمایه‌گذار معمولی، به‌راستی الهام‌بخش است.»
- آلن گرینزپن^۱ رئیس پیشین فدرال رزرو در زمان چهار رئیس‌جمهور

«تونی برای یک مصاحبه‌ی چهل و پنج دقیقه‌ای به دفتر من آمد که چهار ساعت به درازا کشید. این یکی از فراخ‌ترین و کاوشگرانه‌ترین مصاحبه‌هایی بود که در زندگی کاری شصت و پنج ساله‌ام در صنعت صندوق‌های سرمایه‌گذاری مشترک انجام داده‌ام. شور و انرژی تونی، واگیردار و انرژی‌بخش بود، درجا دانستم که کتابش تأثیر سترگی بر سرمایه‌گذاران خواهد داشت.»

- جان سی باگل^۲ پایه‌گذار ونگارد گروپ^۳ که بالغ بر سه میلیارد دلار دارایی تحت مدیریت دارد.

در این کتاب تونی رابینز برای ساده کردن چنین موضوع پیچیده‌ای از هوش منحصر به فردش استفاده کرده است و جهره‌ی مفاهیم بهترین سرمایه‌گذاران دنیا را به صورت درس‌های عملی در آورده است که هم برای سرمایه‌گذاران تازه کار و هم برای حرفه‌ای‌های ماهر مفید است.

- ری دالیو^۴ پایه‌گذار و یکی از رئیس‌ان دفتر سرمایه‌گذاری، بریج واتر آسویتیاس^۵

1. Alan Greenspan
2. John C. Bogle
3. Vanguard Group
4. Ray Dalio
5. Bridge water Associates

«تونی رابینز نیاز به معرفی ندارد. رسالت او این است که زندگی را برای همه‌ی سرمایه‌گذاران بهتر کند. هر سرمایه‌گذاری این کتاب را بی‌نهایت جالب و آگاهی‌دهنده می‌یابد.

- کارل آیکان^۱ سرمایه‌گذار فعال میلیاردر

«نمی‌توان تونی رابینز را دید و به حرف‌هایش گوش کرد بدون آنکه برای عمل انگیزه‌ای پیدا کند. این کتاب استراتژی‌هایی را برای آزادی مالی شما و خانواده‌تان ارائه می‌نماید.»

- تی. بون پیکنز^۲ پایه‌گذار، رئیس و مدیرعامل تی‌بی‌پی اینوستمنٹس من ایجنت^۳ و مجله بار پیشگویی درست درباره‌ی قیمت نفت از بیست و یک بار در سی‌ان‌بی‌سی^۴

«تونی استادانه روایت را بیان می‌کند و در ساده‌کردن فرایند سرمایه‌گذاری برای خوانندگانش ماهرانه عمل می‌کند - به آن‌ها آموزش‌های مالی را تعلیم می‌دهد و به‌طور واقعی به آن‌ها کمک می‌کند تا برای آینده‌شان برنامه‌ریزی کنند.»

- مری کالاهان اردوز^۵ مدیرعامل جی‌پی مورگان آسیت منیجمنت^۶ با

۲/۴ تریلیون دلار دارایی تحت مدیریت

1. Carl Icahn

2. T. Boone Pickens

3. TBP Investments man agent

4. CNBC

5. Mary Callahan Erdoes

6. JPMorgan Asset Management

«تونی رابینز راهگشای انسان است - او می‌داند چگونه ذهن شما را پذیرای فرصت‌های بزرگ‌تر کند. او با استفاده از بینش‌های منحصربه‌فرد خود درباره‌ی طبیعت انسان راهی یافته است که استراتژی‌های بزرگ‌ترین سرمایه‌گذاران جهان را چنان ساده و شفاف می‌کند که هرکس بتواند به آزادی مالی‌ای که سزاوارش است برسد».

- پل تودور جونز^۱ پایه‌گذار شرکت بازرگانی تودور و یکی از ده معامله‌گر برتر جهان

«تعهد سرسختانه‌ی رابینز برای یافتن راه‌حل‌های حقیقی برای امنیت و استقلال مالی، و شور و شوق او برای انتقال بینش‌های بزرگ‌ترین ثروتمندان به مردمان متوسط، به‌راستی الهام‌بخش است. این کتاب می‌تواند واقعاً زندگی شما را تغییر دهد».

- دیوید باساک^۲ مدیرعامل پیشین شرکت چارلز شواب^۳ و نویسنده‌ی کتاب *برفروش چگونه می‌توان در برابر مشکلات تغییر ایجاد کرد*^۴

«تونی رابینز زندگی میلیون‌ها نفر را تحت تأثیر قرار داده است، از جمله خود من. در این کتاب او بینش‌ها و استراتژی‌های بزرگ‌ترین سرمایه‌گذاران را ارائه کرده است. فرصت تجربه کردن ارزش این کتاب را که می‌تواند زندگی‌تان را دگرگون کند، از دست ندهید».

1. Paul Tudor Jones II

2. David Pottruck

3. Charles Schwab Corporation

4. How to Lead Break through Change against any Odds

- کیلی باس^۱ پایه‌گذار مدیریت سرمایه‌ی هسین^۲ و کسی که سی میلیون دلار را در بحبوحه‌ی بحران‌های وام‌های درجه‌دو (بی‌پشتوانه) به دو میلیارد دلار رساند.

آنچه رهبران دیگر صنعت‌ها درباره‌ی تونی رابینز می‌گویند «او موهبت بزرگی دارد. موهبت او الهام بخشیدن است»
- بیل کلینتون، رئیس‌جمهور پیشین ایالات متحده

«قدرت تونی مافوق بشر است. او برای تغییر مردم راهگشاست».
اپرا وینفری، برنده‌ی امی اوارد^۳ و چهره‌ی بانفوذ عرصه‌ی رسانه

«ما چهار سال متوالی از سوی (فوربس) به‌عنوان نوآورترین شرکت جهان انتخاب شدیم. اکنون درآمد سالانه‌ی ما بالغ بر هفت میلیارد دلار است. بدون دسترسی به تونی و آموزه‌های او Sales force.com وجود نداشت».

- مارک بنیوف^۴، پایه‌گذار، رئیس و مدیرعامل Sales force.com

«مربی‌گری تونی رابینز تفاوت چشمگیری را در زندگی من چه به هنگام بازی و مسابقه چه خارج از بازی، ایجاد کرده است. او به من کمک کرد تا به جوهر وجودی خودم پی ببرم و زندگی و بازی تنیس را کلاً به یک سطح جدید برسانم!».

1. Kyle Bass

2. Hayman Capital Managment

۳. Emmy Award: یک جایزه‌ی آمریکایی برای محصولات تلویزیونی است که تقریباً معادل جایزه‌ی اسکار است.

4. Marc Benioff

سرنا ویلیامز^۱، قهرمان بیست و دو دوره‌ی تنیس گرند اسلم^۲ و برنده مدال طلای المپیک

«نگران بودم موفقیت‌م خانواده‌ام را از چیزی محروم کند. تونی بود که توانست ورق را برگرداند و به من نشان دهد که به میلیون‌ها نفر کمک کرده‌ام. شاید پرشورترین احساسی که تاکنون داشته‌ام».

ملیسا اتریج^۳ خواننده و ترانه‌سرا، برنده‌ی دو جایزه‌ی گرمی^۴

«مهم نیست که چه کسی هستید، مهم نیست چقدر موفقید، مهم نیست چقدر خوشحال و راضی هستید، تونی حتماً چیزی برای ارائه به شما دارد».

هیو تاکمن^۵، برنده‌ی جایزه‌ی امی و تونی^۶ برای بازیگری و تهیه‌کنندگی

«اگر می‌خواهید خود را دگرگون کنید، اگر می‌خواهید نتایج خود را دگرگون کنید، جایش اینجاست. آدمش تونی است».

اوشر^۷، خواننده‌ی برنده‌ی جایزه‌ی گرمی، ترانه‌سرا، کارآفرین

1. Serena Williams

2. Grand Slam tennis champion

3. Melissa Etheridge

۴- جایزه‌ی گرمی (در اصل جایزه‌ی گرامافون) که توسط آکادمی ملی علوم و هنرهای ضبط در صنعت موسیقی است.

5. Hugh Tackman

۶- جایزه‌ی آلتوانت پری برای درخشش در هنر نمایش با نام شناخته‌تر شده‌ی جایزه‌ی تونی

7. Usher

«تونی رابینز یک نابغه است. توانایی او برای هدایت هوشمندانه مردم در هر چالشی بی نظیر است».

-استیو وین، پایه‌گذار و مدیرعامل Wynn Resorts

«زمانی که در بچگی در ساحل ونیز می‌نشستم و تی‌شرت می‌فروختم، آنچه واقعاً تونی به من داد، این بود که ریسک کنم. کاری انجام دهم و واقعاً چیزی شوم. این را به‌عنوان کسی که بیست پنج سال است با این استراتژی‌ها زندگی کرده به شما می‌گویم: دوباره و دوباره و دوباره برای استفاده‌ی بیشتر به آن‌ها رجوع می‌کنم».

-مارک برنت^۱، برنده‌ی پنج جایزه‌ی امی، برنامه‌ساز تلویزیون

«این آدم چه دارد که همه می‌خواهندش؟ او یک پدیده با قد دو متر و یک سانتی‌متر است».

-دیان سوایر^۲، گزارشگر پیشین ABC World News و صبح‌به‌خبر

آمریکا.

این کتاب برای فراهم آوردن اطلاعاتی نوشته‌شده که نویسنده به‌درستی آن، در مورد موضوع اصلی پوشش داده‌شده، باور دارد؛ ولی با این آگاهی فروخته می‌شود که نه نویسنده و نه ناشر هیچ توصیه‌ی شخصی‌ای، مناسب هیچ پورتفولیوی و بژه‌ای یا نیازهای خاص فردی پیش نمی‌نهند، و هیچ مشاوره‌ی سرمایه‌گذاری یا دیگر خدمات حرفه‌ای مانند مشاوره‌ی

1. Marc Burnett

2. Diane Sawyer

حقوقی یا حسابداری ارائه نمی‌کنند. اگر کسی در زمینه‌هایی که دربرگیرنده مشاوره سرمایه‌گذاری، حقوقی و حسابداری است، به کمک کارشناسان نیاز دارد، باید خدمات یک کارشناس شایسته را درخواست کند. این کتاب به داده‌های عملکردی گردآوری‌شده در بازه‌های زمانی بسیار ارجاع می‌دهد. نتیجه‌های گذشته، عملکرد آینده را تضمین نمی‌کند. و افزون‌براین، داده‌های عملکردی، افزون بر قوانین و مقررات در گذر زمان دگرگون می‌شود که می‌تواند وضع اطلاعاتی را که در این کتاب هست دگرگون سازد.

این کتاب، تنها داده‌های تاریخی برای گفت‌وگو و روشن‌ساختن اصول بنیادین را فراهم می‌کند. افزون‌براین، کار این کتاب آن نیست که به‌عنوان پایه‌ای برای هرگونه تصمیم‌گیری مالی عمل کند، به‌عنوان توصیه‌ی یک مشاور سرمایه‌گذاری خاص، یا پیشنهاد فروش یا خرید هرگونه دارایی مالی، تنها یک آینده‌نامه^۱ می‌تواند برای پیشنهاد فروش یا خرید دارایی‌های مالی به کار گرفته شود و یک "آینده‌نامه" باید پیش از سرمایه‌گذاری یا هزینه‌کردن، خوانده شود و به‌دقت بررسی گردد. هیچ تضمینی برای دقیق یا بی‌کم‌وکاست بودن اطلاعاتی که کتاب دربردارنده‌ی آن است وجود ندارد و نویسنده و ناشر، هردو، به‌ویژه هرگونه مسئولیت را در زمینه‌ی هرگونه بدهکاری، زیان یا ریسک شخصی یا جز آنکه مستقیم یا غیرمستقیم، در پی استفاده و به کار بستن هرکدام از مندرجات این کتاب رخ داده باشد، از خود سلب می‌کنند. در متنی که در پی می‌آید، نام و ویژگی‌های هویتی بسیاری از افراد، عوض شده است.

۱. prospectus: آینده‌نامه یک سند قانونی رسمی است که یک کمپانی باید در هنگام ارائه‌ی پیشنهاد سرمایه‌گذاری عمومی منتشر کند.