

هیچی نگر! فقط گوش کن!

تیلمن فرتیتا

مترجم:

نازنین آسمانی طباطبائی



نہجی

سرشناسه: فرتیتا، تیلمن
 عنوان و نام پدیدآور: هیچی نگوا فقط گوش کن! / تیلمن فرتیتا / مترجم: نازنین احسانی طباطبائی
 مشخصات نشر: تهران: نشر جمهوری، ۱۳۹۸.
 مشخصات ظاهری: ۱۸۴ ص.
 شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۴۶۸-۰۴۹-۳
 وضعیت فهرست نویسی: فیپا
 موضوع: موفقیت در کسب و کار
 شناسه افزوده: احسانی طباطبائی، نازنین، ۱۳۶۰ - مترجم
 ه بندی کنگره: HF۵۳۸۶
 رده بندی دیویی: ۶۵۰/۱
 شماره کتابشناسی ملی: ۶۰۶۹۶۴۶

دفتر و فروشگاه مرکزی: خیابان انقلاب، فخررازی، شهدای ژاندارمری غربی، شماره ۸۸
 تله: ۶۱۴۸۰۱۱۲



 jomhooripub.com
 [jomhooripub](https://www.instagram.com/jomhooripub)
 nashre.jomhoori@gmail.com

■ هیچی نگوا فقط گوش کن!

• تیلمن فرتیتا

• نشر: جمهوری، چاپ اول ۱۳۹۹، شمارگان: ۵۰۰۰ نسخه

• شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۴۶۸-۰۴۹-۳

• لیثوگرافی، چاپ، صحافی: ترنج

• صفحه آرای: گروه هنری جمهوری

• طرح جلد: واحد تبلیغات تیپاکس

فهرست:

پیشگفتار/ ۱۱

مقدمه/ ۱۵

بخش یک

پذیرا بودن/ ۲۱

• فصل ۱

پذیرا بودن مقدم بر کار/ ۲۳

• فصل ۲

واژه «ان» را فراورش کنید/ ۳۷

• فصل ۳

در خدمت هم‌ناسی نه گروهی خاص/ ۴۳

بخش دو

آگاهی از اعداد و ارقام/ ۴۹

• فصل ۴

سرمایه در گردش همه چیز است/ ۵۱

• فصل ۵

در دسرهای اجاره ملک/ ۶۵

• فصل ۶

آگاهی از اعداد و ارقام/ ۷۱

بخش سه

قانون ۵ به ۷۹/۹۵

• فصل ۷

با «پنج» در صدتان آشنا شوید/ ۸۱

• فصل ۸

شناسایی و تقویت توانایی‌ها/ ۹۱

• فصل ۹

کار کردن با نیروهای مکمل/ ۹۷

بخش چهار
فرصت یابی / ۱۰۳

- فصل ۱۰
- مهلت پنج ساله / ۱۰۵
- فصل ۱۱
- اگر به فروش ده میلیون دلاری برسیم...! / ۱۱۵
- فصل ۱۲
- اشتاق خود را از دست ندهید / ۱۲۵

بخش پنج
سرزندگی در هدایا کار / ۱۳۱

- فصل ۱۳
- هدایتگر خوب، اور گوش می کند / ۱۳۳
- فصل ۱۴
- آموزگار خوبی باشید / ۱۴۰
- فصل ۱۵
- تغییر، تغییر، تغییر / ۱۵۵

پسگفتار
جا نزن! مبارزه کن! / ۱۶۷

پایان سخن
«حالا که گوش کردی...» / ۱۷۹

یشگفتار

پیش از چهار دهه از فعالیت‌های شغلی‌ام را به بررسی زندگی قهرمانان بزرگ و افراد موفق جهان سپری کرده‌ام از جمله با اسطوره‌هایی چون محمد علی^۱، تام بریدی^۲، مایکل جوردن^۳ و مایکل فلیپس^۴ مصاب کردم. از خودگذشتگی، هواخواهی، سخت‌کوشی، روراستی، روشن‌اندی، تصویرسازی ذهنی، الزام به تعالی و دل و جرئت داشتن ویژگی‌هایی بودند که آنها را به چهره‌های برتر جهان تبدیل کرد.

همین اصول در کسب‌وکار نیز حیات می‌کند. به نظر من، خواننده این کتاب کسی است که در جست‌وجوی راه و رسم پیشرفت چشمگیر در کسب‌وکار است.

یکی از کسانی که در این راه به اوج قله موفقیت رسید، تیلمن فرتیتا^۵ از برترین پیشتازان تاریخ کسب‌وکار است.

۱. مشهور به محمد علی کلی، برترین مشت‌زن تاریخ بوکس.

۲. Tom Brady: بازیکن مشهور فوتبال، اهل آمریکا و پرافتخارترین بازیکن تاریخ لیگ فوتبال آمریکایی.

۳. Michael Jordan: پرافتخارترین بازیکن تاریخ بسکتبال.

۴. Michael Phelps: شناگر آمریکایی، دارنده ۲۸ مدال المپیک و پرافتخارترین قهرمان تاریخ بازی‌های المپیک.

اگر شما از حرفه‌ای‌های عرصه کسب‌وکار هستید، شاید تیلمن را بشناسید. او مالک مجموعه شرکت‌های لندری^۱ و نیز شمار زیادی هتل، کازینو و رستوران است که همه را خودش اداره می‌کند. شوی تلویزیونی مشتری یک میلیارد دلاری که در شبکه تلویزیونی سی‌ان‌بی‌سی [۲۰۱۶-۲۰۱۸] پخش شد نیز از دیگر کارهای مشهور تیلمن است. اگر هم از طرفداران بسکتبال باشید، شاید بدانید که تیم بسکتبال هوستون راکتز^۲ نیز در مالکیت این کارآفرین موتور قرار دارد و از این مهم‌تر او عضو هیئت مدیره دانشگاه هوستون آمریکا است و در آنجا نهادی برای برنامه قهرمان‌پروری در سطح ممتاز تأسیس کرده است.

اگر شما هم مثل من تیلمن را از نزدیک می‌شناختید، می‌دانستید که او همچنان با همان سورتان افتتاح نخستین رستورانش در سی‌وپنج سال پیش بر کسب‌وکارهای گوناگون امروزش نیز نظارت می‌کند. با همه موفقیتی که در کارش دارد، انگیزه‌اش هنوز قوی است. اگر با تیلمن کار کنید، بایستی برای کوتاهی یا بسنده کردن به حداقل‌ها وجود ندارد و هنگامی که بی‌تجربه در میان باشد او هر جزئیاتی را برای رضایت مشتری‌ساز در نظر می‌گیرد. شکی نیست که تیلمن خوب می‌داند که چه وقت کاری را شروع کند و چگونه کسب‌وکاری موفق را مدیریت کند. او بلا است چگونه به همکاران خود انگیزه بدهد و با الگو و مثال، رهبری می‌کند. تیلمن با القاء اعتماد به نفس و توانمندسازی افراد، بهترین

1. Landry's Inc

2. Houston Rockets

نتیجه را از تلاش آنان می گیرد. او به خودش اعتماد دارد و به همین دلیل می تواند به اطرافیانش نیز اطمینان کند. در واقع، آدم های بسیار کمی در دنیا وجود دارند که راه موفقیت در کسب و کار را بهتر از تیلمن بدانند.

در این کتاب، تیلمن رازها و راهبردهای منجر به موفقیتش را در میان گذاشته است و نیز به همان سبک رک و طنزآمیز خودش حرات زده که خواننده دوستش خواهد داشت. او نقاط تاریکی را که پیشتر کرافت را به اشتباه می اندازد نمایان می کند و راهبردهای آزموده ای را برای رشد و پیشرفت پیشنهاد می دهد. همین جمله از تیلمن بس که محقق است: «شاید فکر کنید می دانید که دارید چه کار می کنید، اما من می توانم شما نشان بدهم که این طور نیست!».

خواندن این کتاب را به شما توصیه می کنم. درایت و آگاهی بخشی کاربردی تیلمن در کتاب جدید و نوآورانه اش ترکیبی قوی است که صاحبان کسب و کار در هر زمینه ای پس از یک بار خواندن آن به ارزش بسیارش پی می برند. آموخته های این کتاب برآمده از تجارب مردی است که می خواهد نقشه راهی همیشگی برای حرکت در مسیر کسب و کار به شما بدهد. پس به سمت سکوی موفقیت او بروید.

جیم گری

عضو تالار مشاهیر،

برنده جایزه امی،

روزنامه نگار ورزشی، گزارشگر و تهیه کننده