

عنوان و نام پدیدآورنده: صفر تا صد بازاریابی شبکه‌ای / سید رسول حیدری

مشخصات نشر: مشهد: مروارید پارسه ۱۳۹۸

مشخصات ظاهری: ۱۲۷ صفحه مصور ۲۱/۵*۱۴/۵ س. م

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۷۸۸۳-۳-۰

موضوع: بازار بابی چند سطحی

رده بندی کتبه: HF۵۴۱۵/۱۲۶۰

رده بندی دیربی: ۶۵۸/۸۷۲

شماره کتابشناسی: ۵۸۰۶۰۱۴

بازاریابی شبکه‌ای

نویسنده: سید رسول حیدری

ناشر: انتشارات مروارید پارسه

چاپ: چاپخانه معین

طراح جلد: حسن رفیق

ویراستار: محمد مصدق

رقعی، صفحه، چاپ اول

تیراژ: ۱۰۰۰ نسخه

قیمت: ۲۵۰۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۷۸۸۳-۳-۰

حق چاپ با ناشر محفوظ است

فهرست

- فصل اول: اطلاعات پایه..... ۱۱

- فصل دوم: نتورک مارکتینگ..... ۴۳

- فصل سوم: ارتباطات..... ۷۵

- فصل چهارم: آیین نامه‌ها و مقررات..... ۹۵

- فصل پنجم: پرسش و پاسخ..... ۱۲۱

www.ketab.ir

مقدمه

شروع بازاریابی شبکه‌ای بر می‌گردد به اوایل دهه ۱۹۴۰ در شرکتی به نام «SVitaminamins alifornoa» که در این شرکت تمام نمایندگان

فروش با هم دوست و یا خویشاوند بودند و فردی غریبه میانشان نبود.

آنها پس از مدتی به این نتیجه رسیدند که حجم فروش کم با مسئول فروش بیشتر، بهتر از حجم فروش بالا با مسئول فروش کم است. چرا که مسئول فروش از طریق پاشش تقویت می‌شوند و فروش خود به خود افزایش می‌یافت و این به معنی فروش در حجم بیشتر و با نماینده فروش بیشتر خواهد بود و این خیلی بهتر از فروش یا حجم کم و با چند نماینده فروش محدود بود چرا که با این روش ایده دوستان و افرادی که به محدوده شرکت آشنایی پیدا می‌کردند گسترش می‌یافت. این شرکت برای اولین بار با استفاده از اهرم استفاده کرده بود. چند سال بعد این شرکت نام خود را به Nutrilite تغییر داد.

در همین زمان وجود نا امنی در بعضی از کشورهای جهان از جمله آمریکا سبب شد که مردم این کشور خریدهای خود را تا جایی که امکان داشت به زمان دیگری موکول کنند و یا از شرکتهایی خرید کنند که کار در ب منزل آنها تحویل می‌داد. چرا که اگر خودشان شخصاً می‌خواستند خرید کنند این کار به قیمت از دست دادن کیفیت پولشان تمام می‌شد.

پس آنها دریافتند که بهترین راه رفتن به مغازه جهت خرید نیست بلکه آمدن مغازه به خانه آنهاست.

عمده مزیت شرکت‌های شبکه‌ای این است که از هزینه‌های تبلیغات، توزیع، فروش معاف هستند و این هزینه‌ها در قالب پورسانت به ویزیتورها پرداخت می‌شود.

یکی از موضوعات انشاء در دوران تحصیل همیشه بحث علم بهتر است یا ثروت بود. خیلی از همکلاسی‌ها در آن زمان علم را انتخاب می‌کردند و عده‌ای هم معتقد بودند که ثروت بهتر است اما دوستانی که علم را همیشه انتخاب می‌کردند در ذهن خود این سوال را مطرح می‌کردند که با علم می‌توان به ثروت رسید. بله لزوماً خود پول نیست که زندگی ما را متحول می‌سازد آنچه این تحول را مشهود می‌کند این است که ما آن پول را چگونه استفاده می‌کنیم.

از مدیر عامل شرکت فراموش نکنید که اگر شما صبح که از خواب بیدار شوید متوجه بشوید که همه ثروتمندان دنیا دست داده‌اند چه می‌کنید؟

«گفت ۵ سال زمان می‌خواهد تا دوباره به این ثروت برسیم»

بله تنها کافیست که خودمان را باور داشته باشیم چرا که هیچکس نمی‌تواند شما را غیر موفق بداند وقتی که شما خودتان را هدف قرار داده‌اید. مهمترین هدف هر کسی در زندگی‌اش رسیدن به استقلال مالی است پس آن قدر پول داشته باشید که دیگر هرگز نگران هزینه‌هایتان نباشید.

پول همیشه از دست کسانی که یاد ندارند آن را درست خرج کنند برآسی می‌کند و به سمت افرادی جذب می‌شود که می‌دانند با آن پول چه کنند پس اگر طریقه استفاده از پول را نمی‌دانید بهتر است پول شما در جیب ثروتمندان باشد.

افکار علت هستند و شرایط معلول و این شما هستید که می‌توانید دنیایان را تغییر دهید.

شما اگر هنوز در مسیر قبلی زندگی خود هستید به خاطر این است که با همان افکار قدیمی خود زندگی می‌کنید. اگر می‌خواهید زندگیتان تغییر کند باید افکارتان را تغییر دهید فراموش نکنید که شما درخت نیستید که محکوم به ماندن باشید. برای این کار ابتدا وضعیت موجود خود را شناسایی کرده و راه فرار و ارتقا، آن را نیز شناسایی کنید.

مثلاً من امروز کارمند یک شرکت هستم با حقوق ماهیانه ۱۹۰۰/۰۰۰ تومان پس برای دست آوردن حقوقی معادل ۳/۰۰۰/۰۰۰ تومان یا باید کاری معادل ۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ انجام دهم و کارم را کلاً عوض کنم و یا کار پاره وقتی به مبلغ ۱/۱۰۰/۰۰۰ تومان پیدا کنم.

اما اصولاً تغییر کار اداری، کار آسانی نیست پس بهترین کار استفاده از یک کار پاره وقت مناسب است. قبل از شروع کار باید تمام علایق، خواسته‌ها و انتظارات خود را از زندگی، پولدار شدن را بنویسید.

من می‌خواهم یک آپارتمان ۱۸۰ متری در بهترین نقطه شهر داشته باشم برای این منظور باید بدانم که چه مقدار پول لازم است و بگرم می‌توان این پول را بدست آورد.

در زندگی می‌توانید به هر آنچه که می‌خواهید برسید به شرط آنکه که کنید دیگران هم به آنچه می‌خواهند برسند.

هر چه بیشتر به دیگران کمک کنید کائنات نیز شما را سریع‌تر به سمت هدفتان هدایت می‌کند.