

دُرست معاملہ کنیم

تحلیل بنیادین، فنی یا ذہنی؟

تالیف:

مارک داگلاس

ترجمہ:

الہام بابایی

ویراستار:

زیبا دارابی

آراد کتاب

سرشناسه	د: داگلاس، مارک،
عنوان و پدیدآور	د: درست معامله کنیم / تالیف مارک داگلاس، ترجمه الهام بابایی، ویراستار زیبا دارایی.
مشخصات نشر	تهران، اراد کتاب،
مشخصات ظاهری	۱۹۶ ص،
شابک	۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۴۰۷-۰ :
عنوان اصلی	Trading habits :
موضوع	د: سرمایه‌گذاری - تجزیه و تحلیل
موضوع	د: سهام - قیمت‌ها - پیش بینی
سَناس، فزود	د: بابایی، الهام، - مترجم
رده بندی - شنگره	۱۳۹۷ ۳۱۳۵ ۴۱/د HG ۶۰۴۱
رده بندی - دسویی	۶۴/۳۳۲ :
شماره کتابخانه ملی	۵۵۳۸۳۳۱

درست معامله کنیم

☑ ناشر: اراد کتاب

☑ تیراژ: ۵۰۰ جلد

☑ قیمت: ۳۵۵۰۰۰ ریال

☑ ترجمه: الهام بابایی

☑ نوبت چاپ: اول ۱۳۹۸

☑ چاپ و صحافی: اتفاق

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۴۰۷-۰

حق چاپ برای ناشر محفوظ است. کلیه حقوق و حق چاپ متن، طرح روی جلد و عنوان کتاب با انتشارش به قانون حمایت حقوق مؤلفان، مصنفان و هنرمندان مصوب ۱۳۶۸ برای انتشارات اراد کتاب محفوظ است و تخلفین تحت پیگرد قانونی قرار می‌گیرند.

مرکز پخش و فروش:

انتشارات اراد کتاب تلفن: ۶۶۹۷۵۲۸۵ - ۶۶۴۸۲۲۲۶ - ۹۱۲۳۰۶۲۴۵۸

خرید آنلاین از سایت: www.aradbook.com

فهرست

۱۲.....	برسشنامه نوع نگرش.....
۱۶.....	تقدیر.....
۱۷.....	بخش اول: راه موفقیت: تحلیل بنیادین، فنی یا ذهنی؟.....
۱۷.....	ابتدا: تحلیل بنیادین.....
۱۸.....	تغییر به تحلیل فنی.....
۱۹.....	تغییر به تحلیل ذهنی.....
۲۹.....	بخش دوم: فریب (و خطرات) دادوستد.....
۲۹.....	جاذبه.....
۳۲.....	خطرات.....
۳۵.....	تدابیر حفاظت.....
۳۷.....	مشکل اول: عدم آگاهی به ایجاد قوانین.....
۳۸.....	مشکل دوم: عدم آگاهی به پذیرفتن مسئولیت.....
۴۰.....	مشکل سوم: عادت به یادداشت ندادن.....
۴۱.....	مشکل چهارم: کنترل درونی در مقابل کنترل بیرونی.....
۴۳.....	بخش سوم: مسئولیت پذیری.....
۴۳.....	شکل دادن به محیط ذهنی.....
۴۷.....	واکنش نشان دادن به ضرر و زیان.....
۵۸.....	برندگان، بازندگان، و افرادی که در چرخه «رونق و رکود» قرار میگیرند.....
۶۵.....	بخش چهارم: ثبات: یک حالت ذهنی.....
۶۶.....	فکر کردن راجع به دادوستد.....
۶۸.....	درک حقیقی ریسک.....
۷۱.....	همسو کردن محیط ذهن.....
۷۵.....	بخش پنجم: عوامل موثر در درک چیزی.....
۷۶.....	برخلاف کردن باغ های نرم افزار ذهن شما.....
۷۹.....	درک و یادگیری.....
۸۴.....	درک و ریسک.....
۸۵.....	قدرت مرتبط ساختن.....
۹۱.....	بخش ششم: دیدگاه بازار.....
۹۲.....	اصل «عدم قطعیت».....

۹۶	مهمترین خصوصیت بازار (بازار می تواند خود را به صورت ترکیب های نامحدودی معرفی کند)
۱۰۳	بخش هفتم: برگ برنده یک معامله گر: فکر کردن طبق احتمالات
۱۰۷	در لحظه معامله کردن
۱۱۴	کنترل توقعات
۱۲۰	از بین بردن ریسک عاطفی
۱۲۴	بخش هشتم: کار کردن روی باورها
۱۲۴	طرح مسئله
۱۲۷	تعریف اصطلاحات
۱۲۹	نوع اصل اساسی چه ارتباطی با مهارت ها دارند؟
۱۳۲	دست یافتن به تمرکز مطلق
۱۳۴	بخش نهم: ما میت باورها
۱۳۶	منشأ یک باور
۱۳۸	باورها و تأثیر آنها بر زندگی ما
۱۴۲	تفاوت باورها و حقایق
۱۴۵	بخش دهم: تأثیر باورها بر دوستی
۱۴۷	خصوصیات اصلی یک باور
۱۵۹	خودارزشگذاری و دوستی
۱۶۳	بخش یازدهم: فکر کردن مانند یک معامله گر
۱۶۴	مرحله مکانیکی
۱۶۹	نقش نظم شخصی
۱۷۴	باور به مداومت
۱۷۸	تمرین باد بگیریم که مانند یک صاحب کازینو از برگ برنده خود استفاده کنیم
۱۷۸	آماده کردن تمرین
۱۸۸	نکته پایانی

دبیاچه

بازار پر رونق سهام موجب شده است تا چاپ کتاب‌هایی همچون «چگونه از خرید و فروش در بازار درآمد کسب کنیم؟» افزایش پیدا کند. نظرهای زیادی در این زمینه وجود دارد که برخی خوب هستند و برخی خیر، برخی جدید هستند و برخی تکراری. البته، گاهی هم نو بیندگانی به چشم می‌خورند که با اکثریت تفاوت دارند و نکات خاصی را مطرح می‌کنند. یکی از این نویسندگان مارک داگلاس است.

مارک داگلاس، در کتاب «درست معامله کنیم!» به دستاورد سال‌ها تفکر و تحقیق خود اشاره می‌کند. آنچه در طول زندگی خود به دست آورده است، او گوه‌ری ارزشمند خلق کرده است که برای معامله‌گران بسیار مفید است. کتاب «درست معامله کنیم!» تمام مشکلاتی که هنگام معامله با آنها روبرو می‌شویم را از ریشه مورد بررسی قرار می‌دهد. ظاهراً، تنها مشکل معامله‌گران تازه در یافتن راهی برای کسب درآمد است! وقتی افراد متوجه می‌شوند که نکات و توصیه‌های دیگر در بازار، و دلالی که آن‌ها برای خرید و فروش مطرح می‌کنند همیشه هم کارآمد نیست، به این نتیجه می‌رسند که یا خود روش مطمئنی برای معامله ایجاد کنند یا یک چنین روشی را خریداری کنند. اما از آن معامله باید آسان شود، اینطور نیست؟ تنها کاری که از این پس باید انجام دهید این است که، تریبون وضع شده را اجرا کنید. پول به راحتی به دست خواهد آمد!

در این زمان است که معامله‌گران تازه‌کار متوجه می‌شوند، دادوستد می‌تواند یکی از ناگوارترین تجربیات زندگی آن‌ها باشد. آمار نشان می‌دهد که ۹۵ درصد کسانی که در بازار اقلام پیش‌فروش شده معامله می‌کنند، در سال اول تمام سرمایه خود را از دست می‌دهند. معامله‌گران بازار سهام نیز بیشتر اوقات همین نتایج را به دست می‌آورند و به همین دلیل است که افراد باتجربه می‌گویند: «بیشتر معامله‌گران نمی‌توانند از پس بازار سهام بیاورند و چون خرید و فروش برآیندا»

حالا، چرا افرادی که در مشاغل دیگر بسیار موفق هستند، در عرصه دادوستد ناموفق عمل می‌کنند؟ آیا معامله‌گران موفق معامله‌گر به دنیا آمده‌اند؟ پاسخ مارک داگلاس «خیر» است. از نظر او «آنچه باید به دست آورد، نگرشی است که یک معامله‌گر موفق دارد».

راحت به نظر می‌رسد، اما حقیقت این است که وقتی این نگرش را با نگرشی که از تجربه‌های قبلی ما بدست آمده مقایسه کنیم، شاهد تفاوت‌های بسیار زیادی خواهیم بود. درک آمار ۹۵ درصدی ورسکستگی زمانی امکان‌پذیر می‌شود که بدانیم در حال استفاده از مهارت‌هایی هستیم که در طول زندگی آموخته‌ایم. وقتی وارد عرصه دادوستد می‌شویم،

می‌بینیم مهارت‌هایی که برای کسب نمره خوب، ترفیع شغلی، و ارتباط با دیگران آموخته‌ایم و در طول زندگی از آن‌ها استفاده کرده‌ایم، در این محیط کاربردی ندارند؛ می‌بینیم که معامله-کران باید یاد بگیرد در محیط دادوستد طبق احتمالات تصمیم بگیرد و مهارت‌هایی که در حل دیگر مسائل زندگی استفاده می‌کنند را نادیده بگیرد. در کتاب «دَرَسَت معامله کنیم!»، مارک به ما می‌آموزد که چگونه طبق احتمالات فکر کنیم و تصمیم بگیریم. او کتاب بسیار ارزشمندی را گردآوری کرده است و منبع وی تجربیاتی است که از معامله‌گری، مربی‌گری، نویسندگی و سخنرانی در زمینه روانشناسی دادوستد به دست آورده است.

من چه پیشنهادی می‌کنم؟ از کتاب دَرَسَت معامله کنیم! لذت ببرید و با خواندن آن نگرش را معامله‌گر موفق را در خود ایجاد کنید.

ثرن هارتل^۸