

گرگ وال استریت

جردن بلفورت

مترجم

سید محمد هادی طهرانی

Seyed Mohammad Hadi Tolouei

انتشارات فرهوش

سرشناسه

بلفورت، جردن

Belfort, Jordan

عنوان و نام پدیدآور

گرگ وال استریت/ جردن بلفورت؛ مترجم سیدمحمدهادی طلوعی.

[ناظر فنی ساجده مرادی]

مشخصات نشر

تهران: فرهوش، ۱۳۹۷.

مشخصات ظاهری

۲۷۴ ص.: مصور: ۱۴/۵×۲۱/۵ س.م.

شابک

۹۷۸-۶۰۰-۴۹۵-۴۵۷-۰

وضعیت فهرست نویسی

فیبا

یادداشت

The wolf of Wall Street, Bantam trade

عنوان اصلی: pbk. ed., ۲۰۰۸.

موضوع

بلفورت، جردن

موضوع

Belfort, Jordan

موضوع

کارگزاران بورس -- ایالات متحده -- نیویورک -- سرگذشتنامه

موضوع

Stockbrokers -- New York (State) -- Biography

موضوع

صنعت اوراق بهادار -- ایالات متحده -- نیویورک

موضوع

Securities industry -- New York State

شناسه افزوده

طلوعی، سیدمحمدهادی، ۱۳۷۱ - مترجم

رده بندی کنگر

HG4۹۲۸/۵/۸ ک ۱۳۹۷

رده بندی دیویی

۳۳۲

شماره کتابشناسی

۵۵۶۱۸۷



گرگ وال استریت

جردن بلفورت

مترجم: سیدمحمد هادی طلوعی

ناظر فنی: ساجده مرادی

صفحه آرا: ساجده مرادی

طراح جلد: محسن مشفق

نوبت چاپ: اول - زمستان ۱۳۹۷

تیراژ: ۱۰۰۰ جلد

قیمت: ۹۷۰۰۰۰ ریال

کلیه حقوق چاپ و نشر مخصوص و محفوظ ناشر است

آدرس: میدان انقلاب، ضلع جنوب شرقی، ساختمان مترجمان، پلاک ۱۷، طبقه ۱

انتشارات: ۰۹۱۰۷۸۹۲۷۴۷ - ۰۹۱۰۱۱۶۱ - ۶۶۴۰۱۱۶۱

دیرخانه: ۶۶۴۰۶۳۰۹ - ۶۶۹۱۱۷۳۶

دورنگار: ۸۹۷۸۴۵۵۸

www.farhooshpub.com

فهرست

۶.....	مقدمه
۲۰.....	فصل اول: رمز گشایی کدها برای فروش و تاثیر گذاری
۵۲.....	فصل دوم: ابداع سیستم خط مستقیم
۹۲.....	فصل سوم: ۴ ثانیه اول
۱۰۶.....	فصل چهارم: لحن گفتار و زبان بدن
۱۲۶.....	فصل پنجم: مدیریت حالت
۱۴۴.....	فصل ششم: فرمانی مطمئن برای مدیریت حالت
۱۶۶.....	فصل هفتم: لحن گفتار پیشرفته
۱۹۴.....	فصل هشتم: زبان بدن پیشرفته
۲۱۸.....	فصل نهم: هنر مشتری یابی
۲۳۶.....	فصل دهم: ۱۰ قانون مشتری یابی ساده
۲۶۶.....	فصل یازدهم: هنر و علم ارائه محصول و خدمات در سطحی جهانی
۳۱۶.....	فصل دوازدهم: هنر و علم LOOPING

مقدمه مترجم

جادوی فروش به شیوهی گرگ وال استریت

آخرین باری که دغدغه فروش داشتید، چه زمانی بود؟

آخرین باری که به راهی برای افزایش فروشتان فکر کردید، چه زمانی بوده است؟

تا حالا برای آن پیش آمده که دغدغه فروش محصولاتتان را داشته باشید، یا به اندازه‌ای که می‌خواهید مشتری نداشته باشید؟

اگر هر کدام از سه بالا تا امروز برایتان پیش آمده پیشنهاد می‌کنم، حتماً ادامه را بخوانید.

فروش به شیوه گرگ وال استریت، قوی‌ترین الگوی فروش حال حاضر دنیاست. اگر بخواهیم واقع‌بین باشیم، نزدیک‌ترین لفظی که می‌شود برای توصیف این سیستم استفاده کرد، لفظ "جادو" یا چیزی شبیه به این است! در این الگو، فرد بنده شماره یک دنیا، رازهای متقاعدسازی‌اش را بیان می‌کند. آن‌هایی که دردن بلفورت که زندگینامه‌ی هیجان‌انگیزش، موضوع و سناریو اصلی فیلم بر طرفدار گرگ وال استریت را ساخته است، بهترین فروشنده‌ی حال حاضر دنیاست.

اگر به احتمال یک درصد فکر می‌کنید که روزی در زندگیتان با فروش و متقاعدسازی درگیر باشید به زودی خبرهای خوبی را در این کتاب مطالعه خواهید کرد.

چند وقت پیش مقاله‌ای خوندم که نوشته بود شرکت میکروسافت

بیشتر از تمام شرکت های دنیا معاون های میلیونر داره! اونا پاداش
آخر سال خودشون رو به صورت سهام گرفتند.

فکر خوبی بود! یادم میاد عکس یکی از نگهبان ها رو انداخته بودن
که کنار ماشین فراری اش ایستاده بود. شاخ در آوردم! وقتی چنین
چیزی رو میبینی خود به خود میری توفکر، باورت میشه که امکان
داره! حتی به آسونی! تلویزیون رو هم که روشن می کنی پر از همین
چیزاس! برنده میلیونی و بازیگری با فوتبالیستی که میلیاردي به جیب
مینشه. هه! کاری که می کنی میتونی پولدار شی! فقط کافیه واردش
بشی. هم عینا می خواستم واردش بشم! نمی خواستم مبتکر باشم
فقط می خواستم آسون و سریع پول دربیارم! من باید وارد می شدم!
الان شرافت ترن پولدار و سر سیستمی که لازم باشه به این حجم از
ثروت در صنعت فروش و رسی در این کتاب آموزش داده شده پس
شروع کن!

سید محمد مهدی طلوعی