

فقط کاسب‌ها بخوانند

رونق مغازه - رقابت - غلبه بر بازار خراب

نویسنده: مصطفی کریمی

تقدیم به:

از طرف:

میرشنامه	کریمی، مصطفی، ۱۳۴۰
عنوان و نام پندآور	فقط کاسب ها بخوانند
مشخصات نشر	مشهد: مصطفی کریمی، ۱۳۹۵
مشخصات ظاهری	۱۳۲ص: مصور(رنگی)
شابک	۹۷۸۰۶۰۰۰۴۰۶۵۳۰۰۸
وضعیت فهرست نویسی	خیا
شماره کتب شناسی	۴۵۰۳۷۸۹

برس سفارش عمده این کتاب، نام و آدرس تان را به شماره ۰۹۱۵۸۲۰۰۰۸ پیامک کنید تا برای شما ارسال کنیم

فقط کاسب ها بخوانند

روان مغازه - رقابت - غلبه بر بازار خراب

چاپ امتنان قدس رضوی

کریستالوریت - نواد و ای اکرپور

صفحه آرا سیدهاشم دقیق بزاز

ویراستار: سیدهادی دقیق بزاز

نویسنده: مصطفی کریمی

ناشر: مصطفی کریمی

طراح گرافیک: مصطفی کریمی

چاپ اول: زمستان ۹۵

شمارگان: ۲۰۰۰ نسخه

مبلغ سرمایه گذاری: ۱۳۰۰۰ تومان

قطع: رقعی

شابک: ۹۷۸۰۶۰۰۰۴۰۶۵۳۰۰۸

کلیه حقوق این اثر برای مؤلف محفوظ است

فهرست

مقدمه ... صفحه ۱

فصل اول / پایان دوره کاسبی به روش سنتی ... صفحه ۵

فصل دوم / فوت و فن کاسبی ... صفحه ۹

فصل سوم / فازهای فروش ... صفحه ۱۷

فصل چهارم / بله گرفتن از مشتری ... صفحه ۲۷

فصل پنجم / بازار تخصصی شده، آیا شما در مهارتتان متخصصید؟ ... صفحه ۳۷

فصل ششم / فرستادن یک تخصص است لطفا متخصص باشید ... صفحه ۴۳

فصل هفتم / تخفیف و قیمت ... صفحه ۵۱

فصل هشتم / مشتری آن چیزی که فکر می کنید نیست ... صفحه ۶۵

فصل نهم / مشتری بسند شوید ... صفحه ۷۱

فصل دهم / همیشه مشتری نیست ... صفحه ۸۱

فصل یازدهم / آیا واقعا کار می کند یا فکر می کنم که کار می کنم؟ ... صفحه ۸۷

فصل دوازدهم / تأثیر شغل صد سال بر بی پولی ... صفحه ۹۳

فصل سیزدهم / انتخاب درست مغاز ... صفحه ۹۷

فصل چهاردهم / تبلیغ و ضد تبلیغ ... صفحه ۱۰۳

فصل پانزدهم / دور زدن رقیب بدون سرگیجه و خردن رقیب ... صفحه ۱۱۳

فصل شانزدهم / یک کلام ختم کلام ... صفحه ۱۲۳

مقدمه

به جای این که چنین کتاب را خوانید این کتاب را چندین بار
بخوانید

سلام کاسب بازار، به نظر شما بزرگان بازار چه
اصولی را رعایت می کنند که درآمدشان چند برابر
بقیه کسبه است؟

توجه داشته باشید یک سری از آموزش ها هست که جایش در
سیستم آموزشی خالی است، (همان اصول کاسبی) من در این
کتاب بخشی از این اصول را برای شما فاش می کنم چون این
کتاب نتیجه سال ها کار کردن خودم و کسب تجربه از بزرگان
بازار ایران است که این اصول را موبه مو رعایت می کنند و به
افتخار این را داشته ام تا بازار را از این بزرگان یاد بگیرم و با
علم روز دنیا ترکیب کنم (آموزش هایی که به طور رسمی و
غیررسمی از بهترین اساتید دیده ام) و به صورت خیلی ساده و
کاملاً کاربردی تقدیم شما عزیزان کنم و امیدوارم بهترین کتابی
باشد که تا به حال در عمرتان می خوانید، چون این کتاب را
برای شخص شما نوشتم و این اولین کتابی است که مخصوص
کسبه مغازه دار نوشته شده.

اگر گفته‌های این کتاب را به کار بیندید ۱۰۰٪ افزایش درآمد دارید.

ارزش این کتاب صدها برابر پولی است که برای خرید آن کتاب پرداخت کردید. هیچ منتهی نیست فقط بدانید که مصطفی کریمی خدمتگزار مشتریانش است و با دل و جان برای جلب رضایت شما تلاش می‌کند. و می‌دانم وقتی رضایت شما را کسب می‌کنم که خدماتی بیشتر از پول به شما ارائه دهم. بنابراین، این کتابی نیست برای این که بخوانید که بخوابید بلکه کتابی است برای خواندن و بیدار شدن چون با تمام کتاب‌ها متفاوت است.

www.ketabi.ir