MANAGE WITH ENGLISH

PLSandler CLStott

: ساندلز، پی:ال .Sandle=r, P.L.

عنوان و نام پدیدآور . : P.L. Sandler, C.L. Stottmanæge with English

مشخصات نشر : تهران، موسسه کتاب مهریان نشر، ۱۳۸۷،

مشخصات ظاهری : ۱۹۲۰ص: مصور، نبودار

سرشناسه

یاد اثبت انگلیسی، نمایه اثبت : افست از روی چاپ ۱۹۸۱: دانشگاه اکسفورد

وا توپسی عنوان : منیج ویت انگلیش

: زبان انگلیسی – کتابهای فسرانت –- مدیریت : زبان انگلیسی – راهنمای أصورتشی (عالی)

> ر اسا زوده : استات، سی،ال. شب رفزه : slott,C.L

رده بندي ده الله ۱۲۷ کس ۲ ۱۲۷ PE ۱۱۲۷/

رده بندی دیویر : ۲۲۸۶۰۲۲۶ شماره کتابشناسی ای



نام کتاب: wien English بنام کتاب:

مؤلف: سائدلر

ناشر: موسسه کتاب مهربان نا

چاپ: اول بهار ۱۳۹۲

شمارگان: ۵۰۰ نسخه

شایک: ۴-۸۰-۸۷۲۵ ۹۷۸-۹۶۴

www.Mehrabanshop.com www.MehrabanPub.com Email:.Mehraban_book@yahoo.com «کلیه ی حقوق چاپ و نشر محفوظ و متعلق به ناشر است»

نشانی: تهران، خ انقلاب، خ ۱۲فروردین، خ لیافیی نژاد، پلاک ۱۸۹ تلفن: ۶۶۹۷۳۱۷۵–۶۶۹۲۲۷۵ فکس: ۶۶۳۴۸۲۱۴۵

این اثر، مشمول قانون حمایت مؤلفان و مصنفان و هنرمندان مصوب ۱۳۴۸ است. هر کسی تمام یا قسمتی از این اثر را بدون اجازه مؤلف (ناشر) نشر یا پخش و عرضه کند، مورد بیدگرد قانونی قرار خواهد گرفت. Oxford University Press
Walton Street, Oxford OX2 6DP
Oxford New York Toronto
Delhi Bombay Calcutta Madras Karachi
Petaling Jaya Singapore Hong Kong Tokyo
Nairobi Dar es Salaam Cape Town
Melbourne Auckland
and associated companies in
Beirut Berlin Ibadan Nicosia
OXFORD is a trade mark of Oxford University Press
ISBN 0 19 451317 3
© P L Sandler C L Stott 1981
First published 1981
Sixth impression 1987

All rights reserved. No part of this publication may be reproduct force a retrieval system, or transmitted, in any forem or by any means, elemnic, mechanical, photocopying, recording, or otherwise, without the original sign of Oxford University Press.

This book is sold subject to the condition that it shall to be want trade or otherwise, be lent, re-sold, hired or otherwise circulation in any form of binding or cover other that in which it is published and without a similar condition including is a little being imposed on the subsequent purchaser.

The authors would like to thank Bark a tarke and Peter Donovan of OUP for their assistance. P. L. Sandler would like to acknowledge in colleagues at York Language Training Assistance of this book.

The publishers would like to the following for permission to reproduce photographs:

Ashridge Manageme. Con.
Stewart Bale Ltd.
Paul Brierley
Canon Business A. Co. (U.K.) Ltcl.
E.M.E. Ltd.
Gate Machinery Ltd.
Gester In mational Ltd.

Hotpoint
Hytec - Oxford
Massey-Ferguson Ltd.
Olympia Business Machines Ltd.
Shell Chemicals Ltd.
Startrite Machine Tools Ltd.
Wellman Engineering Co. Ltd.

The thers would like to thank the following for their time and assistance:
Boots Lt., Oxford
Sun-Ray Blinds and Windows, Oxford
University of Oxford
Location photographs by Dafydd Iones.

Set in Compugraphic Sabon by Tr H Brickell & Son Ltd, The Blackmore Press, Shaftesbury, Dorset Printed in Hong Kong

Contents

Teacher's Notes		5
Self Study Notes		10
Unit 1	Recruitment aind Selection	13
Unit 2	Training	22
Unit 3	Wages and Sal aries	32
Unit 4	Administratiom	40
Unit 5	Research a L ve. wit	49
Review Unit 1	Company Ot in jon	58
Unit ó	Facto: Locati-	66
Unit 7	M faturing	75
Unit 8	r, or i Pro-duction	84
Unit 9	Productivity	93
Unit 10	Distribution	103
Review Unit .	Problem Solving	112
Unit 2	Marketing Research	119
Unit 12	Advertising and Promotion	129
Unit 13	Sales	139
Unit 14	Finance	149
Unit 15	Accounting	159
Review Unit 3	Executive Effectiveness	167
Key		174
Index		190