

ملاقات مرزی

www.ketab.ir

نویسنده: غلامرضا مصلی

سرشناسه: مصلی، غلامرضا، ۱۳۳۵
عنوان و نام پدیدآور: ملاقات مرزی/مؤلف غلامرضا مصلی
مشخصات نشر: تهران: دانشگاه علوم انتظامی ناجا، ۱۳۸۸
مشخصات ظاهری: ۱۳۲ ص. : مصور
شابک: ۲۰۰۰۰ ریال: ۰۰-۷۶۴۸۸۲-۹۶۴-۹۷۸
وضعیت فهرست نویسی: فیا
یادداشت: کتابنامه: ص. ۱۱۴-۱۱۵؛ همچنین به صورت زیر نویس
۱- موضوع: مرزبانان و مرزبانی
۲- موضوع: ایران - مرزها
شناسه افزوده: دانشگاه علوم انتظامی ناجا
رده بندی کنگره: ۷۱۳۸۸ م ۶ م UA۱۲/۸۳
رده بندی دیویی: ۳۶۳/۲۸۵
شماره کتابشناسی ملی: ۱۷۱۶۴۷۱

ملاقات مرزی

نویسنده: غلامرضا مصلی

ناشر: انتشارات دانشگاه علوم انتظامی

ویراستار: مرتضی حاجعلی فرد

صفحه آوا: مجید رمضانی

طراح جلد: مرضیه مهدی خانی

چاپ اول: ۱۳۸۸

شمارگان: ۱۵۰۰ نسخه

قیمت: ۲۰۰۰۰ ریال

چاپ و صحافی: سازمان عقیدتی - سیاسی ناجا

مجوز سازمانی: ۱۰/۷۸۰

حق چاپ محفوظ است.

نشانی: تهران، انتهای اتوبان شهید همت غربی، بعد از پل رودخانه کن

دانشگاه علوم انتظامی، معاونت پژوهش، اداره چاپ و نشر

تلفن: ۴۸۹۳۱۷۷۶، ۴۸۹۳۱۲۸۷

نماینر: ۴۸۹۳۱۲۸۹

فهرست مطالب

۱۰ پیشگفتار ناشر

۱۲ مقدمه نویسنده

فصل اول: روابط بین الملل

۱۴ اشاره

۱۶ روابط بین الملل و اصول آن

۱۶ اصول روابط بین الملل

۱۸ اختلافات مهم بین المللی

۱۹ حل اختلافات بین المللی از راه های مسالمت آمیز

۲۲ ماهیت مذاکرات بین المللی

۲۳ روش های مذاکره در منشور سازمان ملل متحد

فصل دوم: حقوق دیپلماتیک و دیپلماسی

۲۸ اشاره

۲۹ حقوق دیپلماتیک

۳۰ منابع حقوق دیپلماتیک

۳۲ مفهوم دیپلماسی

۳۲ تعریف دیپلماسی

۳۴ دیپلمات

۳۴ مرزبان

۳۶ کاربرد دیپلماسی و ابزارهای نفوذ آن

۳۹	گفتگو.....
۴۲	دیپلماسی در دهه‌های اخیر.....
۴۳	ابزارهای دیپلماسی رسانه ای.....
فصل سوم: اصول و فنون مذاکره	
۴۵	اشاره.....
۴۶	تعریف مذاکره.....
۴۶	روش‌های مذاکره.....
۴۷	مدیریت و فنون مذاکره.....
۴۷	آمادگی برای مذاکره.....
۴۸	شناسایی اهداف مذاکره.....
۴۹	طبقه بندی اولویت‌های مذاکره.....
۴۹	انتخاب راهبرد مذاکره.....
۵۰	کسب آمادگی برای مذاکره.....
۵۰	آمادگی قبل از مذاکره.....
۵۰	ارزیابی طرف مقابل.....
۵۱	نقش افراد در مذاکرات.....
۵۱	ارزیابی فضای جلسه.....
۵۲	ارائه پیشنهاد در مذاکرات.....
۵۳	ختم مذاکره.....
۵۴	اجرای تصمیم.....
۵۴	نکاتی مهم برای یک مذاکره ثمربخش.....

۵۶	 شناسایی مهارت‌های مذاکره.
۵۷	 چطور با طرف مذاکره کننده، مذاکره کارآمد داشته باشیم؟
فصل چهارم: ملاقات مرزی	
۵۹	 اشاره.
۶۰	 تعریف ملاقات مرزی.
۶۰	 تعریف مرز.
۶۰	 تعریف مرزبان.
۶۰	 تعریف مرزبانی.
۶۱	 اسناد مرزی.
۶۱	 انواع ملاقات‌های مرزی.
۶۲	 هدف از مذاکرات در ملاقات‌های مرزی.
۶۳	 مذاکرات و گفت‌گوهای دیپلماتیک.
۶۴	 دعوت نامه ملاقات مرزی.
۶۴	 مکاتبات مرزی.
۶۵	 ارسال مکاتبات مرزی.
۶۵	 نحوه مکاتبه با مرزبان مقابل.
۶۶	 تعداد و محل انجام ملاقات مرزی و مدیریت جلسه.
۶۹	 ملاقات مرزی با کشورهای حاشیه جنوبی خلیج فارس.
۷۲	 اعضای شرکت کننده در ملاقات مرزی.
۷۵	 هماهنگی برای انجام ملاقات در زمان تعیین شده.
۷۶	 آمادگی و مدیریت جلسه ملاقات مرزی.

۷۸	تکنیک هایی از اصول مدیریت جلسه ملاقات و مذاکرات مرزی..
۸۰	شناخت فرصت مناسب برای مذاکره.....
۸۰	شرایط مناسب برای مذاکره.....
۸۱	پروتکل مرزی (تنظیم و مبادله آن).....
۸۲	صورت مجلس در قراردادهای انتظامات مرزی.....
۸۴	نحوه تنظیم صورت مجلس (پروتکل مرزی).....
۸۵	عدم توافق در مذاکرات.....
	فصل پنجم: مرزبانان نمایندگان رسمی دولت در مرزها
۹۰	اشاره.....
۹۱	انتصاب مرزبان.....
۹۲	صدور و ویزا کردن استوارنامه مرزبانان.....
۹۴	وظایف مرزبانان.....
۹۸	شناسایی مهارت های مذاکره.....
۹۹	خصوصیات لازم برای مذاکره کننده.....
۱۰۰	ویژگی های مرزبان.....
۱۱۱	حفظ شأن، منزلت و جایگاه مرزبانان.....
۱۱۲	حضور مترجم در ملاقات های مرزی.....
۱۱۲	مصونیت مرزبانان.....
۱۱۶	تشریفات.....
۱۲۱	چند تجربه.....
۱۲۷	عکس ها.....
۱۳۱	منابع و مأخذ.....

پیشگفتار ناشر

مرزهای سیاسی ایران در طول تاریخ همواره پرتنش و به عنوان مهم ترین مسئله سرزمینی و حاکمیت ایران محسوب شده و گستردگی، تنوع و طولانی بودن مرزها و حضور نیروهای فرامنطقه ای در حاشیه پیرامونی مرزهای کشورمان و همچنین وجود تنوع در قراردادهای انتظامات مرزی و نحوه تعامل با هر یک از کشورهای همسایه، اهمیت پرداختن به مسائل مرزی را بیش از پیش آشکار کرده، به طوری که ضرورت تشکیل دانشکده مرزی - انتظامی را اجتناب ناپذیر کرده و هم اکنون دانشکده علوم و فنون مرزی - انتظامی نسبت به تربیت دانشجویان رسته مرزبانی اقدام می کند.

چالش های مرزی یکی از حساس ترین مسائلی است که مستقیماً به امنیت ملی و منافع ملی کشور بر می گردد. نظام های سیاسی حاکم بر کشورهای همجوار، اوضاع سیاسی بعضاً کم ثبات کشورهای همجوار، علایق و راهبردهای قدرت ها نسبت به منطقه، جهانی شدن و تحول در کارکرد مرزها هر کدام فرصت ها و تهدیدهای بالقوه یا بالفعلی را برای کشور ایجاد می کنند که بانگرس راهبردی صحیح و اتخاذ الگوی مدیریتی درست می توان تهدیدها را به فرصت ها تبدیل کرد. با توجه به مأموریت ذاتی و قانونی ناجا در مرزها، مرزبانان نقش اصلی و حساسی در کنترل و مراقبت از مرزها، اجرای معاهدات و پروتکل های مرزی و استیفای حقوق دولت و اتباع مرزنشین در مرزها و محدوده انحصاری و اقتصادی دریاها را به عهده دارند و یکی از توانمندی ها و مهارت هایی که برای مرزبانان برای شرکت در ملاقات های مرزی لازم است، فراگیری و کسب مهارت در اصول

و فنون مذاکره و آشنایی با اصول و قواعد دیپلماتیک است چون در پشت میز مذاکره صرف داشتن حق کافی نیست که به حق خود برسیم. صیانت از مرزها و حفظ استقلال و تمامیت ارضی نیاز به مرزبانانی آگاه و مسلط به قواعد مرزی و فنون مذاکره دارد.

مؤلف کتاب، فردی مجرب و با تجربه ۳۰ ساله خدمت در مرز، عهده دار مأموریت های بسیاری در نقاط مرزی بوده که بخش عمده ای از این اثر حاصل تجربیات عملی وی در طول خدمت بوده است.

امید است این کتاب بخشی از کمبودهای منابع مرزی را جبران و با افزایش آگاهی ها و مهارت های فردی مرزبانان، حاکمیت و امنیت پایدارتر را در مرزهای مقدس جمهوری اسلامی ایران افزایش دهد.

معاونت پژوهش دانشگاه علوم انتظامی

بهار ۱۳۸۸

مقدمه نویسنده

امروزه مسائل و مشکلات در روابط بین الملل از راه های مختلف و با روش های گوناگون بررسی می شوند که در همه آنها دیپلماسی نقش مهم و غالباً نامشخصی دارند.

اگر در تنگنای تصمیمات عجولانه ناشی از خودبینی و تعصب های کاذب بعضی مسئولان (که ممکن است به فاجعه بینجامد) تأکید به حل مسالمت آمیز اختلافات از طریق دیپلماسی می شود برای آن است که تماس های شخصی، درک خصایص روانی دو طرف، شیوه های گفتگو و تبادل نظر دیپلماسی را ممکن می کند و این راه، اگر با حسن تشخیص و موقع شناسی همراه باشد، کوتاه ترین راه به موفقیت است.

موقعیت جغرافیایی ایجاد می کند که یک دولت با دولت های همسایه خود روابط خاصی داشته باشد به همین جهت روابط بین دولت ها بر حسب مقتضیات سیاسی یا اقتصادی یا فرهنگی و امثال آن در درجات متفاوت، تعریف و بین افراد دو ملت همسایه به طور طبیعی رفت و آمد و مبادله کالا برقرار می شود. بدیهی است در همین راستا اتفاقات یا حوادث و اختلافات مرزی بین اتباع مرزی دو کشور همسایه به وجود می آید. برای رسیدگی به مسائل و حوادث مرزی و حل و فصل آنها برقراری تماس از راه مذاکره و مکاتبه مرزبان بر اساس قراردادهای و پروتکل های مرزی برای حفظ و استیفای حقوق دولت و مرزشیمان انجام می گیرد. بنابراین، اولین گام دیپلماسی، اجرای قراردادهای مرزی و سیاست های خارجی دولت در مرزها با انجام ملاقات های مرزی توسط مرزبانان صورت می پذیرد.

ملاقات مرزی بخش عمده و مهمی از وظایف مرزبانان را تشکیل می دهد و اهمیت آن به حدی است که اگر مرزبانان با صبر و حوصله و شکیبایی و داشتن اطلاعات کافی از اوضاع سیاسی، اجتماعی و اقتصادی و فرهنگی کشور مقابل، به ویژه محدوده مرز در ملاقات مرزی شرکت کنند می توانند در برقراری

صحیح ارتباط و انجام مذاکرات مرزی موفق و حافظ منافع ملی باشند. برای رسیدن به این مهم، دانستن فنون و آشنایی با قواعد و اصول مذاکره و پیدا کردن مهارت لازم در زمینه اصول دیپلماسی، مرزبانان را در کنترل و مراقبت از مرزهای مقدس جمهوری اسلامی ایران و استیفای حقوق دولت و اتباع مرزنشین و حصول به نتایج بهتر یاری خواهد رساند.

آنچه امروزه همه اتفاق نظر بر این امر دارند که مرزبانی و ملاقات مرزی در اجرای معاهدات مرزی هر کشور، نقشی کلیدی و هدایت کننده دارد. از این رو مرزبانان به عنوان یکی از متغیرهای مؤثر در مرزبانی، وظایف حساسی بر عهده دارند که حسن انجام آنها در گرو برخورداری مرزبانان از یک سری ویژگی های خاص است.

در این کتاب، افزون بر یادآوری کلیاتی درباره اصول روابط بین الملل، اصول و فنون مذاکره و حقوق دیپلماتیک، تلاش شده است تا ویژگی های یک مرزبان، موادی از قراردادهای انتظامات مرزی درباره نحوه عمل مرزبانان در ملاقات های مرزی و همچنین مصونیت مرزبانان در ملاقات های مرزی آن سوی مرزها، بررسی شود و در آنها دقت کافی به عمل آید. امید آنکه محتوای این کتاب برای مرزبانان، دانشجویان مقاطع کارشناسی و کارشناسی ارشد دانشگاه علوم انتظامی سودمند باشد.

بدیهی است که این کتاب بی اشکال نیست. به همین دلیل از اساتید ارجمند و صاحب نظران گرانقدر می خواهم که با ارائه دیدگاه های ارزشمند خویش در جهت اصلاح هرچه بهتر کتاب، اینجانب را یاری فرمایند.