

کتاب مطاب فروش مستقیم

صد روز اول شب و کار شما

نوشته‌ی

جیم رندل

ترجمه‌ی

هدی ممدوح

سرشناسه	: رندل، جیم	Randel, Jim
عنوان و نام پدیدآور	: لبّ مطلب فروش مستقیم: صد روز اول کسب و کار شما/ نوشته‌ی جیم رندل؛ ترجمه‌ی هدی ممدوح	
مشخصات نشر	: تهران: شبگون، ۱۳۹۵	
مشخصات ظاهری	: ۱۰۴ ص: مصور.	
شابک	: 978-600-8472-01-8	
وضعیت فهرست نویسی	: فیپا	
یادداشت	: عنوان اصلی: The skinny on direct sales : your first 100 days,c2010.	
عنوان دیگر	: روش مستقیم: ۱۰۰ روز اول.	
موضوع	: روشندگی مستقیم	
موضوع	: Direct selling	
شناسه افزوده	: ممدوح، هدی، ۱۳۴۴ - مترجم	
رده بندی کنگره	: ۱۳۹۵ ۴۸۵/۷۱F۵۲:۸/۲۵	
رده بندی دیویی	: ۶۱۸/۴	
شماره کتابشناسی ملی	: ۴۲۵۶۶۱۸	

لبّ مطلب فروش مستقیم

نوشته‌ی: جیم رندل

ترجمه‌ی: هدی ممدوح

نوبت چاپ: اول ۱۳۹۵

ناشر: شبگون - ناظر چاپ: علی کیوان مهر

حروف‌نگاری: آبان گرافیک

تیراژ: ۱۰۰۰ نسخه - چاپ اول: ۱۳۹۵

شابک: ۸ - ۰۱ - ۸۴۷۲ - ۶۰۰ - ۹۷۸

انتشارات شبگون: (بخش میعاد) خیابان انقلاب، خیابان دانشگاه،

کوچه قدیری، پلاک ۲۳، طبقه‌ی اول

تلفن: ۸۱ ۴۰ ۹۷ ۶۶ - ۴۰ ۸۳ ۹۷ ۶۶

لُبّ مطلب در فروش مستقیم

خوش آمدیدا! با سری جدید کتاب‌های لُبّ مطلب آشنا شوید. تصاویری متوالی که به صورت فشرده و سرگرم‌کننده از طریق گفت‌وگوها و جملات کوتاه اطلاعاتی را به شما می‌رساند.

در فرهنگ امروز ما، یعنی دنیای سراسر عجله و تشنه‌ی وقت، دنیای سرریز از اطلاعات، اکثر ما به زحمت وقت پیدا می‌کنیم تا مطالب و نوشته‌هایی که به آن‌ها علاقمندیم بخوانیم و استفاده کنیم. به همین دلیل بدون در اختیار داشتن تجربیات متخصصان و استادانی که سال‌ها روی آن موضوعات مطالعه کرده باشند، درک و فهم ما از آن‌ها سطحی خواهد بود.

مجموعه کتاب‌های ما به این مسائل می‌پردازند. تیم خوانندگان و محققین ما برای تهیه‌ی کتاب‌ها هزاران ساعت کار کرده‌اند. ما هر چیزی

که مربوط به مطلب مورد نظرمان بود خوانده و با متخصصان خود در میان می گذاشتیم، بعد آن‌ها را با تجارب خود آمیخته و عصاره‌ی آن را در کتاب لبّ مطلب برای استفاده‌ی شما فراهم کردیم.

هدف ما این بود که به جای شما مطالب را بخوانیم، آن‌چه مهم است پیدا کنیم، عصاره‌ی مطالب مهم را بگیریم و آن را در کتابی آموزنده و سرگرم‌کننده به شما عرضه کنیم.

با وجودی که در رسم شکل‌ها بسیار ساده عمل کردیم ولی مطالب را به طور جدی و دقیق کرده‌ایم. لطفاً اجازه ندهید طرح کتاب و چگونگی ارائه‌ی مطالب آن شما را در مورد محتوای کتاب گمراه کند، مطمئن باشید زمانی که صرف خواندن این کتاب می‌کنید، چندین برابر جبران خواهد شد.

نکته

از آن جا که این کتاب را در دست گرفته‌اید حاضر و زنم که تصمیم خود را گرفته‌اید و به‌طور جدی می‌خواهید وارد حرفه‌ی فیرس مستقیم شوید، تبریک می‌گویم شما وارد دنیای کارآفرینی شده‌اید جایی که نتیجه، مستقیماً بستگی به تلاش فردی شما دارد.

همان‌طور که متوجه شدید، نام فرعی کتاب «صد روز اول» است. ما اسم آن را «صد روز اول» گذاشتیم چون مهم‌ترین دوره‌ی تلاش شما را شامل می‌شود. بیشتر کسانی که کار فروش مستقیم را شروع کردند، همان صد روز اول یا دست از کار کشیدند یا به خواب فرو رفتند، (و هرگز بیدار نخواهند شد). این کتاب دلیل آن را به شما می‌گوید و کمک

می‌کند نه تنها آن را حل کنید بلکه در سال‌های آتی اساس موفقیت خود را پایه‌ریزی کنید. بگذارید همین حالا بگوییم که با وجودی که در کتاب‌های لبّ مطلب، افراد متخصص و با تجربه در امر فروش مستقیم ما را یاری کرده و اطلاعاتی را در اختیارمان گذاشته‌اند، ما و عوامل کتاب هنوز زود و بندی با آن‌ها نداریم و هیچ شرکتی پولی برای این کار نداده و تنها هدف ما گفتن واقعیت‌هاست و کمک به این که بهترین خود باشید. پس یک ساعت از وقت خود را به ما بدهید تا داستان زندگی قهرمان‌های کتاب بیلی و آن را برایتان بگوییم. بیلی نان‌آور خانواده است و با این که بخت هم به طور نیمه وقت کار می‌کند، تمام تصمیمات مالی خانواده را بیلی می‌گیرد ولی اوضاع به زودی تغییر خواهد کرد.

در صفحات آینده، ما بیشتر از سمیر «او» (زن) استفاده می‌کنیم تا «او» مرد. چون اکثر فروشندگان هستند (۸۵٪)، با وجودی که می‌دانیم تعداد مردانی که وارد این بازار می‌شوند هم رو به افزایش است.

برای کسانی که به دنبال فرصت‌های مالی هستند و ذهن روشنی دارند و می‌توانند کارهایی، تا اندازه‌ای متفاوت، انجام دهند، فرصت‌های مالی بسیار زیادی وجود دارد. کارهای نیمه وقت که می‌توان در خانه انجام داد بسیار زیاد هستند، کارهایی سرگرم‌کننده و آسان که هفته‌ای

چند ساعت بیشتر وقتتان را نمی‌گیرد. به‌علاوه بسیاری از این کارها نیاز چندانی به سرمایه نقد نداشته و حتی لازم نیست از قبل تجربه داشته باشید.

«این ایراد کار کجاست؟ ... اکثراً مشکل این‌جاست که ترس‌ها و نگرانی از مهم‌ترین عواملی هستند که امیدها و آرزوهای ما را بر باد می‌دهند.»

ریچارد کارلسون

www.ketab.ir